



SKONSOLIDOWANE WYNIKI FINANSOWE ZA IIIQ 2018

WARSZAWA, 27.11.2018

2 492 tys.



SPRZEDALIŚMY TYS. SZT.
MEBLI

809,8 mln PLN



OBRÓT mln PLN

10,5%



MARŻA EBITDA

2,8 %

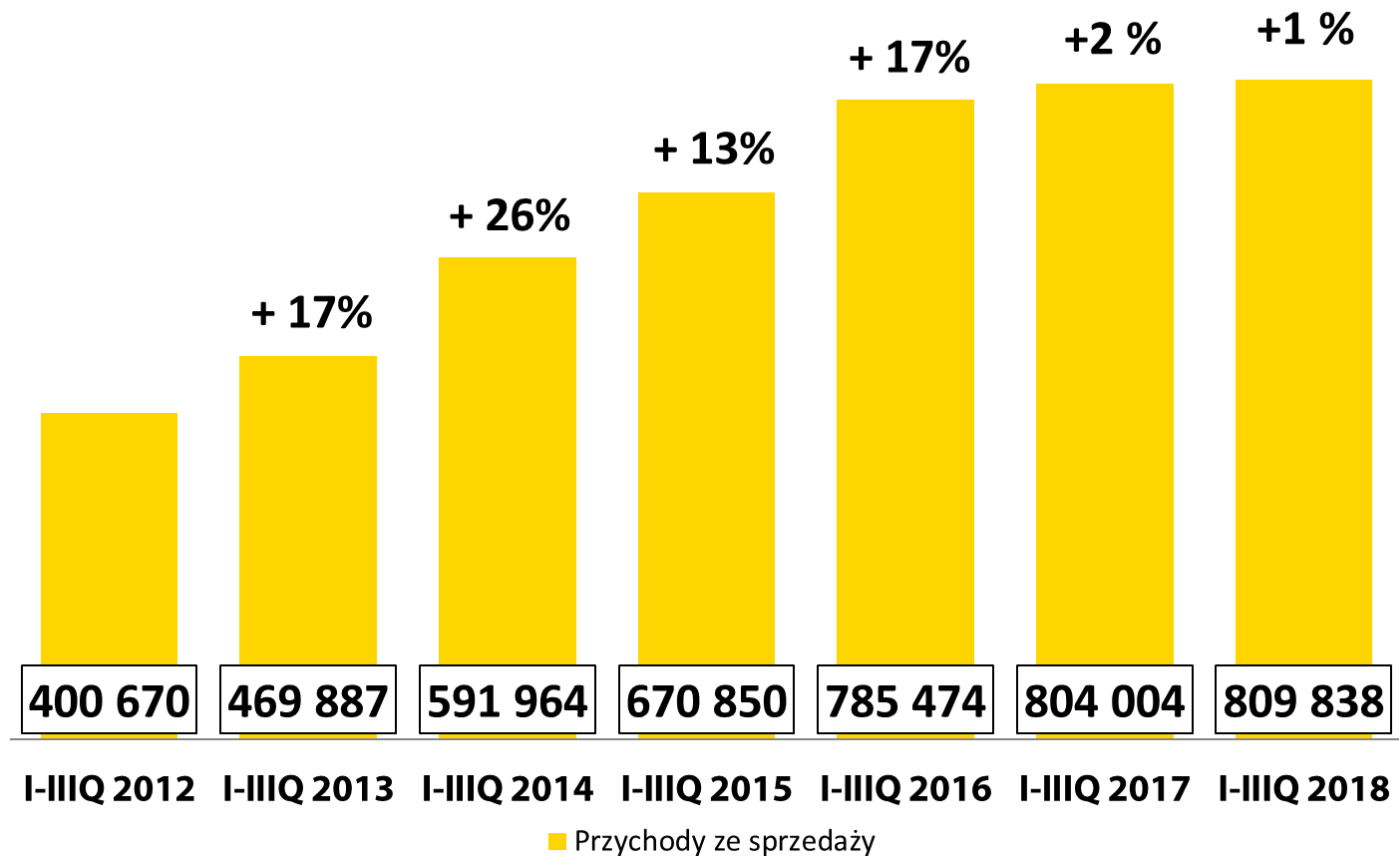


RENTOWNOŚĆ NETTO



PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY I-IIIQ2018

'000 PLN

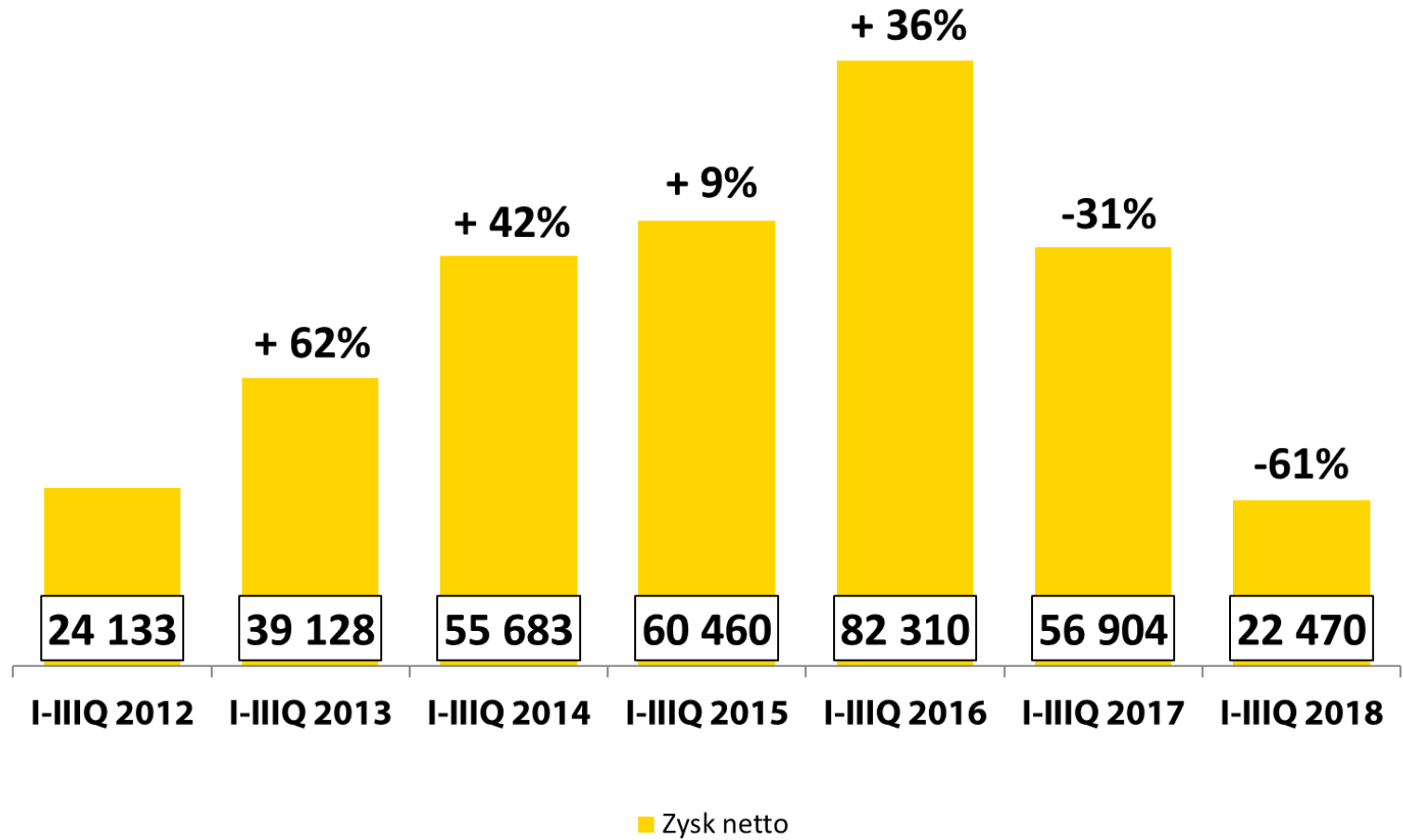


*w tym sprzedaż płyty surowej TANNE
13 783

ZYSK NETTO I-IIIQ2018



'000 PLN



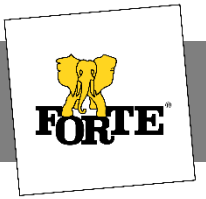
DANE FINANSOWE IIIQ 2018



T PLN	IIIQ 2016	IIIQ 2017	IIIQ 2017 vs IIIQ 2016	IIIQ 2018	IIIQ 2018 vs IIIQ 2017
Przychody ze sprzedaży	244 991	267 750	9,3%	256 296	-4,3%
Marża Brutto na Sprzedaży	92 982	93 081	0,1%	87 338	-6,2%
<i>Marża brutto</i>	<i>38,0%</i>	<i>34,8%</i>	<i>-3,2%</i>	<i>34,1%</i>	<i>-0,7%</i>
Koszty Sprzedaży	47 392	57 996	22,4%	57 552	-0,8%
<i>Jako % sprzedaży</i>	<i>19,3%</i>	<i>21,7%</i>	<i>2,3%</i>	<i>22,5%</i>	<i>0,8%</i>
Marża na Sprzedaży	45 590	35 085	-23,0%	29 786	-15,1%
<i>Marża ze sprzedaży</i>	<i>18,6%</i>	<i>13,1%</i>	<i>-5,5%</i>	<i>11,6%</i>	<i>-1,5%</i>
Koszty G&A	11 938	11 186	-6,3%	14 403	28,8%
<i>Jako % sprzedaży</i>	<i>4,9%</i>	<i>4,2%</i>	<i>-0,7%</i>	<i>5,6%</i>	<i>1,4%</i>
Wynik na pozostałych operacjach	-1 004	-926	7,8%	-984	-6,3%
Zysk z działalności operacyjnej	32 648	22 973	-29,6%	14 399	-37,3%
<i>Marża operacyjna</i>	<i>13,3%</i>	<i>8,6%</i>	<i>-4,7%</i>	<i>5,6%</i>	<i>-3,0%</i>
EBITDA	38 272	30 071	-21,4%	27 408	-8,9%
<i>Marża EBITDA</i>	<i>15,6%</i>	<i>11,2%</i>	<i>-4,4%</i>	<i>10,7%</i>	<i>-0,5%</i>
Wynik na operacjach finansowych	2 007	-5 816	389,8%	2 212	138,0%
<i>w tym: różnice kursowe</i>	<i>2 362</i>	<i>-3 634</i>		<i>7 197</i>	
Konsolidacja wg praw własności	0	-1 514		-1 123	25,8%
Zysk Brutto	34 655	15 643	-54,9%	15 488	-1,0%
<i>Jako % sprzedaży</i>	<i>14,1%</i>	<i>5,8%</i>	<i>-8,3%</i>	<i>6,0%</i>	<i>0,2%</i>
Zysk netto	28 330	11 250	-60,3%	14 866	32,1%
<i>Marża zysku netto</i>	<i>11,6%</i>	<i>4,2%</i>	<i>-7,4%</i>	<i>5,8%</i>	<i>1,6%</i>
Zysk netto na 1 akcję	1,19	0,47	-60,3%	0,63	32,1%

DANE FINANSOWE I-IIIQ 2018

T PLN	I-IIIQ 2016	I-IIIQ 2017	I-IIIQ 2017 vs I-IIIQ 2016	I-IIIQ 2018	I-IIIQ 2018 vs I-IIIQ 2017
Przychody ze sprzedaży	785 474	804 004	2,4%	809 838	0,7%
Marża Brutto na Sprzedaży	302 178	295 037	-2,4%	272 767	-7,5%
<i>Marża brutto</i>	<i>38,5%</i>	<i>36,7%</i>	<i>-1,8%</i>	<i>33,7%</i>	<i>-3,0%</i>
Koszty Sprzedaży	160 361	173 217	8,0%	174 203	0,6%
<i>Jako % sprzedaży</i>	<i>20,4%</i>	<i>21,5%</i>	<i>1,1%</i>	<i>21,5%</i>	<i>0,0%</i>
Marża na Sprzedaży	141 817	121 820	-14,1%	98 564	-19,1%
<i>Marża ze sprzedaży</i>	<i>18,1%</i>	<i>15,2%</i>	<i>-2,9%</i>	<i>12,2%</i>	<i>-3,0%</i>
Koszty G&A	35 177	37 464	6,5%	43 164	15,2%
<i>Jako % sprzedaży</i>	<i>4,5%</i>	<i>4,7%</i>	<i>0,2%</i>	<i>5,3%</i>	<i>0,7%</i>
Wynik na pozostałych operacjach	-3 070	-3 726	-21,4%	-1 855	50,2%
Zysk z działalności operacyjnej	103 570	80 630	-22,1%	53 545	-33,6%
<i>Marża operacyjna</i>	<i>13,2%</i>	<i>10,0%</i>	<i>-3,2%</i>	<i>6,6%</i>	<i>-3,4%</i>
EBITDA	120 403	100 225	-16,8%	85 340	-14,9%
<i>Marża EBITDA</i>	<i>15,3%</i>	<i>12,5%</i>	<i>-2,9%</i>	<i>10,5%</i>	<i>-1,9%</i>
Wynik na operacjach finansowych	-168	-3 481	-1972,0%	-17 244	-395,4%
<i>w tym: różnice kursowe</i>	<i>295</i>	<i>1 895</i>		<i>-6 574</i>	
Konsolidacja wg praw własności		-4 904		-5 259	-7,2%
Zysk Brutto	103 402	72 245	-30,1%	31 042	-57,0%
<i>Jako % sprzedaży</i>	<i>13,2%</i>	<i>9,0%</i>	<i>-4,2%</i>	<i>3,8%</i>	<i>-5,2%</i>
Zysk netto	82 310	56 904	-30,9%	22 470	-60,5%
<i>Marża zysku netto</i>	<i>10,5%</i>	<i>7,1%</i>	<i>-3,4%</i>	<i>2,8%</i>	<i>-4,3%</i>
Zysk netto na 1 akcję	3,44	2,38	-30,8%	0,94	-60,5%



**26,5 MLN
PLN**



**WYDATKI NA ZWIEKSZENIE
MOCY PRODUKCYJNYCH
FORTE**

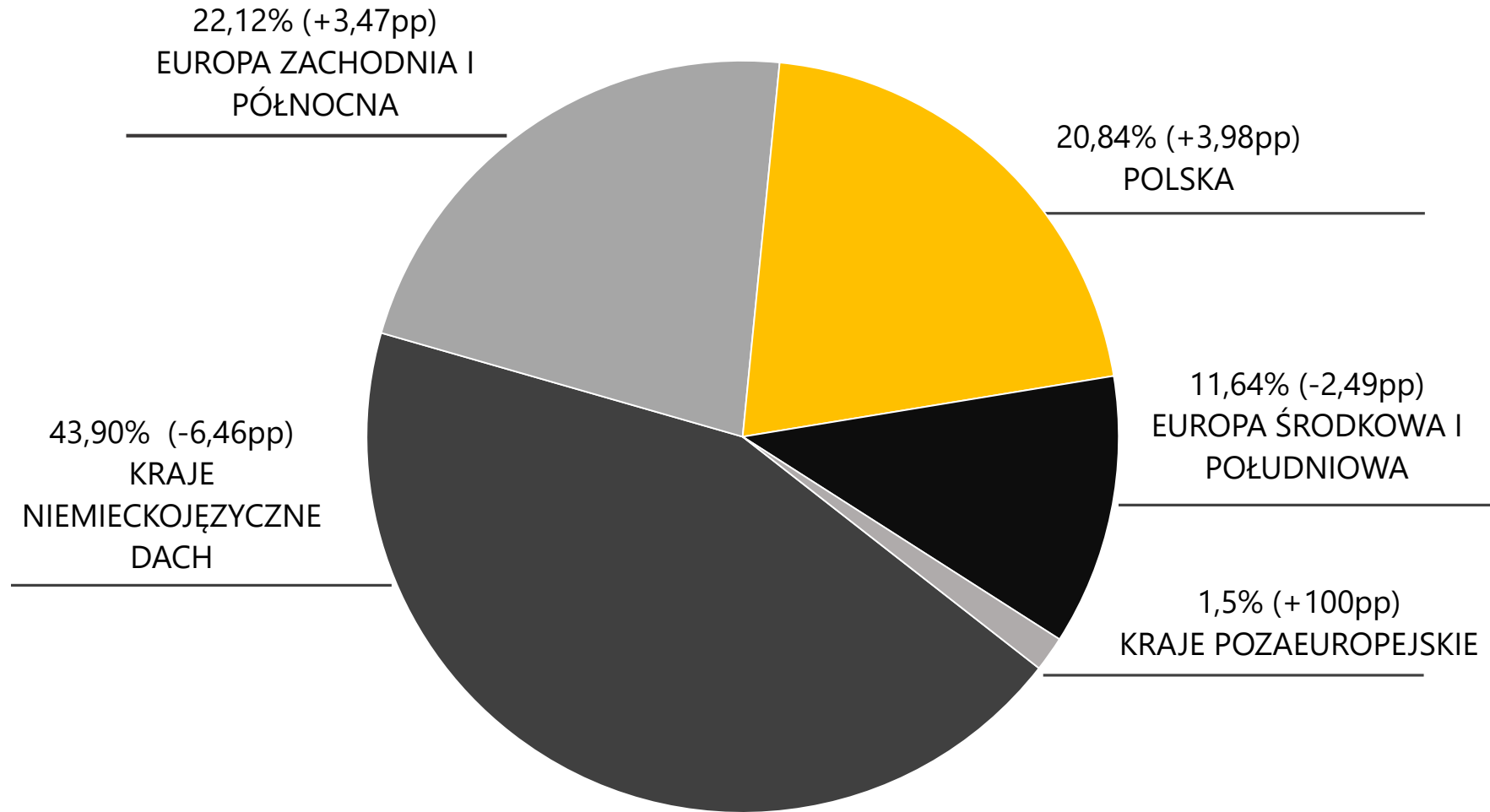


84,2 MLN PLN

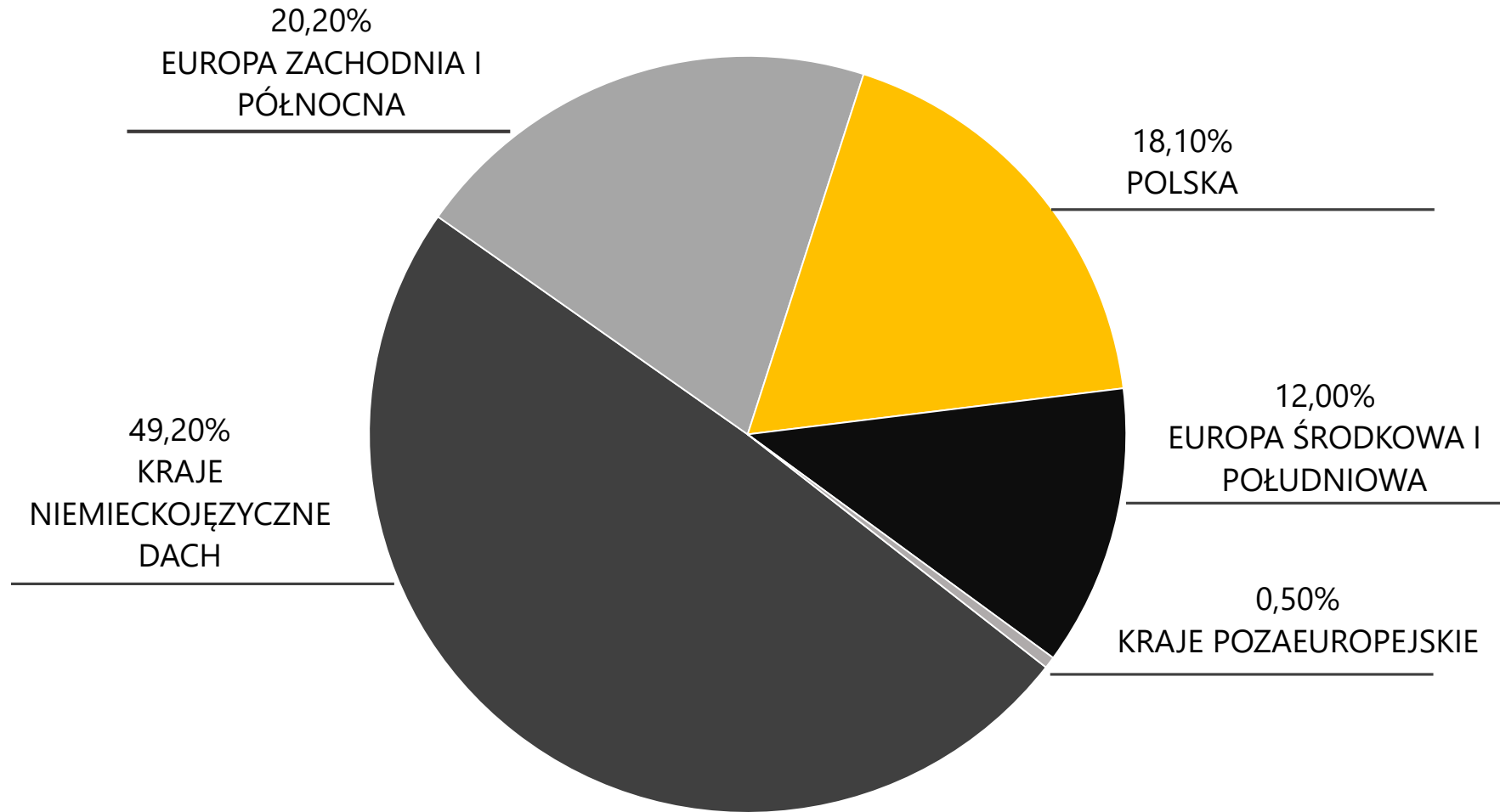
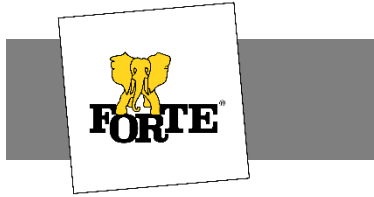


INWESTYCJA TANNE W SSSE

GEOGRAFICZNA STRUKTURA SPRZEDAŻY FORTE IIIQ 2018

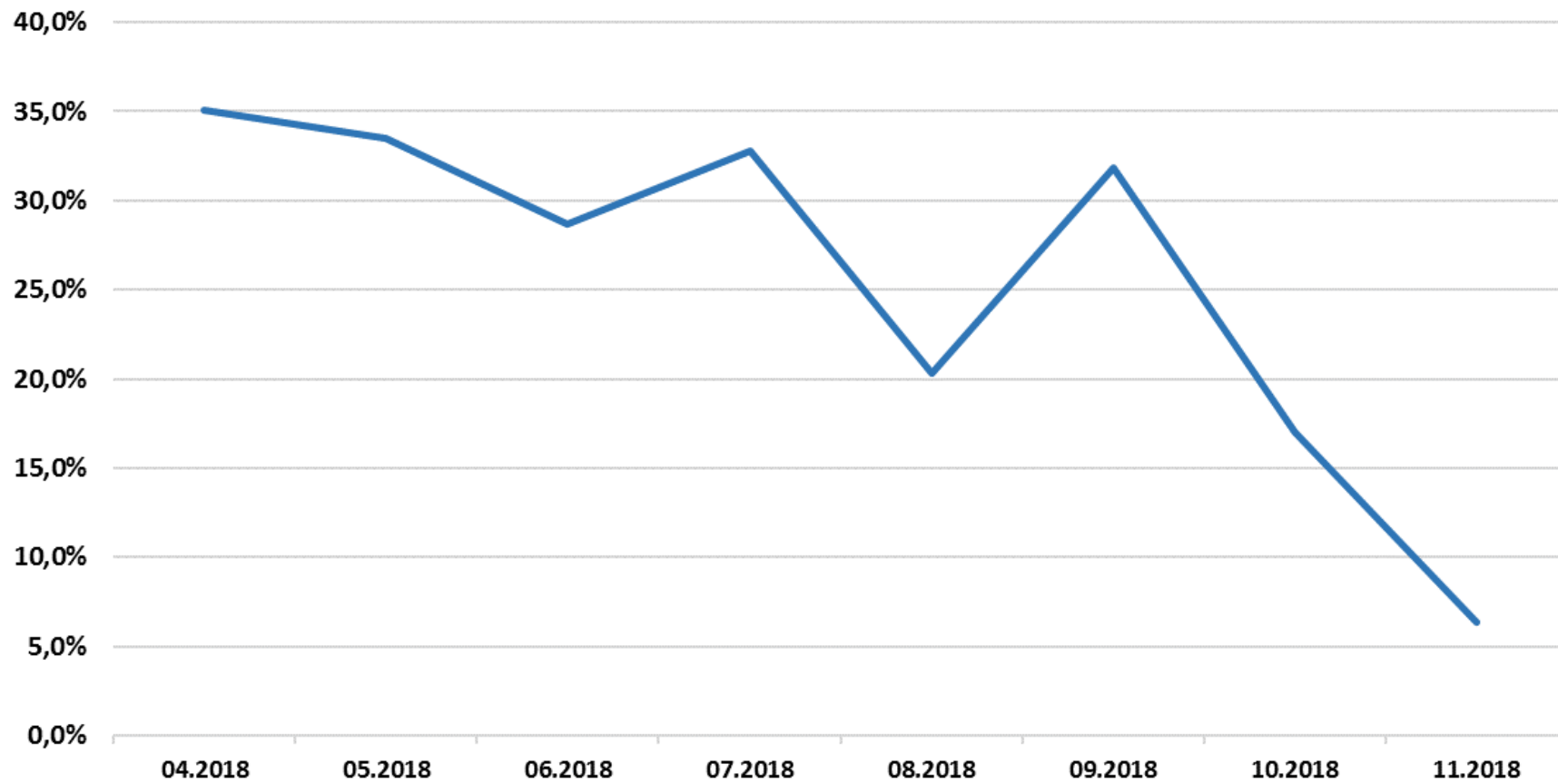


GEOGRAFICZNA STRUKTURA SPRZEDAŻY FORTE I-IIIQ 2018





% czas nieplanowanych przestołów w TANNE





DZIĘKUJEMY ZA UWAGĘ