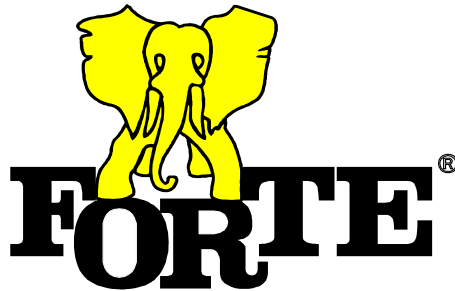


# **FABRYKI MEBLI „FORTE”**

## **Spółka Akcyjna**



RAPORT ROCZNY R 2009 ZAWIERA:

1. OPINIĘ I RAPORT BIEGŁEGO REWIDENTA Z BADANIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
2. WYBRANE DANE FINANSOWE
3. LIST PREZESA ZARZĄDU
4. SPRAWOZDANIE FINANSOWE
5. SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA
6. RAPORT O STOSOWANIU ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO
7. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU W SPRAWIE RZETELNOŚCI SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
8. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU W SPRAWIE PODMIOTU UPRAWNIONEGO DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH

**OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA  
WRAZ Z RAPORTEM Z BADANIA SPRAWOZDANIA  
FINANSOWEGO FABRYK MEBLI „FORTE” S.A.  
ZA ROK OBROTOWY KOŃCZĄCY SIĘ 31.12.2009**

**SPIS TREŚCI**

<b>OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA</b>	<b>3</b>
<b>RAPORT UZUPEŁNIAJĄCY OPINIĘ Z BADANIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. ZA ROK OBROTOWY 2009</b>	<b>5</b>

**I. CZĘŚĆ OGÓLNA RAPORTU**

1. Dane identyfikujące badaną Spółkę	5
2. Podstawa prawna działalności	6
3. Informacja o sprawozdaniu finansowym Spółki za poprzedni rok obrotowy	8
4. Przedmiot badania	9
5. Dane identyfikujące podmiot uprawniony oraz biegłego rewidenta przeprowadzającego w jego imieniu badanie	9
6. Dostępność danych i oświadczenia Spółki	9

**II. CZĘŚĆ ANALITYCZNA RAPORTU**

1. Wybrane wskaźniki i dane finansowe	10
2. Interpretacja wybranych wskaźników finansowych	13

**III. CZĘŚĆ SZCZEGÓŁOWA RAPORTU**

1. Ocena systemu rachunkowości	13
2. Informacje o wybranych, istotnych pozycjach sprawozdania finansowego	15
3. Kompletność i poprawność sporządzenia wprowadzenia do sprawozdania finansowego, dodatkowych informacji i objaśnień oraz sprawozdania z działalności Spółki	15
4. Informacje i ustalenia końcowe	16



## OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Akcjonariuszy i Rady Nadzorczej Fabryk Mebli „FORTE” S.A.

I. Przeprowadziliśmy badanie załączonego sprawozdania finansowego Fabryk Mebli „FORTE” S.A. z siedzibą w Ostrowi Mazowieckiej, ulica Biała 1, na które składa się:

- sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2009 roku, które po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 444.027 tys. zł,
- rachunek zysków i strat za rok obrotowy od 1 stycznia 2009 roku do 31 grudnia 2009 roku wykazujący zysk netto w kwocie 42.170 tys. zł,
- sprawozdanie z całkowitych dochodów za rok obrotowy od 1 stycznia 2009 roku do 31 grudnia 2009 roku wykazujące całkowity dochód ogółem w kwocie 48.090 tys. zł,
- sprawozdanie ze zmian w kapitałach własnych za rok obrotowy od 1 stycznia 2009 roku do 31 grudnia 2009 roku wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 45.715 tys. zł,
- sprawozdanie z przepływów pieniężnych za rok obrotowy od 1 stycznia 2009 roku do 31 grudnia 2009 roku wykazujące zwiększenie stanu środków pieniężnych o kwotę 22.506 tys. zł,
- zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające.

Za sporządzenie - zgodnego z obowiązującymi Spółkę przepisami prawa - sprawozdania finansowego oraz sprawozdania z działalności odpowiedzialność ponosi Zarząd Spółki.

Zarząd Spółki oraz członkowie Rady Nadzorczej są zobowiązani do zapewnienia, aby sprawozdanie finansowe oraz sprawozdanie z działalności spełniały wymagania przewidziane w ustawie z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (Dz.U. z 2009 r. Nr 152, poz. 1223 z późniejszymi zmianami), zwanej dalej „ustawą o rachunkowości”.

Naszym zadaniem było zbadanie i wyrażenie opinii o zgodności sprawozdania finansowego z wymagającymi zastosowania zasadami (polityką) rachunkowości oraz czy rzetelnie i jasno przedstawia ono, we wszystkich istotnych aspektach, sytuację majątkową i finansową, jak też wynik finansowy Spółki oraz o prawidłowości ksiąg rachunkowych stanowiących podstawę jego sporządzenia.

II. Badanie sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień:

- rozdziału 7 ustawy o rachunkowości,
- krajowych standardów rewizji finansowej, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce.

Badanie sprawozdania finansowego zaplanowaliśmy i przeprowadziliśmy w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, pozwalającą na wyrażenie opinii o sprawozdaniu. W szczególności badanie obejmowało sprawdzenie poprawności zastosowanych przez Spółkę zasad (polityki) rachunkowości i znaczących szacunków, sprawdzenie – w przeważającej mierze metodą wrywkową – dowodów i zapisów księgowych,



z których wynikają kwoty i informacje zawarte w sprawozdaniu finansowym jak i całościową ocenę sprawozdania finansowego. Uważamy, że badanie dostarczyło nam wystarczającej podstawy do wyrażenia opinii.

III. Naszym zdaniem, zbadane sprawozdanie finansowe, we wszystkich istotnych aspektach:

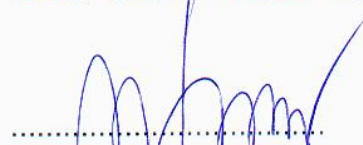
- przedstawia rzetelnie i jasno informacje istotne dla oceny sytuacji majątkowej i finansowej Spółki na dzień 31 grudnia 2009 roku jak też jej wyniku finansowego za rok obrotowy od 1 stycznia 2009 roku do 31 grudnia 2009 roku,
- zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską a w zakresie nieuregulowanym w tych standardach – stosownie do wymogów ustawy o rachunkowości i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych oraz na podstawie prawidłowo prowadzonych ksiąg rachunkowych,
- jest zgodne z wpływającymi na treść sprawozdania finansowego przepisami prawa i postanowieniami Statutu Spółki.

IV. Nie zgłaszając zastrzeżeń do prawidłowości i rzetelności zbadanego sprawozdania finansowego zwracamy uwagę na informacje zawarte w nocie objaśniającej nr 21.1 do sprawozdania finansowego, w której Zarząd przedstawił rezultaty testu na utratę wartości udziałów w dwóch spółkach zależnych oraz założenia przyjęte do ustalenia ich wartości odzyskiwalnej. W wyniku przeprowadzonego testu Zarząd uznał, iż udziały w spółce Forte RUS ooo nie utraciły swojej wartości na dzień bilansowy. Wartość odzyskiwalna udziałów w spółce zależnej Forte RUS ooo, zależna jest od szeregu czynników i przyszłych zdarzeń w tym takich, które pozostają poza kontrolą Spółki. Powodują one, iż na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania istnieje niepewność co do możliwości realizacji założeń przyjętych przez Zarząd.

V. Sprawozdanie z działalności Spółki jest kompletne w rozumieniu art. 49 ust. 2 ustawy o rachunkowości oraz rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, a zawarte w nim informacje, pochodzące ze zbadanego sprawozdania finansowego, są z nim zgodne.

W imieniu ForBiznes Audyt – Libsz Kępka Zielińska – Biegli rewidenci Sp. p.

90-130 Łódź, ul. Traugutta 25, Nr ewidencyjny 3269



Marzena Libsz

Kluczowy biegły rewident nr ewid. 9869



Jolanta Kępka

Biegły rewident nr ewid. 9688

**" ForBiznes Audyt  
-Libsz Kępka Zielińska  
-biegłi rewidenci " Spółka Partnerska  
90-113 Łódź ul. Traugutta 25**

Łódź, 30 kwietnia 2010 roku



**RAPORT UZUPEŁNIAJĄCY OPINIĘ Z BADANIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. ZA ROK OBROTOWY 2009**

**I. CZĘŚĆ OGÓLNA**

**1. Dane identyfikujące badaną Spółkę**

**1.1. Nazwa i adres siedziby**

Spółka prowadzi działalność pod firmą Fabryki Mebli „FORTE” S.A. Siedzibą Spółki jest Ostrów Mazowiecka, ul. Biała 1. Spółka powstała w wyniku przekształcenia Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością pod firmą Fabryki Mebli „FORTE” z siedzibą w Ostrowi Mazowieckiej w Spółkę Akcyjną.

**1.2. Przedmiot działalności**

Według statutu Spółki przedmiotem jej działalności w szczególności jest:

- produkcja mebli biurowych i sklepowych,
- produkcja mebli kuchennych,
- produkcja pozostałych mebli,
- produkcja materaców,
- produkcja wyrobów tartacznych,
- produkcja arkuszy fornirowych i płyt wykonanych na bazie drewna,
- produkcja gotowych parkietów podłogowych,
- produkcja pozostałych wyrobów stolarskich i ciesielskich dla budownictwa,
- produkcja opakowań drewnianych,
- produkcja pozostałych wyrobów z drewna; produkcja wyrobów z korka, słomy i materiałów używanych do wyplatania,
- działalność agentów zajmujących się sprzedażą drewna i materiałów budowlanych,
- działalność agentów zajmujących się sprzedażą mebli, artykułów gospodarstwa domowego i drobnych wyrobów metalowych,
- działalność agentów specjalizujących się w sprzedaży pozostałych określonych towarów,
- działalność agentów zajmujących się sprzedażą towarów różnego rodzaju,
- pozostała sprzedaż detaliczna prowadzona w niewyspecjalizowanych sklepach,
- sprzedaż detaliczna mebli, sprzętu oświetleniowego i pozostałych artykułów użytku domowego prowadzona w wyspecjalizowanych sklepach,
- sprzedaż detaliczna elektrycznego sprzętu gospodarstwa domowego prowadzona w wyspecjalizowanych sklepach,
- sprzedaż detaliczna drobnych wyrobów metalowych, farb i szkła prowadzona w wyspecjalizowanych sklepach,
- sprzedaż detaliczna pozostałych nowych wyrobów prowadzona w wyspecjalizowanych sklepach,
- sprzedaż detaliczna prowadzona przez domy sprzedaży wysyłkowej lub Internet,



- transport drogowy towarów,

W badanym okresie Spółka prowadziła działalność polegającą głównie na produkcji i sprzedaży mebli skrzyniowych z płyty wiórowej i drewna litego.

## **2. Podstawa prawna działalności**

### **2.1. Umowa Spółki**

Spółka została zawiązana na czas nieokreślony aktem notarialnym Repertorium Nr A 3697/93 w dniu 25 listopada 1993 roku. Uchwałą Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników Fabryk Mebli „FORTE” Sp. z o.o. z dnia 22 listopada 1994 roku dokonano zmiany formy prawnej Spółki - na podstawie art. 497 Kodeksu Handlowego - w spółkę akcyjną Fabryki Mebli „FORTE” S.A. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego z dnia 22 listopada 1994 roku przed notariuszem Dorotą Tarnas w Ostrowi Mazowieckiej (Repertorium nr A 4358/94).

W statucie Spółki określono, iż rokiem obrotowym Spółki jest rok kalendarzowy.

### **2.2. Rejestracja Spółki w Krajowym Rejestrze Sądowym**

Aktualnie Spółka jest wpisana do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000021840.

### **2.3. Rejestracja podatkowa i statystyczna**

Spółka posiada numer identyfikacji podatkowej NIP: 759-000-50-82 poświadczony przez Urząd Skarbowy w Ostrowi Mazowieckiej w dniu 02 stycznia 1995 roku. Spółka została również zarejestrowana jako podatnik VAT UE o numerze identyfikacji podatkowej NIP: PL 7590005082 poświadczonym przez Urząd Skarbowy w Ostrowi Mazowieckiej w dniu 19 kwietnia 2004 roku.

Urząd statystyczny wydał Spółce 11 października 2006 roku poświadczenie nadania REGON o numerze: 550398784.

### **2.4. Kapitał własny i zakładowy**

Kapitał własny Spółki na dzień kończący badany rok obrotowy 2009 wynosił 310.139 tys. zł.

Kapitał zakładowy Spółki według stanu na dzień 31 grudnia 2009 roku wynosił 23.751 tys. zł i dzielił się na 23.751.084 akcje o wartości nominalnej 1 zł każda, w tym:

- 8.793.992 akcje zwykłe na okaziciela serii A,
- 2.456.380 akcji zwykłych na okaziciela serii B,
- 6.058.000 akcji zwykłych na okaziciela serii C,
- 2.047.619 akcji zwykłych na okaziciela serii D,
- 4.327.093 akcje zwykłe na okaziciela serii E,
- 68.000 akcji zwykłych na okaziciela serii F.

***Fabryki Mebli „FORTE” S.A. Raport uzupełniający opinię z badania sprawozdania finansowego za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2009***

---

Zgodnie z informacjami wynikającymi z raportów bieżących przekazywanych do publicznej wiadomości, według stanu na dzień 31 grudnia 2009 roku wśród akcjonariuszy Fabryk Mebli „FORTE” S.A. posiadających co najmniej 5% udziału w kapitale zakładowym, znajdowali się:

- MaForm Holding AG – 5.625.186 akcji (23,68%),
- Amplico Otwarty Fundusz Emerytalny (Amplico OFE) – 3.808.174 akcji (16,03% udziałów),
- ENO Holding GmbH – 1.462.358 akcji (6,16%),
- Pani Anna Formanowicz – 1.388.703 akcji (5,85%),
- VITA Holding GmbH – 1.333.549 akcji (5,61%),
- REVILO Holding GmbH – 1.217.666 akcji (5,13%).

Na dzień 30 kwietnia 2010 wśród akcjonariuszy Fabryk Mebli „FORTE” S.A. posiadających co najmniej 5% udziału w kapitale zakładowym, znajdowali się:

- MaForm Holding AG – 5.625.186 akcji (23,68%),
- Amplico Otwarty Fundusz Emerytalny (Amplico OFE) – 3.808.174 akcji (16,03%),
- ENO Holding GmbH – 1.462.358 akcji (6,16%),
- Pani Anna Formanowicz – 1.388.703 akcji (5,85%),
- VITA Holding GmbH – 1.333.549 akcji (5,61%),
- ING Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. – 1.219.671 akcji (5,14%)
- REVILO Holding GmbH – 1.217.666 akcji (5,13%).

W roku obrotowym 2009 oraz do dnia wydania opinii nie wystąpiły inne, niż wyżej opisane zmiany w strukturze własności kapitału zakładowego. Wysokość kapitału zakładowego nie uległa zmianie w ciągu roku 2009 jak również do dnia zakończenia badania.

## **2.5. Informacja o jednostkach powiązanych**

Spółka posiada następujące podmioty powiązane:

- Mobelvertrieb FORTE GmbH z siedzibą w Erkelenz (Niemcy) – jednostka zależna w 100%,
- Meble Polonia Sp. z o.o. z siedzibą w Ostrowi Mazowieckiej – jednostka zależna w 100%,
- Forte Ukraina o.o.o. z siedzibą w Artiomowsku (Ukraina) – jednostka zależna w 100%,
- Forte RUS o.o.o. z siedzibą we Władimirze (Rosja) – jednostka zależna w 100%,
- Forte Mobil AG z siedzibą w Baar (Szwajcaria) – jednostka zależna w 99%,
- Forte Baldai UAB z siedzibą w Wilnie (Litwa) – jednostka zależna w 100%,
- Forte SK Sro z siedzibą w Bratysławie (Słowacja) – jednostka zależna w 100%,
- Forte Furniture Ltd z siedzibą w Preston (Wielka Brytania) – jednostka zależna w 100%,
- Forte Iberia Slu z siedzibą w Walencji (Hiszpania) – jednostka zależna w 100%,
- Forte Mobilier Sarl z siedzibą w Lyon (Francja) – jednostka zależna w 100%,
- Kwadrat Sp. z o.o. z siedzibą w Bydgoszczy – jednostka zależna w 71,01%,
- TM Handel Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie – jednostka pośrednio zależna w 100%,
- Forte Mobila S.r.l. z siedzibą w Sat Traian (Rumunia) – jednostka zależna w 100%.



## **2.6. Zarząd Spółki**

W skład Zarządu Spółki na dzień 31 grudnia 2009 roku wchodził:

Maciej Formanowicz	- Prezes Zarządu
Robert Rogowski	- Członek Zarządu

W roku obrotowym do daty opinii miały miejsce następujące zmiany w składzie Zarządu Spółki:

Uchwałą nr 27/2009 z dnia 16 grudnia 2009 roku powołano z dniem 01 stycznia 2010 roku dwóch nowych Członków Zarządu tj. Pana Klause Dietera Dahlem oraz Pana Gerta Coopmann. Pan Robert Rogowski objął natomiast funkcję Wiceprezesa Zarządu.

## **3. Informacje o sprawozdaniu finansowym Spółki za poprzedni rok obrotowy**

Sprawozdanie finansowe Spółki za rok obrotowy 2008 podlegało badaniu przez podmiot uprawniony „ForBiznes Audyt – Libsz Kępka Zielińska – biegli rewidenci” spółka partnerska z siedzibą w Łodzi, ul. Traugutta 25. Biegły rewident wydał o tym sprawozdaniu w dniu 30 kwietnia 2009 roku opinię bez zastrzeżeń, ze zwróceniem uwagi o następującej treści:

„Nie zgłaszając zastrzeżeń do prawidłowości i rzetelności zbadanego sprawozdania finansowego zwracamy uwagę na informacje zawarte w nocie objaśniającej nr 22.1, w której Zarząd przedstawił rezultaty testu na utratę wartości udziałów w spółkach zależnych Forte Rosja i Forte Ukraina oraz założenia przyjęte do ustalenia ich wartości odzyskiwalnej. Jak przedstawiono w nocie objaśniającej, wartość odzyskiwalna udziałów w tych spółkach zależna jest od szeregu czynników i przyszłych zdarzeń w tym takich, które pozostają poza kontrolą Spółki. Powodują one, iż na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego Spółki istnieje niepewność co do możliwości realizacji założeń przyjętych przez Zarząd”.

Sprawozdanie finansowe za poprzedni rok obrotowy zostało zatwierdzone przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Aktem Notarialnym Repertorium A 4853/2009 w dniu 24 czerwca 2009 roku.

Zgromadzenie postanowiło zysk netto za rok 2008 w wysokości 2.577.165,05 zł przeznaczyć na:

- wypłatę dywidendy w kwocie 2.375.108,40 zł,
- kapitał zapasowy w kwocie 202.056,65 zł.

Sprawozdanie finansowe za rok obrotowy 2008 zostało zgodnie z przepisami złożone w Krajowym Rejestrze Sądowym w dniu 01 lipca 2009 roku oraz opublikowane w Monitorze Polskim B Nr 1696 z dnia 23 września 2009 roku.

#### **4. Przedmiot badania**

Przedmiotem badania było sprawozdanie finansowe za okres od 01 stycznia 2009 roku do 31 grudnia 2009 roku. Dane charakteryzujące badane sprawozdanie finansowe w zakresie sumy aktywów i pasywów, zysku netto, całkowitego dochodu ogółem, zmian w stanie kapitałów własnych oraz zmiany przepływów pieniężnych zostały określone w opinii, do której uzupełnienie stanowi niniejszy raport.

#### **5. Dane identyfikujące podmiot uprawniony oraz biegłego rewidenta przeprowadzającego w jego imieniu badanie**

Badanie sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone przez „ForBiznes Audyt – Libsz Kępka Zielińska – biegli rewidenci” spółka partnerska z siedzibą w Łodzi, ul. Traugutta 25, wpisaną na prowadzoną przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod nr 3269.

Kluczowym biegłym rewidentem jest Marzena Libsz, nr ewidencyjny 9869.

Podstawą przeprowadzenia badania jest umowa zawarta w dniu 10 lipca 2009 roku z Zarządem Fabryk Mebli „FORTE” S.A. Wyboru podmiotu uprawnionego do badania, w związku z art. 66 ust. 4 ustawy o rachunkowości, dokonała Rada Nadzorcza Fabryk Mebli „FORTE” S.A. Uchwałą nr 16/2008 z dnia 26 czerwca 2008 roku.

Badanie sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone w siedzibie Spółki w dniach od 24 listopada 2009 roku do 27 listopada 2009 roku, od 8 lutego 2010 roku do 19 lutego 2010 roku oraz poza jej siedzibą w dniach od 22 kwietnia 2010 roku do 30 kwietnia 2010 roku.

„ForBiznes Audyt – Libsz Kępka Zielińska – biegli rewidenci” spółka partnerska oraz kluczowy biegły rewident Marzena Libsz oświadczają, iż są uprawnieni do badania sprawozdań finansowych oraz spełniają warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o sprawozdaniu finansowym Spółki Fabryki Mebli „FORTE” S.A.

#### **6. Dostępność danych i oświadczenia Spółki**

Nie wystąpiły ograniczenia zakresu naszego badania. Zarząd badanej Spółki złożył w dniu 30 kwietnia 2010 roku pisemne oświadczenie, w którym potwierdził kompletność, rzetelność i prawidłowość sprawozdania finansowego przedstawionego do badania i stanowiących podstawę jego sporządzenia ksiąg rachunkowych oraz ujawnienie w dodatkowych informacjach i objaśnieniach wszelkich zobowiązań warunkowych oraz poinformował o istotnych zdarzeniach, które nastąpiły po dniu bilansowym do dnia złożenia oświadczenia.



## II. CZĘŚĆ ANALITYCZNA

### 1. Wybrane wskaźniki i dane finansowe

Poniżej zaprezentowane są podstawowe wielkości ze sprawozdań finansowych oraz wskaźniki finansowe opisujące wynik finansowy Spółki, jej sytuację finansową i majątkową za badany rok obrotowy w porównaniu do analogicznych wielkości za lata ubiegłe.

Rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia 2009 roku do 31 grudnia 2009 roku wraz z okresami porównywalnymi (w tys. zł):

Pozycja rachunku zysków i strat	2009	2008	2007
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz usług	461.767	430.345	439.799
Koszty własny sprzedaży	(286.209)	(314.272)	(345.160)
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>	<b>175.558</b>	<b>116.073</b>	<b>94.639</b>
Pozostałe przychody operacyjne	2.335	2.602	4.159
Koszty sprzedaży	(88.909)	(70.500)	(64.719)
Koszty ogólnego zarządu	(27.996)	(18.059)	24.063
Pozostałe koszty operacyjne	(14.120)	(1.201)	(14.706)
Zysk (strata) z pochodnych instrumentów finansowych	(3.529)	(26.269)	4.811
<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>	<b>43.339</b>	<b>2.646</b>	<b>121</b>
Przychody finansowe	17.742	10.317	11.969
Koszty finansowe	(10.585)	(9.781)	(4.955)
<b>Zysk brutto</b>	<b>50.496</b>	<b>3.182</b>	<b>7.135</b>
Podatek dochodowy	(8.326)	(605)	(1.185)
<b>Zysk netto</b>	<b>42.170</b>	<b>2.577</b>	<b>5.950</b>

***Fabryki Mebli „FORTE” S.A. Raport uzupełniający opinię z badania sprawozdania finansowego za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2009***

Sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2009 wraz z okresami porównywalnymi  
(w tys. zł):

Tytuł	2009	2008	2007
<b>AKTYWA</b>			
<b>Aktywa trwałe</b>	<b>247.706</b>	<b>260.200</b>	<b>248.406</b>
Wartości niematerialne i prawne	1.143	1.689	1.337
Rzeczowe aktywa trwałe	156.459	167.296	170.783
Aktywa finansowe	90.104	91.215	76.286
<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>191.804</b>	<b>179.464</b>	<b>182.581</b>
Zapasy	69.759	69.173	76.882
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	81.666	100.582	94.562
Należności z tytułu pochodnych Instrumentów finansowych	7.328	-	-
Rozliczenia międzyokresowe	158	151	558
Aktywa finansowe	1.408	267	2.983
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	31.485	9.291	7.596
<b>Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży</b>	<b>4.517</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>SUMA AKTYWÓW</b>	<b>444.027</b>	<b>439.664</b>	<b>430.987</b>
<b>PASYWA</b>			
<b>Kapitał własny</b>	<b>310.139</b>	<b>264.424</b>	<b>261.847</b>
Kapitał podstawowy	23.751	23.751	23.751
Kapitał zapasowy – nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	111.646	111.646	111.646
Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny instrumentów finansowych	5.920	-	-
Pozostałe kapitały rezerwowe	98.618	98.416	92.466
Zyski zatrzymane	70.204	30.611	33.984
<b>Zobowiązania</b>	<b>133.888</b>	<b>175.240</b>	<b>169.140</b>
Zobowiązania długoterminowe	60.725	82.687	36.595
Zobowiązania krótkoterminowe	73.163	92.553	132.545
<b>SUMA PASYWÓW</b>	<b>444.027</b>	<b>439.664</b>	<b>430.987</b>



**Fabryki Mebli „FORTE” S.A. Raport uzupełniający opinię z badania sprawozdania finansowego za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2009**

<u>Rodzaj wskaźnika</u>	<u>Sposób wyliczenia</u>	<u>2009</u>	<u>2008</u>	<u>2007</u>
<b>Wskaźniki rentowności</b>				
- rentowność sprzedaży w %	(wynik ze sprzedaży *100/ przychody ze sprzedaży)	38,02%	26,97%	21,52%
- rentowność sprzedaży netto w %	(wynik netto *100/ przychody ze sprzedaży)	9,13%	0,60%	1,35%
- rentowność majątku (ROA) w %	(wynik netto *100 / aktywa razem)	9,50%	0,59%	1,38%
- rentowność netto kapitału własnego (ROE) w %	(wynik netto *100/ kapitał własny)	13,60%	0,97%	2,27%
<b>Wskaźniki efektywności</b>				
- wskaźnik rotacji należności w dniach	(należności z tytułu dostaw i usług * 365/przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów)	57	77	69
- wskaźnik rotacji zobowiązań w dniach	(zobowiązania z tytułu dostaw i usług * 365/ wartość sprzedanych towarów i materiałów + koszt wytworzenia sprzedanych produktów)	33	33	41
- wskaźnik rotacji zapasów w dniach	(zapasy *365 / wartość sprzedanych towarów i materiałów + koszt wytworzenia sprzedanych produktów)	89	80	81
<b>Wskaźniki płynności i zadłużenia</b>				
- stopa zadłużenia w%	(zobowiązania długo + zobowiązania krótkoterminowe / aktywa razem)	30,15%	39,86%	39,24%
- stopień pokrycia majątku kapitałem własnym w %	(kapitał własny + rezerwy długoterminowe / aktywa razem)	70,17%	60,45%	61,05%
- kapitał obrotowy netto (w tys. zł)	(aktywa obrotowe – zobowiązania krótkoterminowe)	118.641	86.911	50.036
- wskaźnik płynności	(aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe)	2,62	1,94	1,38
- wskaźnik podwyższonej płynności	(aktywa obrotowe – zapasy / zobowiązania krótkoterminowe)	1,67	1,19	0,80
- wskaźnik natychmiastowej płynności	(inwestycje krótkoterminowe / zobowiązania krótkoterminowe)	0,43	0,10	0,06

## **2. Interpretacja wybranych wskaźników finansowych**

Analiza powyższych wielkości i wskaźników wskazuje na wystąpienie w trakcie roku 2009 następujących tendencji:

- wzrost rentowności sprzedaży oraz rentowności sprzedaży netto,
- wzrost rentowności majątku oraz rentowności kapitału własnego,
- skrócenie cyklu rotacji należności przy tym samym poziomie wskaźnika rotacji zobowiązań,
- wydłużenie cyklu rotacji zapasów,
- spadek stopy zadłużenia,
- wzrost kapitału obrotowego netto,
- wzrost wskaźników płynności.

## **III. CZĘŚĆ SZCZEGÓŁOWA**

### **1. Ocena systemu rachunkowości**

#### **1.1. System rachunkowości**

Spółka posiada aktualną dokumentację opisującą przyjęte przez nią zasady rachunkowości, która obejmuje w szczególności:

- opis metod wyceny aktywów i pasywów oraz ustalania wyniku finansowego zawarte w sprawozdaniu finansowym,
- sposób prowadzenia ksiąg rachunkowych,
- wykaz kont syntetycznych oraz zasady prowadzenia kont analitycznych.

Zasady rachunkowości przyjęte przez Spółkę - zawarte w sprawozdaniu finansowym - są dostosowane do specyfiki działalności Spółki oraz zgodne z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską. Były one stosowane w sposób ciągły.

W Spółce stosowany jest komputerowy program finansowo-księgowy SAP, w którym dokonywane są księgowania wszystkich zdarzeń gospodarczych. Program SAP posiada zabezpieczenia hasłowe przed dostępem osób nieuprawnionych oraz funkcyjne ograniczenia dostępu. Spółka posiada opis systemu informatycznego zgodnie z art. 10 ust. 1 pkt 3 lit. c) ustawy.

Bilans otwarcia wynika z zatwierdzonego sprawozdania finansowego za poprzedni rok obrotowy i został on prawidłowo wprowadzony do ksiąg rachunkowych badanego okresu.

W części przez nas zbadanej udokumentowanie operacji gospodarczych, księgi rachunkowe oraz powiązanie zapisów księgowych z dokumentami i sprawozdaniem finansowym spełniają wymogi rozdziału 2 ustawy. Dowody księgowe posiadają potwierdzenie przeprowadzenia formalnej i merytorycznej ich kontroli, są prawidłowo kwalifikowane do ujęcia w księgach rachunkowych, zawierają wskazanie okresu, którego dotyczą oraz podpis osób kwalifikujących je do ujęcia w księgach. Dane



wynikające ze zbadanych ksiąg rachunkowych zostały prawidłowo wykazane w poszczególnych elementach sprawozdania finansowego.

Księgi rachunkowe, dowody księgowe, dokumentacja przyjętego sposobu prowadzenia rachunkowości oraz zatwierdzone sprawozdania finansowe Spółki są przechowywane zgodnie z rozdziałem 8 ustawy o rachunkowości.

### **1.2. System kontroli wewnętrznej**

Ocena działania systemu kontroli wewnętrznej była przeprowadzona w takim zakresie, w jakim wiązała się z badanymi obszarami sprawozdania finansowego. Nie miała ona na celu ujawnienia wszystkich nieprawidłowości w działaniu tego systemu. Przeprowadzone badanie nie ujawniło niedociągnięć w działaniu systemu kontroli wewnętrznej, aby stwierdzić iż w istotnym zakresie nie działa on prawidłowo.

### **1.3. Inwentaryzacja składników majątku**

Spółka przeprowadziła inwentaryzację aktywów i pasywów w zakresie oraz w terminach i z częstotliwością wymaganą przez ustawę o rachunkowości. W badanych okresie dokonano inwentaryzacji następujących składników majątku:

- drogą spisu z natury:
  - środków pieniężnych – na dzień 31.12.2009 roku,
  - zapasów – w ciągu ostatniego kwartału 2009 roku,
- drogą uzyskania potwierdzeń stanów sald od banków oraz kontrahentów:
  - środków pieniężnych na rachunkach bankowych - na dzień 31.12.2009 roku,
  - należności z tytułu dostaw i usług - na dzień 30.11.2009 roku.

Różnice inwentaryzacyjne zostały prawidłowo ustalone, ujęte i rozliczone w księgach badanego okresu.

## **2. Informacje o wybranych, istotnych pozycjach sprawozdania finansowego**

### **2.1. Rzeczowe aktywa trwałe**

Rzeczowe aktywa trwałe wynoszą 156.459 tys. zł. Ich struktura rodzajowa oraz zwiększenia i zmniejszenia wartości początkowej i umorzenia zostały poprawnie zaprezentowane przez Spółkę w nocie objaśniającej do sprawozdania finansowego. Środki trwałe o wartości bilansowej 102.314 tys. zł stanowią zabezpieczenie kredytów bankowych. Środki trwałe w leasingu finansowym o wartości 11.424 tys. zł stanowią zabezpieczenie spłaty zobowiązań z tytułu leasingu finansowego.

### **2.2. Aktywa finansowe długoterminowe**

Aktywa finansowe stanowią wartość 90.104 tys. zł. Z kwoty tej 81.938 tys. zł dotyczy udziałów w podmiotach zależnych. Szczegółowa specyfikacja aktywów finansowych została poprawnie zaprezentowana w nocie objaśniającej do sprawozdania finansowego.



### **2.3. Zapasy**

Wykazane w bilansie zapasy o wartości 69.759 tys. zł zostały pomniejszone o dokonane odpisy aktualizujące w kwocie 4.532 tys. zł. Struktura rodzajowa zapasów została poprawnie zaprezentowana w nocie objaśniającej tę pozycję bilansu. Na zapasach o wartości 64.685 tys. zł ustanowione są zabezpieczenia w związku z zawartymi umowami kredytowymi.

### **2.4. Należności krótkoterminowe**

Należności krótkoterminowe w kwocie 81.666 tys. zł na dzień bilansowy dotyczą w przeważającej części należności z tytułu dostaw od pozostałych jednostek, w tym odbiorców zagranicznych. Kwota należności prezentowana w bilansie jest pomniejszona o odpisy aktualizujące w kwocie 2.348 tys. zł. Struktura wiekowa należności została prawidłowo przedstawiona w nocie objaśniającej tę pozycję bilansu. W zbadanej przez nas próbie należności przedawnione lub umorzone a także w postępowaniu upadłościowym i likwidacyjnym nie wystąpiły.

### **2.5. Zobowiązania**

Głównymi pozycjami zobowiązań Spółki są:

- zobowiązania długoterminowe i krótkoterminowe z tytułu kredytów bankowych w łącznej kwocie 67.012 tys. zł, co stanowi 50% ogółu zobowiązań,
- zobowiązania z tytułu dostaw i usług w kwocie 26.130 tys. zł.

Zobowiązania przedawnione lub umorzone w zbadanej przez nas próbie nie wystąpiły.

## **3. Kompletność i poprawność sporządzenia dodatkowych not objaśniających wraz z opisem zasad (polityki) rachunkowości oraz sprawozdania z działalności Spółki**

Dane zawarte w dodatkowych notach objaśniających oraz opis zasad (polityki) rachunkowości stanowią integralną część tego sprawozdania i zostały przedstawione przez Spółkę, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Spółka potwierdziła zasadność zastosowania zasady kontynuacji działalności przy sporządzaniu sprawozdania finansowego.

Sprawozdanie z działalności Spółki w roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2009 roku zawiera, we wszystkich istotnych aspektach, informacje wymagane art. 49 ust. 2 ustawy o rachunkowości oraz przepisami rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa nie będącego państwem członkowskim (Dz. U. nr 33 poz. 259 z dnia 19 lutego 2009 r.), i są one zgodne z danymi wynikającymi bezpośrednio ze zbadanego sprawozdania finansowego.



#### 4. Informacje i ustalenia końcowe

##### 4.1. Opinia z badania

O sprawozdaniu finansowym Spółki Fabryki Mebli „FORTE” S.A. wydaliśmy opinię bez zastrzeżeń z akapitem objaśniającym, w którym zwróciliśmy uwagę na informacje zawarte w nocie objaśniającej nr 21.1, w której Zarząd przedstawił rezultaty testu na utratę wartości udziałów w dwóch spółkach zależnych oraz założenia przyjęte do ustalenia ich wartości odzyskiwalnej. W wyniku przeprowadzonego testu Zarząd uznał, iż udziały w spółce Forte RUS ooo nie utraciły swojej wartości na dzień bilansowy. Wartość odzyskiwalna udziałów w spółce zależnej Forte RUS ooo, zależna jest od szeregu czynników i przyszłych zdarzeń w tym takich, które pozostają poza kontrolą Spółki. Powodują one, iż na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania istnieje niepewność co do możliwości realizacji założeń przyjętych przez Zarząd.

##### 4.2. Zgodność z przepisami prawa

W trakcie badania sprawozdania finansowego Spółki nie stwierdzono przypadków naruszenia przepisów prawa powszechnie obowiązujących oraz postanowień statutu Spółki, co zostało potwierdzone również pisemnym oświadczeniem Zarządu Spółki z dnia 30 kwietnia 2010 roku.

W imieniu ForBiznes Audyt -Libsz Kępka Zielińska – Biegli rewidenci Sp. p.

90-130 Łódź, ul. Traugutta 25

Nr ewidencyjny 3269



Marzena Libsz

Kluczowy biegły rewident nr ewid. 9869



Jolanta Kępka

Biegły rewident nr ewid. 9688

**“ ForBiznes Audyt  
-Libsz Kępka Zielińska  
-biegli rewidenci “ Spółka Partnerska  
90-113 Łódź ul. Traugutta 25**

Łódź, 30 kwietnia 2010 roku

WYBRANE DANE FINANSOWE	PLN		EURO	
	2009 rok	2008 rok	2009 rok	2008 rok
<b>Dane dotyczące jednostkowego sprawozdania finansowego</b>				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów, materiałów i usług	461 767	430 345	106 383	121 838
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	43 339	2 646	9 985	749
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	50 496	3 182	11 633	901
Zysk (strata) okresu	42 170	2 577	9 715	730
Całkowite dochody za okres	48 090	2 577	11 079	730
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	56 782	45 880	13 082	12 989
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(5 219)	(30 439)	(1 202)	(8 618)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(29 057)	(13 982)	(6 694)	(3 959)
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	22 506	1 459	5 185	413
Liczba akcji (w szt.)	23 751 084	23 751 084	23 751 084	23 751 084
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	-	-	-	-
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	1,78	0,11	0,41	0,03
	<b>stan na 2009-12-31</b>	<b>stan na 2008-12-31</b>	<b>stan na 2009-12-31</b>	<b>stan na 2008-12-31</b>
Suma aktywów	444 027	439 664	108 083	105 374
Zobowiązania razem	133 888	175 240	32 590	42 000
Zobowiązania długoterminowe	60 725	82 687	14 781	19 818
Zobowiązania krótkoterminowe	73 163	92 553	17 809	22 182
Kapitał własny	310 139	264 424	75 493	63 375
Kapitał zakładowy	23 751	23 751	5 781	5 692
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	13,06	11,13	3,18	2,67



## List Prezesa Zarządu

*Szanowni Państwo,*

Z przyjemnością przedstawiam Państwu sprawozdanie finansowe FABRYK MEBLI „FORTE” SA za rok 2009, kolejny, 17 już rok działalności Spółki.

Wchodząc w rok 2009 mieliśmy świadomość, że będzie to rok kryzysu światowego i starając się dostosować firmę do pogarszającej się sytuacji gospodarczej na świecie dokonaliśmy znacznej redukcji kosztów i ograniczyliśmy inwestycje.

Realizując założoną jeszcze w 2008 roku strategię podjęliśmy niełatwą, ale konieczną i przemyślaną decyzję o likwidacji Oddziału FABRYK MEBLI „FORTE” SA w Przemysłu. Dzięki wspólnemu zaangażowaniu udało nam się ten trudny proces przeprowadzić i zakończyć na przełomie kwietnia i maja 2009 roku. Łączny koszt likwidacji Oddziału wyniósł ok. 5 mln złotych.

W ramach toczącego się nieustannie w FORTE procesu zmian w 2009 roku:

- wprowadziliśmy nowe rozwiązania techniczne i technologiczne – w Oddziale FORTE w Hajnówce uruchomiony został projekt Centralnego Pakowania Okuć. Całkowicie zautomatyzowana linia dostarcza spakowane komplety okuć meblowych do wszystkich zakładów FORTE, co pozwoliło na znaczną w skali FORTE redukcję kosztów.
- rozpoczęliśmy także proces optymalizacji procesów logistycznych, poprzez zmianę sposobu paletyzacji – kompletowanie paczek w pozycji pionowej, co doprowadzi w przyszłości do obniżenia kosztów transportu, poprawy jakości dostarczanych towarów, a co za tym idzie zwiększenia zadowolenia naszych Klientów.
- poszerzyliśmy i uatrakcyjniliśmy naszą ofertę poprzez dodanie nowej propozycji handlowej – artykuły do dekoracji i wyposażenia wnętrz. Prezentowane w BOUTIQUE FORTE dodatki i artykuły dekoracyjne zostały dobrane w ten sposób, aby spełniały potrzeby klientów dotyczące dekoracji i aranżacji wnętrz, a jednocześnie podkreślały urok, elegancję i jakość mebli FORTE.
- uruchomiliśmy działania w ramach Strategii handlowej na rynek polski. Kampania reklamowa w najpoczytniejszych tytułach prasowych, portalach internetowych oraz serwisach tematycznych, przygotowanie kompleksowego katalogu produktów „ForteStyle inspirujemy, doradzamy, upiększamy” oraz portalu mebli i wnętrz – [www.fortestyle.pl](http://www.fortestyle.pl), zainicjowały nowatorski wymiar kontaktu odbiorcy z marką

produktu. Strategia handlowa powstała w oparciu o badania rynku i potrzeb klientów, a jej założenia i merytoryczna oprawa wyznaczają nową jakość kontaktu z klientem.

Wszystkie podjęte działania sprawiły, iż pomimo niekorzystnej koniunktury zewnętrznej możemy z satysfakcją pochwalić się, iż kończymy rok 2009 z zyskiem przekraczającym 42mln PLN, co jest naszym niewątpliwym sukcesem. FABRYKI MEBLI „FORTE” SA osiągnęły przychody ze sprzedaży w wysokości 461 mln PLN, co stanowi poziom wyższy niż w okresie porównywalnym, zanotowaliśmy także spadek kosztów własnych sprzedaży.

Istotną dla Nas kwestią jest rozwój kadr i dlatego też jesteśmy dumni, iż udało nam się w grudniu 2009 roku uruchomić duży Projekt szkoleniowy – „Rozwój kadr Grupy FORTE kluczem do konkurencyjności i efektywności firmy”, współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Szkoleniowego. Projekt realizowany będzie do końca listopada 2011 roku, obejmuje 2.848 godzin szkoleniowych, a szkoleniami z zakresu m.in. rachunkowości, obsługi klienta, zarządzania zapasami, controllingu, systemu SAP, objętych zostanie 215 osób. Wartość projektu wynosi ponad 2 mln PLN, a uzyskana przez FORTE wartość unijnego dofinansowania przekracza 1 mln 700 tys. PLN.

Strategia na rok 2010 to dalszy postęp w zakresie optymalizacji procesów produkcyjnych, ewolucja i modyfikacje w obszarze IT, poszerzenie naszej obecności na rynku krajowym i intensyfikacja działań na rynkach zagranicznych.

Szanowni Państwo, wszystkie nasze decyzje i podejmowane działania mają jeden cel: rozwój, wzmocnienie i ustabilizowanie pozycji FABRYK MEBLI „FORTE” SA. Osiągane przez firmę wyniki potwierdzają moje przekonanie, że dzięki naszym staraniom Spółka jest i pozostanie wiarygodnym i solidnym partnerem, nowoczesną organizacją, płynnie dostosowującą się do zmieniających się warunków gospodarczych, doskonale funkcjonującą w realiach gospodarki rynkowej, zasługującą na pełne zaufanie Akcjonariuszy.

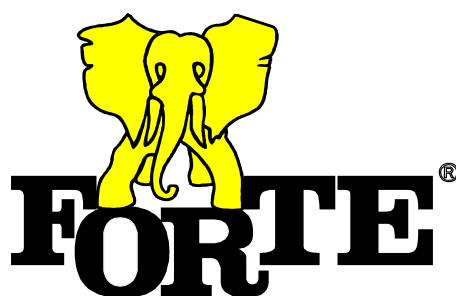
Maciej Formanowicz

Prezes Zarządu



**FABRYKI MEBLI „FORTE”**

**Spółka Akcyjna**



**Jednostkowe sprawozdanie finansowe  
za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku**

**Przygotowane zgodnie z Międzynarodowymi  
Standardami Sprawozdawczości Finansowej**

Ostrów Mazowiecka, 30 kwiecień 2010 rok

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
(w tysiącach PLN)

---

Rachunek zysków i strat.....	4
Sprawozdanie z całkowitych dochodów .....	5
Sprawozdanie z sytuacji finansowej (bilans) .....	6
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych .....	7
Sprawozdanie ze zmian w kapitałach własnych.....	8
Sprawozdanie ze zmian w kapitałach własnych.....	9
ZASADY (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI ORAZ DODATKOWE NOTY OBJAŚNIAJĄCE.....	10
1. Informacje ogólne .....	10
2. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach .....	11
2.1. Profesjonalny osąd .....	11
2.2. Niepewność szacunków.....	11
3. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego .....	12
4. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości oraz korekty błędów.....	12
5. Zmiany w istniejących standardach oraz nowe regulacje nie obowiązujące dla okresów rozpoczynających się od 1 stycznia 2009 roku .....	13
6. Istotne zasady rachunkowości.....	15
6.1. Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach.....	15
6.2. Przychody .....	15
6.3. Zysk netto na akcję .....	15
6.4. Leasing .....	15
6.5. Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej .....	15
6.6. Koszty finansowania zewnętrznego .....	16
6.7. Odprawy emerytalne.....	16
6.8. Płatności w formie akcji własnych.....	16
6.9. Podatki .....	17
6.10. Rzeczowe aktywa trwałe .....	18
6.11. Nieruchomości inwestycyjne.....	18
6.12. Wartości niematerialne.....	19
6.13. Utrata wartości niefinansowych aktywów trwałych.....	20
6.14. Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży .....	20
6.15. Zapasy.....	20
6.16. Aktywa finansowe.....	21
6.17. Utrata wartości aktywów finansowych.....	22
6.18. Wbudowane instrumenty pochodne .....	23
6.19. Pochodne instrumenty finansowe .....	23
6.20. Rachunkowość zabezpieczeń .....	23
6.21. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności .....	24
6.22. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych.....	24
6.23. Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne .....	24
6.24. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania .....	24
6.25. Rezerwy.....	25
7. Informacje dotyczące segmentów działalności.....	25
8. Sezonowość działalności .....	25
9. Przychody i koszty .....	25
9.1. Przychody ze sprzedaży i struktura geograficzna.....	25
9.2. Pozostałe przychody operacyjne .....	26
9.3. Pozostałe koszty operacyjne.....	27
9.4. Przychody finansowe .....	27
9.5. Koszty finansowe.....	27
9.6. Koszty według rodzajów.....	28
9.7. Koszty amortyzacji ujęte w rachunku zysków i strat .....	28
9.8. Koszty świadczeń pracowniczych .....	28
10. Podatek dochodowy.....	29
10.1. Uzgodnienie efektywnej stawki podatkowej.....	29
10.2. Odroczony podatek dochodowy .....	30
11. Rozliczenia podatkowe.....	30
12. Majątek socjalny oraz zobowiązania ZFŚS .....	30
13. Zysk przypadający na jedną akcję .....	31
14. Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty .....	31
15. Leasing.....	32
15.1. Zobowiązania z tytułu umów leasingu finansowego i umów dzierżawy z opcją zakupu .....	32
15.2. Zobowiązania z tytułu umów leasingu finansowego i umów dzierżawy z opcją zakupu .....	32



FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
(w tysiącach PLN)

16. Świadczenia pracownicze .....	33
16.1. Świadczenia emerytalne oraz inne świadczenia po okresie zatrudnienia.....	33
17. Rzeczowe aktywa trwałe.....	34
18. Nieruchomości inwestycyjne.....	36
19. Wartości niematerialne .....	36
20. Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży .....	37
21. Długoterminowe aktywa finansowe .....	38
21.1. Testy na utratę wartości akcji i udziałów w jednostkach zależnych.....	40
22. Zapasy.....	41
23. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności krótkoterminowe .....	42
24. Krótkoterminowe aktywa finansowe.....	44
25. Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe.....	44
26. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty .....	44
27. Kapitał podstawowy i kapitały zapasowe/ rezerwowe.....	44
27.1. Kapitał podstawowy .....	44
27.2. Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej .....	45
27.3. Pozostałe kapitały.....	45
27.4. Niepodzielony wynik finansowy i ograniczenia w wypłacie dywidendy .....	46
27.5. Sprawozdawczość finansowa w warunkach hiperinflacji.....	46
28. Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki.....	47
29. Rezerwy oraz rozliczenia międzyokresowe .....	49
29.1. Zmiany stanu rezerw .....	49
29.2. Rozliczenia międzyokresowe.....	49
30. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (krótkoterminowe) .....	50
31. Zobowiązania warunkowe .....	51
32. Sprawy sądowe.....	51
33. Informacje o podmiotach powiązanych .....	51
33.1. Transakcje z podmiotami zależnymi i stowarzyszonymi .....	51
34. Instrumenty finansowe .....	53
34.1. Wartość bilansowa .....	53
34.2. Wartość godziwa .....	55
34.3. Hierarchia wartości godziwej .....	55
34.4. Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat dotyczących instrumentów finansowych ujęte w rachunku zysków i strat.....	57
35. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym .....	59
35.1. Ryzyko stopy procentowej.....	59
35.2. Ryzyko walutowe.....	60
35.3. Ryzyko kredytowe.....	63
35.4. Ryzyko związane z płynnością .....	63
36. Zarządzanie kapitałem .....	64
36.1. Transakcje z udziałem Zarządu, kluczowego kierownictwa lub członków ich najbliższych rodzin.....	65
36.2. Podmiot o znaczącym wpływie na Spółkę .....	65
36.3. Warunki transakcji z podmiotami powiązаныmi .....	65
36.4. Wynagrodzenie wyższej kadry kierowniczej Spółki .....	65
36.5. Udziały wyższej kadry kierowniczej w programie akcji pracowniczych.....	66
37. Struktura zatrudnienia .....	66
38. Zdarzenia następujące po bilansowym zakończeniu okresu sprawozdawczego.....	66

## RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

		<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
		<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
<b>Działalność kontynuowana</b>	<b>Nota</b>		
Przychody ze sprzedaży towarów, produktów i materiałów	9.1.	459 830	428 276
Przychody ze sprzedaży usług	9.1.	1 937	2 069
<b>Przychody ze sprzedaży</b>		<b>461 767</b>	<b>430 345</b>
Koszt własny sprzedaży	9.6.	(286 209)	(314 272)
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>		<b>175 558</b>	<b>116 073</b>
Pozostałe przychody operacyjne	9.2.	2 335	2 602
Koszty sprzedaży		(88 909)	(70 500)
Koszty ogólnego zarządu		(27 996)	(18 059)
Pozostałe koszty operacyjne	9.3.	(14 120)	(1 201)
Zysk (strata) z pochodnych instrumentów finansowych		(3 529)	(26 269)
<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>		<b>43 339</b>	<b>2 646</b>
Przychody finansowe	9.4.	17 742	10 317
Koszty finansowe	9.5.	(10 585)	(9 781)
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>		<b>50 496</b>	<b>3 182</b>
Podatek dochodowy	10	(8 326)	(605)
<b>Zysk (strata) okresu z działalności kontynuowanej</b>		<b>42 170</b>	<b>2 577</b>
<b>Działalność zaniechana</b>			
Zysk (strata) okresu z działalności zaniechanej		-	-
<b>Zysk (strata) okresu</b>		<b>42 170</b>	<b>2 577</b>
Zysk (strata) na jedną akcję za okres:	13		
– podstawowy		1,78	0,11
– rozwodniony		1,78	0,11

## SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

		<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
		<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
	<b>Nota</b>		
<b>Zysk (strata) okresu</b>		<b>42 170</b>	<b>2 577</b>
<b>Inne całkowite dochody netto:</b>		<b>5 920</b>	<b>-</b>
Rachunkowość zabezpieczeń	36.2	7 309	-
Podatek dochodowy dotyczący innych całkowitych dochodów	10.2	(1 389)	-
<b>Całkowite dochody ogółem za okres</b>		<b>48 090</b>	<b>2 577</b>



## SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ (BILANS)

	Nota	Stan na dzień	
		31 grudnia 2009	31 grudnia 2008
<b>AKTYWA</b>			
<b>Aktywa trwałe</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	17	156 459	167 296
Wartości niematerialne	19	1 143	1 689
Aktywa finansowe	21	90 104	91 215
		<b>247 706</b>	<b>260 200</b>
<b>Aktywa obrotowe</b>			
Zapasy	22	69 759	69 173
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	23	81 666	100 582
Należności z tytułu pochodnych instrumentów finansowych	24,35.2	7 328	-
Należności z tytułu podatku dochodowego		-	-
Rozliczenia międzyokresowe		158	151
Aktywa finansowe	25	1 408	267
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	26	31 485	9 291
		<b>191 804</b>	<b>179 464</b>
<b>Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży</b>	20	<b>4 517</b>	-
<b>SUMA AKTYWÓW</b>		<b>444 027</b>	<b>439 664</b>
<b>PASYWA</b>			
<b>Kapitał własny</b>			
Kapitał podstawowy	27.1	23 751	23 751
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		111 646	111 646
Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających	27.3	5 920	-
Pozostałe kapitały rezerwowe	27.3	98 618	98 416
Zyski zatrzymane	27.4	70 204	30 611
		<b>310 139</b>	<b>264 424</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki	28	46 469	70 935
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	10.2	7 963	3 279
Rezerwy długoterminowe	16.2	1 422	1 368
Rozliczenia międzyokresowe	29.2	182	206
Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu	15	4 689	6 899
		<b>60 725</b>	<b>82 687</b>
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	30	35 048	37 269
Zobowiązanie z tytułu pochodnych instrumentów finansowych	30	-	25 016
Bieżąca część oprocentowanych kredytów bankowych, pożyczek i papierów wartościowych	28	20 543	21 061
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego	30	3 938	2 105
Rezerwy krótkoterminowe	29.1	111	32
Rozliczenia międzyokresowe	29.2	11 084	4 890
Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu	15	2 439	2 180
		<b>73 163</b>	<b>92 553</b>
<b>Zobowiązania razem</b>		<b>133 888</b>	<b>175 240</b>
<b>SUMA PASYWÓW</b>		<b>444 027</b>	<b>439 664</b>

## SPRAWOZDANIE Z PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH

	<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>		
<b>Zysk/(strata) okresu</b>	<b>42 170</b>	<b>2 577</b>
<b>Korekty o pozycje:</b>	<b>14 612</b>	<b>43 303</b>
Amortyzacja	12 557	12 466
(Zyski) /straty z tytułu różnic kursowych	(3 310)	3 027
Odsetki i dywidendy netto	(2 248)	5 420
(Zysk)/strata na działalności inwestycyjnej	13	(348)
Zmiana wyceny pochodnych instrumentów finansowych	(25 035)	27 999
Zmiana stanu należności	16 694	(5 987)
Zmiana stanu zapasów	(586)	7 710
Zmiana stanu zobowiązań z wyjątkiem kredytów i pożyczek	1 063	(6 695)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	6 162	2 333
Zmiana stanu rezerw	3 428	(3 453)
Podatek dochodowy zapłacony	(1 092)	(1 798)
Inne korekty	6 966	2 629
<b>Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	<b>56 782</b>	<b>45 880</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>		
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	177	1 613
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(5 296)	(10 235)
Sprzedaż aktywów finansowych	-	-
Nabycie aktywów finansowych	-	-
Nabycie aktywów finansowych jednostki powiązanej	-	(21 763)
Dywidendy otrzymane	7 316	1 603
Odsetki otrzymane	243	71
Udzielone pożyczki	(7 682)	(1 728)
Spłata udzielonych pożyczek	-	-
Pozostałe wpływy inwestycyjne	23	-
<b>Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	<b>(5 219)</b>	<b>(30 439)</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		
Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek/kredytów	7 608	29 315
Spłata pożyczek/kredytów	(28 842)	(34 198)
Dywidendy wypłacone	(2 375)	-
Odsetki zapłacone	(3 080)	(7 413)
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu	(2 368)	(2 045)
Pozostałe wpływy finansowe	-	359
<b>Środki pieniężne netto z działalności finansowej</b>	<b>(29 057)</b>	<b>(13 982)</b>
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	22 506	1 459
Różnice kursowe netto	(312)	236
<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>9 291</b>	<b>7 596</b>
<b>Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:</b>	<b>31 485</b>	<b>9 291</b>
o ograniczonej możliwości dysponowania	-	-

Zasady (polityki) rachunkowości oraz załączone noty objaśniające stanowią integralną część niniejszego sprawozdania finansowego.

## SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITAŁACH WŁASNYCH

za rok zakończony dnia 31 grudnia 2009 roku

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Zyski zatrzymane/ (straty) niepokryte	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających	Pozostałe kapitały rezerwowe	Razem
<b>Na dzień 1 stycznia 2009 roku</b>	<b>23 751</b>	<b>111 646</b>	<b>30 611</b>	-	<b>98 416</b>	<b>264 424</b>
Zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-	-	-
Korekty błędów	-	-	-	-	-	-
<b>Na dzień 1 stycznia 2009 roku po korektach</b>	<b>23 751</b>	<b>111 646</b>	<b>30 611</b>	-	<b>98 416</b>	<b>264 424</b>
Wypłata dywidendy	-	-	(2 375)	-	-	(2 375)
Odpis wyniku lat ubiegłych na kapitał rezerwowy	-	-	(202)	-	202	-
<b>Całkowite dochody za okres</b>	-	-	<b>42 170</b>	<b>5 920</b>	-	<b>48 090</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2009 roku</b>	<b>23 751</b>	<b>111 646</b>	<b>70 204</b>	<b>5 920</b>	<b>98 618</b>	<b>310 139</b>



## SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITAŁACH WŁASNYCH

za rok zakończony dnia 31 grudnia 2008 roku

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Zyski zatrzymane/ (straty) niepokryte	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających	Pozostałe kapitały rezerwowe	Razem
<b>Na dzień 1 stycznia 2008 roku</b>	<b>23 751</b>	<b>111 646</b>	<b>33 984</b>	-	<b>92 466</b>	<b>261 847</b>
Zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-	-	-
Korekty błędów	-	-	-	-	-	-
<b>Na dzień 1 stycznia 2009 roku po korektach</b>	<b>23 751</b>	<b>111 646</b>	<b>33 984</b>	-	<b>92 466</b>	<b>261 847</b>
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	-	-
Odpis wyniku lat ubiegłych na kapitał rezerwowy	-	-	( 5 950)	-	5 950	-
<b>Całkowite dochody za okres</b>	-	-	<b>2 577</b>	-	-	<b>2 577</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2008 roku</b>	<b>23 751</b>	<b>111 646</b>	<b>30 611</b>	-	<b>98 416</b>	<b>264 424</b>

## ZASADY (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI ORAZ DODATKOWE NOTY OBJAŚNIAJĄCE

### 1. Informacje ogólne

Sprawozdanie finansowe Fabryk Mebli FORTE S.A. obejmuje rok zakończony dnia 31 grudnia 2009 oraz zawiera dane porównawcze za rok zakończony 31 grudnia 2008 roku.

Fabryki Mebli FORTE S.A. („Spółka”) została utworzona Aktem Notarialnym z dnia 25 listopada 1993 roku. Siedziba Spółki dominującej mieści się w Ostrowi Mazowieckiej, ul. Biała 1.

Spółka jest wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego (dawniej XXI Wydział Gospodarczy), pod numerem KRS 21840.

Spółce dominującej nadano numer statystyczny REGON: 550398784.

Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Podstawowym przedmiotem działania Spółki dominującej jest:

- produkcja mebli,
- świadczenie usług w zakresie marketingu, promocji, organizacji wystaw, konferencji,
- prowadzenie działalności handlowej w kraju oraz za granicą.

### Skład Zarządu Spółki

W skład Zarządu Spółki na dzień 31 grudnia 2009 roku wchodzi:

- Maciej Formanowicz – Prezes Zarządu
- Robert Rogowski – Członek Zarządu

Uchwałą Rady Nadzorczej Fabryk Mebli Forte S.A. z dnia 16 grudnia 2009, z dniem 1 stycznia 2010 roku do Zarządu Spółki powołani zostali dwaj nowi Członkowie - Pan Gert Coopmann i Pan Klaus Dieter Dahlem.

Pan Robert Rogowski objął funkcję Wiceprezesa Zarządu.

### Identyfikacja oraz zatwierdzenie sprawozdania finansowego.

Spółka sporządziła sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku, które zostało zatwierdzone do publikacji w dniu 30 kwietnia 2010 roku.

### Inwestycje Spółki

Spółka posiada inwestycje w następujących jednostkach zależnych:

Jednostki zależne	Siedziba	Zakres działalności	Procentowy udział Grupy w kapitale	
			31.12.2009	31.12.2008
MV Forte GmbH	Erkelenz (Niemcy)	Przedstawicielstwo handlowe	100%	100%
Meble Polonia Sp. z o.o.	Ostrów Mazowiecka	Sprzedaż mebli	100%	100%
Forte Ukraina O.O.O.	Artiomowsk (Ukraina)	Produkcja mebli i handel	100%	100%
Forte RUS O.O.O.	Władimir (Rosja)	Produkcja mebli i handel	100%	100%
Forte Möbel AG	Baar (Szwajcaria)	Sprzedaż mebli	99%	99%
Forte Baldai UAB	Wilno (Litwa)	Sprzedaż mebli	100%	100%
Forte SK S.r.o	Bratysława (Słowacja)	Sprzedaż mebli	100%	100%
Forte Furniture Ltd.	Preston (Wielka Brytania)	Przedstawicielstwo handlowe	100%	100%

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

Forte Iberia S.l.u.	Walencja (Hiszpania)	Przedstawicielstwo handlowe	100%	100%
Forte Mobilier S.a.r.l.	Lyon (Francja)	Przedstawicielstwo handlowe	100%	100%
Forte Mobila S.r.l.	Sat Traian ( Rumunia)	Sprzedaż mebli	100%	100%
Kwadrat Sp. z o.o.	Bydgoszcz	Obsługa nieruchomości i wynajem	77,01%	77,01%
TM Handel Sp. z o.o.	Warszawa	Doradztwo w zakresie prowadzenia działalności i zarządzania	100%	100%

Na dzień 31 grudnia 2009 roku oraz na dzień 31 grudnia 2008 roku udział w ogólnej liczbie głosów posiadany przez Spółkę w podmiotach zależnych jest równy udziałowi Spółki w kapitałach tych jednostek.

## 2. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach.

### 2.1. Profesjonalny osąd

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości wobec zagadnień podanych poniżej, największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa.

#### Klasyfikacja umów leasingowych

Spółka dokonuje klasyfikacji leasingu jako operacyjnego lub finansowego w oparciu o ocenę, w jakim zakresie ryzyko i pożytki z tytułu posiadania przedmiotu leasingu przypadają w udziale leasingodawcy, a w jakim leasingobiorcy. Ocena ta opiera się na treści ekonomicznej każdej transakcji.

#### Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

### 2.2. Niepewność szacunków

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym.

#### Utrata wartości aktywów

Spółka przeprowadziła testy na utratę wartości udziałów w spółkach zależnych Forte RUS oraz Forte Ukraina, jak również analizę utraty wartości zapasów.

Założenia oraz skutki testów na utratę wartości udziałów zostały zaprezentowane w nocie 21.1 do sprawozdania finansowego.

Skutki przeprowadzonej wyceny zapasów zaprezentowano w nocie 22 do sprawozdania finansowego.

#### Wartość godziwa instrumentów finansowych

Wartość godziwą instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek wycenia się wykorzystując odpowiednie techniki wyceny. Przy wyborze odpowiednich metod i założeń Spółka kieruje się profesjonalnym osądem. Sposób ustalenia wartości godziwej poszczególnych instrumentów finansowych został przedstawiony w nocie 34.3.

#### Wycena rezerw

Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych zostały oszacowane za pomocą metod aktuarialnych. Przyjęte w tym celu założenia zostały przedstawione w nocie 16.1.

#### Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego

Spółka rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.



### 3. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuacji działalności przez Spółkę w okresie co najmniej 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania, bądź istotnego ograniczenia przez nią dotychczasowej działalności.

Niniejsze sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych, a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach złotych (tysięcy zł.).

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem nieruchomości inwestycyjnych, pochodnych instrumentów finansowych oraz aktywów finansowych wycenianych według wartości godziwej przez wynik finansowy.

W celu pełnego zrozumienia sytuacji finansowej i wyników działalności Fabryk Mebli „FORTE” S.A. jako Jednostki Dominującej w Grupie Kapitałowej niniejsze sprawozdanie finansowe powinno być czytane łącznie z rocznym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za okres zakończony 31 grudnia 2009 r.

Sprawozdania te będą dostępne na stronie internetowej Spółki pod adresem [www.forte.com.pl](http://www.forte.com.pl) w terminie zgodnym z raportem bieżącym dotyczącym terminów przekazania raportu rocznego i skonsolidowanego raportu rocznego za 2009.

#### Oświadczenie o zgodności

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) zatwierdzonymi przez UE.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w UE proces wprowadzania standardów MSSF oraz prowadzoną przez Spółkę działalność, w zakresie stosowanych przez Spółkę zasad rachunkowości nie ma różnicy między standardami MSSF, które weszły w życie, a standardami MSSF zatwierdzonymi przez UE.

MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („KIMSF”).

#### Waluta pomiaru i waluta sprawozdań finansowych

Walutą pomiaru Spółki oraz walutą sprawozdawczą niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski.

### 4. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości oraz korekty błędów.

Poniżej zostały przedstawione nowe lub zmienione regulacje MSSF oraz nowe interpretacje KIMSF, które weszły w życie i zostały zatwierdzone do stosowania w UE w bieżącym okresie sprawozdawczym:

- MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych (zmieniony we wrześniu 2007). Zastosowanie zmienionego MSR 1 spowodowało zmianę prezentacji pewnych pozycji przychodów i kosztów w zestawieniu zmian w kapitale własnym („niewłaścicielskie zmiany w kapitale własnym” są prezentowane osobno od „właścicielskich zmian w kapitale własnym”). Wszystkie „niewłaścicielskie zmiany w kapitale własnym” są prezentowane w zestawieniu całkowitych dochodów. Ma zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2009 roku lub później.

- MSR 23 Koszty finansowania zewnętrznego (zmieniony w czerwcu 2007) – zmieniony standard wymaga, aby koszty finansowania zewnętrznego związane z nabyciem, budową lub wytworzeniem dostosowywanego składnika aktywów ujmowane były jako element ceny nabycia lub kosztu wytworzenia. Ma zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2009 roku lub później.

- MSSF 8 Segmenty operacyjne, który z chwilą wejścia w życie zastąpił MSR 14 Sprawozdawczość dotycząca segmentów działalności. W standardzie tym do identyfikacji i pomiaru wyników segmentów operacyjnych podlegających sprawozdawczości przyjęto podejście spójne z podejściem kierownictwa. Ma zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2009 roku lub później.

- MSSF 2 Płatności w formie akcji: warunki nabywania uprawnień i anulowanie – zmiana ta precyzuje definicję warunku nabywania uprawnień oraz odnosi się do ujęcia anulowania praw do nagród. Ma zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2009 roku lub później.

- Zmiany do MSR 32 Instrumenty finansowe oraz MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych: Instrumenty finansowe z opcją sprzedaży oraz obowiązki związane z ich realizacją – wprowadzają ograniczony co do zakresu wyjątek, dotyczący instrumentów z opcją sprzedaży, które mogą być klasyfikowane jako składnik kapitału, pod warunkiem spełnienia szeregu określonych warunków. Ma zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2009 roku lub później.

- Interpretacja KIMSF 13 Programy lojalnościowe – interpretacja wymaga, aby punkty dotyczące programu lojalnościowego ujmowane były jako osobny składnik transakcji sprzedaży, z której wynikają, mająca zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2009 roku lub później, przyjęty do stosowania w UE w dniu 16 grudnia 2008 roku.
  - Zmiany do MSSF 1 i MSR 27 Koszt inwestycji w jednostkę zależną, współkontrolowaną i stowarzyszoną. Ma zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2009 roku lub później.
  - Zmiany do MSSF mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2009 roku lub później. W dniu 22 maja 2008 IASB wydał swój pierwszy zbiór poprawek do standardów, mający głównie na celu usunięcie nieścisłości i wyjaśnienia słownictwa. Istnieją osobne przepisy przejściowe dla każdego standardu.
  - Zmiana do MSR 39 „Instrumenty finansowe :ujmowanie i wycena” oraz MSSF 7 „ Instrumenty finansowe: ujawnianie informacji”. Przekwalifikowanie aktywów finansowych: data wejścia w życie i postanowienia przejściowe” - obowiązująca dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 lipca 2008 r. lub później. Zmiana MSR 39 została zatwierdzona do stosowania przez Unię Europejską w dniu 9 września 2009 roku,
  - Zmiany do MSSF 4 „ Umowy ubezpieczeniowe „ i MSSF 7 „Instrumenty finansowe: ujawnianie informacji”. Zmiany dotyczące ujawniania informacji w sprawozdaniu finansowym, obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2009 r. lub po tej dacie. Zmiana została zatwierdzona przez Unię Europejską do stosowania w dniu 27 listopada 2009 roku,
  - Zmiany do KIMSF 9 „Ponowna ocena wbudowanych instrumentów pochodnych” oraz MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena” - “Wbudowane instrumenty pochodne” obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2009 r. lub później. Zmiany precyzują zasady rozliczania wbudowanych instrumentów pochodnych w jednostkach, które zastosowały poprawki wydane przez Radę ds. Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) w październiku 2008 r. dotyczące reklasyfikacji instrumentów finansowych. Zmiana do KIMSF 9 została zatwierdzona do stosowania przez Unię Europejską w dniu 30 listopada 2009 roku,
  - Interpretacja KIMSF 14 „MSR 19 – Limit wyceny aktywów z tytułu określonych świadczeń, minimalne wymogi finansowania oraz ich wzajemne zależności” - obowiązująca w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2009 roku lub po tej dacie,. Określa wytyczne dotyczące możliwości dokonania zwrotu lub obniżenia przyszłych składek zgodnie z MSR 19. Interpretacja wyjaśnia również, w jaki sposób ustawowy lub umowny wymóg minimalnego finansowania może wpływać na korzyści ekonomiczne w postaci obniżenia przyszłych składek czy powstanie zobowiązania. Zatwierdzona do stosowania przez Unię Europejską w dniu 16 grudnia 2008 roku
- Za wyjątkiem zaktualizowanego MSR 1 przyjęcie powyższych standardów i interpretacji nie spowodowało znaczących zmian w polityce (zasadach) rachunkowości Spółki ani w prezentacji sprawozdań finansowych.
- Zarówno w bieżącym okresie sprawozdawczym jak i w okresie porównawczym, nie miała miejsca korekta błędów.

## **5. Zmiany w istniejących standardach oraz nowe regulacje nie obowiązujące dla okresów rozpoczynających się od 1 stycznia 2009 roku**

Następujące standardy i ich zmiany oraz interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania w Unii Europejskiej lub nie mają jeszcze zastosowania:

- Zmiana do MSR 39 “Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena” - “Pozycje zabezpieczone kwalifikujące się do rachunkowości zabezpieczeń” obowiązująca dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 lipca 2009 r. lub później. Zmiany do MSR 39 wyjaśniają zasady określania ryzyk, które mogą być wyznaczone jako ryzyka podlegające zabezpieczeniu oraz ustalają, kiedy część przepływów pieniężnych wynikających z instrumentu finansowego można wyznaczyć jako pozycję zabezpieczoną. Zmiana MSR 39 zatwierdzona przez Unię Europejską do stosowania w dniu 15 września 2009 roku.
- Zmieniony MSSF 1 „Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy” obowiązujący dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2010 r. lub później. Ta zmiana koryguje możliwe trudności techniczne wynikające ze współdziałania MSSF 1, zmienionego MSSF 3 „Połączenia jednostek” oraz zmienionego MSR 27 „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe”. Zmiana zatwierdzona przez Unię Europejską do stosowania w dniu 25 listopada 2009 roku,
- Interpretacja KIMSF 15 „Umowy dotyczące budowy nieruchomości” - mająca zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2010 roku lub później, przyjęty do stosowania w UE w dniu 22 lipca 2009 roku,
- Interpretacja KIMSF 16 „Zabezpieczenie udziałów w aktywach netto jednostki działającej za granicą” - mająca zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 lipca 2009 r. lub później, przyjęty do stosowania w UE w dniu 4 czerwca 2009 roku.

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

---

- KIMSF 17 „Przekazanie aktywów niegotówkowych właścicielom” obowiązująca dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 listopada 2009 r. lub później. KIMSF 17 precyzuje, że należną dywidendę należy ująć w momencie jej zatwierdzenia, czyli kiedy nie jest już zależna od uznania jednostki. Należną dywidendę należy wyceniać w wartości godziwej wydanych aktywów netto, a różnicę między tą kwotą, a wcześniejszą wartością bilansową tych aktywów należy ujmować w wyniku finansowym. KIMSF 17 został zatwierdzony przez Unię Europejską do stosowania w dniu 26 listopada 2009 roku,
- KIMSF 18 „Aktywa przekazywane przez klientów” obowiązująca dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 listopada 2009 r. lub później. KIMSF 18 precyzuje wymagania MSSF odnośnie kontraktów, na podstawie których jednostka otrzymuje od klienta rzeczowy składnik aktywów trwałych, który ma zostać następnie wykorzystany przez jednostkę do podłączenia klienta do sieci albo do zapewnienia klientowi ciągłego dostępu do dostawy dóbr i usług (takich jak dostawa elektryczności, gazu lub wody). KIMSF 18 został zatwierdzony przez Unię Europejską do stosowania w dniu 27 listopada 2009 roku,
- MSSF 3 (nowelizacja) „Połączenia jednostek gospodarczych” oraz MSR 27 (zmiana) „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe”, obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 lipca 2009 r. lub po tej dacie. Zmienione standardy stanowią dalsze rozwinięcie modelu przejścia i nakładają obowiązek stosowania modelu jednostki gospodarczej. Standard zatwierdzony do stosowania w UE w dniu 3 czerwca 2009.
- Zmiany do MSR 32 „Klasyfikacja emitowanych praw poboru” obowiązujący dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.02.2010 i po tej dacie. Zmiany zostały zaaprobowane przez UE 23 grudnia 2009 roku,
- Zmiany do MSSF 2 „Płatności w formie akcji „Grupowe transakcje płatności w formie akcji rozliczane pieniężnie” obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2010 r. lub później. Zmiany precyzują zakres oraz sposób księgowego ujęcia grupowych transakcji płatności w formie akcji rozliczanych pieniężnie w osobnym lub indywidualnym sprawozdaniu finansowym jednostki otrzymującej towary lub usługi w przypadku gdy ta jednostka nie ma obowiązku rozliczania płatności w formie akcji. Zmiany zatwierdzone do stosowania w dniu 23 marca 2010 roku.
- Zmiany do różnych MSSF wydana w dniu 16 kwietnia 2009 w ramach corocznego projektu zmian, mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się najwcześniej 1 stycznia 2009 roku lub później. Istnieją osobne przepisy przejściowe dla każdego standardu. Zmiany zatwierdzone do stosowania w dniu 23 marca 2010 roku.
- Zmiany do MSSF 1 – „Dodatkowe zwolnienia dla stosujących MSSF po raz pierwszy” dotyczące aktywów z sektora naftowego oraz gazowego oraz ustalenia czy dana umowa zawiera leasing, obowiązujący dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2010 i po tej dacie. Nie zostały zaaprobowane przez UE na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego.
- Zmieniony MSR 24 „Ujawnienia informacji na temat podmiotów powiązanych” wydany 4 listopada 2009 roku. Standard zawiera uproszczenia dotyczące ujawnień informacji przez jednostki pozostające pod kontrolą, współkontrolą lub znaczącym wpływem instytucji rządowych, precyzuje definicję jednostki powiązanej. Obowiązujący dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2011 i po tej dacie. Nie został zatwierdzony do stosowania przez UE na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego,
- Interpretacja KIMSF 19 „Rozliczenie zobowiązań instrumentami kapitałowymi”. Wydana 26 listopada 2009 roku. Interpretacja dotyczy zasad rozliczania emisji instrumentów kapitałowych przeznaczonych do rozliczenia zobowiązań finansowych. Obowiązujący dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.07.2010 i po tej dacie. Interpretacja nie została zatwierdzona do stosowania przez UE na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego,
- MSSF 9 „Instrumenty Finansowe”. Standard ten wprowadza nowe wymagania w zakresie klasyfikacji i wyceny aktywów finansowych. Wydana 12 listopada 2009 roku. Obowiązujący dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2013 i po tej dacie z możliwością wcześniejszego zastosowania. Nie został zatwierdzony do stosowania przez UE na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego,
- Zmiana do KIMSF 14 „MSR 19 – Limit wyceny aktywów z tytułu określonych świadczeń, minimalne wymogi finansowania oraz ich wzajemne zależności „Wydana 26 listopada 2009 roku. Obowiązujący dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.01.2011 i po tej dacie. Nie został zatwierdzony do stosowania przez UE na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego,
- Zmiana do MSSF 1 „Ograniczone zwolnienia z obowiązku prezentowania danych porównawczych wymaganych przez MSSF 7 dla stosujących MSSF po raz pierwszy”. Wydana 28 stycznia 2010 roku. Obowiązujący dla okresów rocznych rozpoczynających się 1.07.2010 i po tej dacie. Na podstawie tej zmiany Jednostki stosujące MSSF po raz pierwszy stosują te same przepisy przejściowe, co pozostałe jednostki, zawarte w zmianach do MSSF 7. Nie został zatwierdzony do stosowania przez UE na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego.

Zarząd nie przewiduje, aby wprowadzenie powyższych standardów oraz interpretacji miało istotny wpływ na stosowane przez Spółkę zasady (politykę) rachunkowości.



## **6. Istotne zasady rachunkowości**

### **6.1. Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach**

Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach wykazywane są według kosztu historycznego zgodnie z MSR 27 skorygowanego o odpisy z tytułu utraty wartości ustalone wg zasad określonych w MSR 36.

### **6.2. Przychody**

Przychody są ujmowane w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób. Przychody są rozpoznawane po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług (VAT) oraz rabaty. Przy ujmowaniu przychodów obowiązują również kryteria przedstawione poniżej.

#### **Sprzedaż towarów i produktów**

Przychody są ujmowane, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności do towarów i produktów zostały przekazane nabywcy oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

#### **Odsetki**

Przychody z tytułu odsetek są ujmowane sukcesywnie w miarę ich narastania (z uwzględnieniem metody efektywnej stopy procentowej, stanowiącej stopę dyskontującą przyszłe wpływy gotówkowe przez szacowany okres użytkowania instrumentów finansowych) w stosunku do wartości bilansowej netto danego składnika aktywów finansowych.

#### **Dywidendy**

Dywidendy są ujmowane w momencie ustalenia praw akcjonariuszy lub udziałowców do ich otrzymania.

#### **Dotacje rządowe**

Jeżeli istnieje uzasadniona pewność, że dotacja zostanie uzyskana oraz spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki, wówczas dotacje rządowe są ujmowane według ich wartości godziwej.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana jako przychód w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana na koncie przychodów przyszłych okresów, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, odpisywana do rachunku zysków i strat przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów.

### **6.3. Zysk netto na akcje**

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji Spółki w danym okresie sprawozdawczym.

### **6.4. Leasing**

#### **Spółka jako leasingobiorca**

Umowy leasingu finansowego, które przenoszą na Spółkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej środka trwałego stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Opłaty leasingowe są rozdzielane pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu, w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w ciężar rachunku zysków i strat.

Środki trwałe użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane przez szacowany okres użytkowania środka trwałego. Przy braku wystarczającej pewności, że leasingobiorca uzyska tytuł własności przed końcem okresu leasingu, dany składnik aktywów amortyzuje się przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub szacowany okres użytkowania.

Umowy leasingowe, zgodnie, z którymi leasingodawca zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie pożytki wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego oraz późniejsze raty leasingowe ujmowane są jako koszty w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres trwania leasingu.

### **6.5. Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej**

W przypadku jednostek, których walutą funkcjonalną jest złoty transakcje wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji.

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów /kosztów finansowych lub, w przypadkach określonych zasadami (polityką) rachunkowości, kapitalizowane

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

w wartości aktywów. Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej są wykazywane po kursie historycznym z dnia transakcji. Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według wartości godziwej wyrażonej w walucie obcej są przeliczane po kursie z dnia dokonania wyceny do wartości godziwej

Następujące kursy zostały przyjęte dla potrzeb wyceny bilansowej:

	31 grudnia 2009 roku	31 grudnia 2008 roku
USD	2,8503	2,9618
EURO	4,1082	4,1724

#### 6.6. Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować nabyciu, budowie lub wytworzeniu środków trwałych są kapitalizowane jako część kosztu wytworzenia takiego środka. Na koszty finansowania zewnętrznego składają się odsetki oraz zyski lub straty z tytułu różnic kursowych do wysokości odpowiadającej korekcie kosztu odsetek.

Pozostałe koszty finansowe ujmowane są jako koszt okresu.

#### 6.7. Odprawy emerytalne

Zgodnie z zakładowymi systemami wynagradzania pracownicy Spółki mają prawo do odpraw emerytalnych. Odprawy emerytalne są wypłacane jednorazowo, w momencie przejścia na emeryturę. Wysokość odpraw emerytalnych zależy od stażu pracy oraz średniego wynagrodzenia pracownika. Spółka tworzy rezerwę na przyszłe zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych w celu przyporządkowania kosztów do okresów, których dotyczą. Według MSR 19 odprawy emerytalne są programami określonych świadczeń po okresie zatrudnienia. Wartość bieżąca tych zobowiązań na każdy dzień bilansowy jest obliczona przez niezależnego aktuarusza. Naliczone zobowiązania są równe zdyskontowanym płatnościom, które w przyszłości zostaną dokonane, z uwzględnieniem rotacji zatrudnienia i stopy wzrostu płac. Informacje demograficzne oraz informacje o rotacji zatrudnienia oparte są o dane historyczne. Zyski i straty z obliczeń aktuarialnych są rozpoznawane w rachunku zysków i strat.

#### 6.8. Płatności w formie akcji własnych

##### Transakcje rozliczane w instrumentach kapitałowych

Koszt transakcji rozliczanych z pracownikami w instrumentach kapitałowych jest wyceniany przez odniesienie do wartości godziwej na dzień przyznania praw. Wartość godziwa ustalana jest przez niezależnego rzeczoznawcę w oparciu o model dwumianowy. Przy wycenie transakcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych nie są uwzględniane żadne warunki dotyczące efektywności/wyników, poza tymi, które są związane z ceną akcji Spółki („uwarunkowania rynkowe”).

Koszt transakcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych jest ujmowany wraz z odpowiadającym mu wzrostem wartości kapitału własnego w okresie, w którym spełnione zostały warunki dotyczące efektywności/wyników, kończącym się w dniu, w którym określone pracownicy zdobędą pełne uprawnienia do świadczeń („dzień nabycia praw”). Skumulowany koszt ujęty z tytułu transakcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych na każdy dzień bilansowy do dnia nabycia praw odzwierciedla stopień upływu okresu nabywania praw oraz liczbę nagród, do których prawa – w opinii zarządu Spółki na ten dzień, opartej na możliwie najlepszych szacunkach liczby instrumentów kapitałowych – zostaną ostatecznie nabyte.

Żadne koszty nie są ujmowane z tytułu nagród, do których prawa nie zostaną ostatecznie nabyte, z wyjątkiem nagród, w przypadku których nabycie praw zależy od warunków rynkowych, które są traktowane jako nabyte bez względu na fakt spełnienia uwarunkowań rynkowych, pod warunkiem spełnienia wszystkich innych warunków dotyczących efektywności.

W przypadku modyfikacji warunków przyznawania nagród rozliczanych w instrumentach kapitałowych, w ramach spełnienia wymogu minimum ujmuje się koszty, jak w przypadku gdyby warunki te nie uległy zmianie. Ponadto, ujmowane są koszty z tytułu każdego wzrostu wartości transakcji w wyniku modyfikacji, wycenione na dzień zmiany.

W przypadku anulowania nagrody rozliczanej w instrumentach kapitałowych, jest ona traktowana w taki sposób, jakby prawa do niej zostały nabyte w dniu anulowania, a wszelkie jeszcze nieujęte koszty z tytułu nagrody są niezwłocznie ujmowane. Jednakże w przypadku zastąpienia anulowanej nagrody nową nagrodą – określoną jako nagroda zastępcza w dniu jej przyznania, nagroda anulowana i nowa nagroda są traktowane tak, jakby stanowiły modyfikację pierwotnej nagrody, tj. w sposób opisany w paragrafie powyżej. W bieżącym okresie sprawozdawczym oraz w okresie porównywalnym nie istniały transakcje rozliczane w instrumentach kapitałowych.

## 6.9. Podatki

### Podatek bieżący

Zobowiązania i należności z tytułu bieżącego podatku za okres bieżący i okresy poprzednie wycenia się w wysokości kwot przewidywanej zapłaty na rzecz organów podatkowych (podlegających zwrotowi od organów podatkowych) z zastosowaniem stawek podatkowych i przepisów podatkowych, które prawnie lub faktycznie już obowiązywały na dzień bilansowy.

### Podatek odroczony

Na potrzeby sprawozdawczości finansowej, podatek odroczony jest obliczany metodą zobowiązań bilansowych w stosunku do różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

Rezerwa na podatek odroczony ujmowana jest w odniesieniu do wszystkich dodatnich różnic przejściowych

- z wyjątkiem sytuacji, gdy rezerwa na podatek odroczony powstaje w wyniku początkowego ujęcia wartości firmy lub początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji nie stanowiącej połączenia jednostek gospodarczych i w chwili jej zawierania nie mającej wpływu ani na wynik finansowy brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową oraz
- w przypadku dodatnich różnic przejściowych wynikających z inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych i udziałów we wspólnych przedsięwzięciach – z wyjątkiem sytuacji, gdy terminy odwracania się różnic przejściowych podlegają kontroli inwestora i gdy prawdopodobne jest, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnice przejściowe nie ulegną odwróceniu.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego ujmowane są w odniesieniu do wszystkich ujemnych różnic przejściowych, jak również niewykorzystanych ulg podatkowych i niewykorzystanych strat podatkowych przeniesionych na następne lata, w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli wykorzystać ww. różnice, aktywa i straty

- z wyjątkiem sytuacji, gdy aktywa z tytułu odroczonego podatku dotyczące ujemnych różnic przejściowych powstają w wyniku początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji nie stanowiącej połączenia jednostek gospodarczych i w chwili jej zawierania nie mają wpływu ani na wynik finansowy brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową oraz
- w przypadku ujemnych różnic przejściowych z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych oraz udziałów we wspólnych przedsięwzięciach, składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku jest ujmowany w bilansie jedynie w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości ww. różnice przejściowe ulegną odwróceniu i osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który pozwoli na potrącenie ujemnych różnic przejściowych.

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i ulega stosownemu obniżeniu o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Nieujęty składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlega ponownej ocenie na każdy dzień bilansowy i jest ujmowany do wysokości odzwierciedlającej prawdopodobieństwo osiągnięcia w przyszłości dochodów do opodatkowania, które pozwolą na odzyskanie tego składnika aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na podatek odroczony wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w okresie, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana, przyjmując za podstawę stawki podatkowe (i przepisy podatkowe) obowiązujące na dzień bilansowy lub takie, których obowiązywanie w przyszłości jest pewne na dzień bilansowy.

Podatek dochodowy dotyczący pozycji ujmowanych bezpośrednio w kapitale własnym jest ujmowany w kapitale własnym, a nie w rachunku zysków i strat.

Spółka kompensuje ze sobą aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego wtedy i tylko wtedy, gdy posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzenia kompensat należności ze zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku i odroczony podatek dochodowy ma związek z tym samym podatnikiem i tym samym organem podatkowym.

### Podatek od towarów i usług

Przychody, koszty i aktywa są ujmowane po pomniejszeniu o wartość podatku od towarów i usług, z wyjątkiem:

- gdy podatek od towarów i usług zapłacony przy zakupie aktywów lub usług nie jest możliwy do odzyskania od organów podatkowych; wtedy jest on ujmowany odpowiednio jako część kosztów nabycia składnika aktywów lub jako część pozycji kosztowej oraz
- należności i zobowiązań, które są wykazywane z uwzględnieniem kwoty podatku od towarów i usług.



Kwota netto podatku od towarów i usług możliwa do odzyskania lub należna do zapłaty na rzecz organów podatkowych jest ujęta w bilansie jako część należności lub zobowiązań.

#### 6.10. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazywane są według ceny nabycia/kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wartość początkowa środków trwałych obejmuje ich cenę nabycia powiększoną o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. W skład kosztu wchodzi również koszt wymiany części składowych maszyn i urządzeń w momencie poniesienia, jeśli spełnione są kryteria rozpoznania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają rachunek zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Środki trwałe w momencie ich nabycia zostają podzielone na części składowe będące pozycjami o istotnej wartości, do których można przyporządkować odrębny okres ekonomicznej użyteczności. Częścią składową są również koszty generalnych remontów.

Spółka kwalifikuje do środków trwałych nadane w drodze decyzji administracyjnej prawo wieczystego użytkowania gruntów, które traktowane jest na równi z gruntem nabytym, uznając, iż spełnia ono definicję aktywów.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów, wynoszący:

Typ	Rok 2009	Rok 2008
Budynki i budowle	25 – 50 lat	25 – 50 lat
Maszyny i urządzenia techniczne	5 – 50 lat	5 – 50 lat
Urządzenia biurowe	3 – 10 lat	3 – 10 lat
Środki transportu	5 – 10 lat	5 – 10 lat
Komputery	3 – 5 lat	3 – 5 lat
Inwestycje w obcych środkach trwałych	5 – 10 lat	5 – 10 lat

Wartość końcową, okres użytkowania oraz metodę amortyzacji składników aktywów weryfikuje się corocznie, i w razie konieczności – koryguje z efektem od początku właśnie zakończonego roku obrotowego.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z bilansu (obliczone jako różnica pomiędzy ewentualnymi wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danej pozycji) są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie, w którym dokonano takiego usunięcia.

Inwestycje rozpoczęte dotyczą środków trwałych będących w toku budowy lub montażu i są wykazywane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy i przekazania środka trwałego do używania.

#### 6.11. Nieruchomości inwestycyjne

Początkowe ujęcie nieruchomości inwestycyjnych następuje według ceny nabycia z uwzględnieniem kosztów transakcji. Wartość bilansowa składnika aktywów obejmuje koszt wymiany części składowej nieruchomości inwestycyjnej w chwili jego poniesienia, o ile spełnione są kryteria ujmowania, i nie obejmuje kosztów bieżącego utrzymania tych nieruchomości.

Po początkowym ujęciu nieruchomości inwestycyjne są wykazywane według wartości godziwej. Zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane w rachunku zysków i strat w tym okresie, w którym powstały.

Nieruchomości inwestycyjne są usuwane z bilansu w przypadku ich zbycia lub w przypadku stałego wycofania danej nieruchomości inwestycyjnej z użytkowania, gdy nie są spodziewane żadne przyszłe korzyści z jej sprzedaży. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia nieruchomości inwestycyjnej z bilansu są ujmowane w rachunku zysków i strat w tym okresie, w którym dokonano takiego usunięcia.

Przeniesienia aktywów do nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko wówczas, gdy następuje zmiana sposobu ich użytkowania potwierdzona przez zakończenie użytkowania składnika aktywów przez właściciela, zawarcie umowy leasingu operacyjnego lub zakończenie budowy/ wytworzenia nieruchomości inwestycyjnej. Jeżeli składnik aktywów wykorzystywany przez właściciela – staje się nieruchomością inwestycyjną, Spółka stosuje zasady opisane w części *Rzeczowe aktywa trwałe* aż do dnia zmiany sposobu użytkowania tej nieruchomości.

W przypadku przeniesienia nieruchomości inwestycyjnej do aktywów wykorzystywanych przez właściciela lub do zapasów, domniemany koszt takiego składnika aktywów, który zostanie przyjęty dla celów jego ujęcia w innej kategorii jest równy wartości godziwej nieruchomości ustalonej na dzień zmiany jej sposobu użytkowania.

#### 6.12. Wartości niematerialne

Wartości niematerialne nabyte w oddzielnej transakcji lub wytworzone (jeżeli spełniają rozpoznania dla kosztów prac badawczych i rozwojowych) wycenia się przy początkowym ujęciu odpowiednio w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Cena nabycia wartości niematerialnych nabytych w transakcji połączenia jednostek gospodarczych jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia. Po ujęciu początkowym, wartości niematerialne są wykazywane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonym o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Nakłady poniesione na wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie, z wyjątkiem aktywowanych nakładów poniesionych na prace rozwojowe, nie są aktywowane i są ujmowane w kosztach okresu, w którym zostały poniesione.

Spółka ustala, czy okres użytkowania wartości niematerialnych jest ograniczony czy nieokreślony. Wartości niematerialne o ograniczonym okresie użytkowania są amortyzowane przez okres użytkowania oraz poddawane testom na utratę wartości każdorazowo, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Okres i metoda amortyzacji wartości niematerialnych o ograniczonym okresie użytkowania są weryfikowane przynajmniej na koniec każdego roku obrotowego. Zmiany w oczekiwanym okresie użytkowania lub oczekiwanym sposobie konsumowania korzyści ekonomicznych pochodzących z danego składnika aktywów są ujmowane poprzez zmianę odpowiednio okresu lub metody amortyzacji, i traktowane jak zmiany wartości szacunkowych. Odpis amortyzacyjny składników wartości niematerialnych o ograniczonym okresie użytkowania ujmuje się w rachunku zysków i strat w ciężar tej kategorii, która odpowiada funkcji danego składnika wartości niematerialnych.

Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane, są corocznie poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości, w odniesieniu do poszczególnych aktywów lub na poziomie ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Okresy użytkowania są poddawane corocznej weryfikacji, a w razie potrzeby, korygowane z efektem od początku właśnie zakończonego roku obrotowego.

#### Koszty prac badawczych i rozwojowych

Koszty prac badawczych są odpisywane do rachunku zysków i strat w momencie poniesienia. Nakłady poniesione na prace rozwojowe wykonane w ramach danego przedsięwzięcia są przenoszone na kolejny okres, jeżeli można uznać, że zostaną one w przyszłości odzyskane. Po początkowym ujęciu nakładów na prace rozwojowe, stosuje się model kosztu historycznego wymagający, aby składniki aktywów były ujmowane według cen nabycia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację i skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wszelkie nakłady przeniesione na kolejny okres są amortyzowane przez przewidywany okres uzyskiwania przychodów ze sprzedaży z danego przedsięwzięcia.

Koszty prac rozwojowych są poddawane ocenie pod kątem ewentualnej utraty wartości corocznie – jeśli składnik aktywów nie został jeszcze oddany do użytkowania, lub częścię – gdy w ciągu okresu sprawozdawczego pojawi się przesłanka utraty wartości wskazująca na to, że ich wartość bilansowa może nie być możliwa do odzyskania.

Podsumowanie zasad stosowanych w odniesieniu do wartości niematerialnych Spółki przedstawia się następująco:

	Patenty i licencje	Oprogramowanie komputerowe	Inne
Okresy użytkowania	Dla patentów i licencji użytkowanych na podstawie umowy zawartej na czas określony, przyjmuje się ten okres uwzględniając dodatkowy okres, na który użytkowanie może być przedłużone.	5 lat	5 lat
Wykorzystana metoda amortyzacji	Amortyzowane przez okres umowy – metodą liniową.	Metodą liniową	Metodą liniową
Wewnętrznie wytworzone lub nabyte	Nabyte	Nabyte	Nabyte
Weryfikacja pod kątem utraty wartości	Coroczna ocena czy wystąpiły przesłanki świadczące o wystąpieniu utraty wartości.	Coroczna ocena czy wystąpiły przesłanki świadczące o wystąpieniu utraty wartości.	Coroczna ocena czy wystąpiły przesłanki świadczące o wystąpieniu utraty wartości.

Zyski lub straty wynikające z usunięcia wartości niematerialnych z bilansu są wyceniane według różnicy pomiędzy wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danego składnika aktywów i są ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich usunięcia z bilansu.

#### **6.13. Utrata wartości niefinansowych aktywów trwałych**

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników niefinansowych aktywów trwałych. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, lub w razie konieczności przeprowadzenia corocznego testu sprawdzającego, czy nastąpiła utrata wartości, Spółka dokonuje oszacowania wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów należy.

Wartość odzyskiwalna składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne odpowiada wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży tego składnika aktywów lub odpowiednio ośrodka wypracowującego środki pieniężne, lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa. Wartość tę ustala się dla poszczególnych aktywów, chyba że dany składnik aktywów nie generuje samodzielnie wpływów pieniężnych, które w większości są niezależne od tych, które są generowane przez inne aktywa lub grupy aktywów. Jeśli wartość bilansowa składnika aktywów jest wyższa niż jego wartość odzyskiwalna, ma miejsce utrata wartości i dokonuje się wówczas odpisu do ustalonej wartości odzyskiwalnej. Przy szacowaniu wartości użytkowej prognozowane przepływy pieniężne są dyskontowane do ich wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej przed uwzględnieniem skutków opodatkowania, która odzwierciedla bieżące rynkowe oszacowanie wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko typowe dla danego składnika aktywów. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości składników majątkowych używanych w działalności kontynuowanej ujmują się w pozostałych kosztach operacyjnych.

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy występują przesłanki wskazujące na to, że odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości, który był ujęty w okresach poprzednich w odniesieniu do danego składnika aktywów jest zbędny, lub czy powinien zostać zmniejszony. Jeżeli takie przesłanki występują, Spółka szacuje wartość odzyskiwalną tego składnika aktywów. Poprzednio ujęty odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ulega odwróceniu wtedy i tylko wtedy, gdy od czasu ujęcia ostatniego odpisu aktualizującego nastąpiła zmiana wartości szacunkowych stosowanych do ustalenia wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów. W takim przypadku, podwyższa się wartość bilansową składnika aktywów do wysokości jego wartości odzyskiwalnej. Podwyższona kwota nie może przekroczyć wartości bilansowej składnika aktywów, jaka zostałaby ustalona (po odjęciu umorzenia), gdyby w ubiegłych latach w ogóle nie ujęto odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości w odniesieniu do tego składnika aktywów. Odwrócenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości składnika aktywów ujmują się niezwłocznie jako przychód w rachunku zysków i strat. Po odwróceniu odpisu aktualizującego, w kolejnych okresach odpis amortyzacyjny dotyczący danego składnika jest korygowany w sposób, który pozwala w ciągu pozostałego okresu użytkowania tego składnika aktywów dokonywać systematycznego odpisania jego zweryfikowanej wartości bilansowej pomniejszonej o wartość końcową.

#### **6.14. Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży**

Aktywa trwałe i grupy do zbycia klasyfikuje się jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana raczej w wyniku transakcji sprzedaży niż w wyniku ich dalszego użytkowania. Warunek ten uznaje się za spełniony wyłącznie wówczas, gdy wystąpienie transakcji sprzedaży jest bardzo prawdopodobne, a składnik aktywów (lub grupa do zbycia) jest dostępny do natychmiastowej sprzedaży w swoim obecnym stanie. Klasyfikacja składnika aktywów jako przeznaczonego do zbycia zakłada zamiar kierownictwa Spółki do dokonania transakcji sprzedaży w ciągu roku od momentu zmiany klasyfikacji.

Aktywa trwałe (i grupy do zbycia) sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży wycenia się po niższej spośród dwóch wartości: pierwotnej wartości bilansowej lub wartości godziwej, pomniejszonej o koszty związane ze sprzedażą.

W sprawozdaniu z sytuacji finansowej aktywa przeznaczone do zbycia (lub grupa do zbycia) prezentowana jest w osobnej pozycji aktywów. Jeżeli z grupą do zbycia związane są zobowiązania, jakie będą przekazane w transakcji sprzedaży łącznie z grupą do zbycia, zobowiązania te prezentowane są jako osobna pozycja zobowiązań.

#### **6.15. Zapasy**

Zapasy są wyceniane według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia/kosztu wytworzenia i możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto.

Koszty poniesione na doprowadzenie każdego składnika zapasów do jego aktualnego miejsca i stanu – zarówno w odniesieniu do bieżącego, jak i poprzedniego roku – są ujmowane w następujący sposób:

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

---

Materiały	– w cenie nabycia ustalonej metodą średniej ważonej;
Produkty gotowe i produkty w toku	– koszt bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów produkcji ustalony przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów finansowania zewnętrznego.
Towary	– w cenie nabycia ustalonej metodą średniej ważonej;

Ceną sprzedaży netto możliwą do uzyskania jest szacowana cena sprzedaży dokonywana w toku zwykłej działalności gospodarczej, pomniejszona o koszty wykończenia i szacowane koszty niezbędne do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

#### **6.16. Aktywa finansowe**

Aktywa finansowe dzielone są na następujące kategorie:

- Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności,
- Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- Pożyczki udzielone i należności,
- Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

##### **Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności**

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności są to inwestycje o określonych lub możliwych do określenia płatnościach oraz ustalonym terminie wymagalności, które Spółka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do tego czasu. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności kwalifikowane są jako aktywa długoterminowe, jeżeli ich zapadalność przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego.

##### **Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy**

Aktywa finansowe nabyte w celu generowania zysku dzięki krótkoterminowym wahaniom ceny są klasyfikowane jako aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy. Instrumenty pochodne są również klasyfikowane jako przeznaczone do obrotu, chyba że są to instrumenty uznane za efektywne instrumenty zabezpieczające lub umowy gwarancji finansowych. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane w wartości godziwej uwzględniając ich wartość rynkową na dzień bilansowy bez uwzględnienia kosztów transakcji sprzedaży. Zmiany wartości tych instrumentów finansowych ujmowane są w rachunku zysków i strat jako przychody lub koszty finansowe. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy zaliczane są do aktywów obrotowych.

Jeżeli kontrakt zawiera jeden lub więcej wbudowanych instrumentów pochodnych, cały kontrakt może zostać zakwalifikowany do kategorii aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Nie dotyczy to przypadków, gdy wbudowany instrument pochodny nie wpływa istotnie na przepływy pieniężne z kontraktu lub wydzielenie wbudowanych instrumentów pochodnych jest wyraźnie zakazane. Aktywa finansowe mogą być przy pierwotnym ujęciu zakwalifikowane do kategorii wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, jeżeli poniższe kryteria są spełnione: (i) taka kwalifikacja eliminuje lub znacząco obniża niespójność traktowania, gdy zarówno wycena jak i zasady rozpoznawania strat lub zysków podlegają innym regulacjom; lub (ii) aktywa są częścią grupy aktywów finansowych, które są zarządzane i oceniane w oparciu o wartość godziwą, zgodnie z udokumentowaną strategią zarządzania ryzykiem; lub (iii) aktywa finansowe zawierają wbudowane instrumenty pochodne, które powinny być oddzielnie ujmowane.

##### **Pożyczki udzielone i należności**

Pożyczki udzielone i należności to niezaliczane do instrumentów pochodnych aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, nienotowane na aktywnym rynku. Zalicza się je do aktywów obrotowych, o ile termin ich wymagalności nie przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego. Pożyczki udzielone i należności o terminie wymagalności przekraczającym 12 miesięcy od dnia bilansowego zalicza się do aktywów trwałych.

##### **Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży**

Wszystkie pozostałe aktywa finansowe są aktywami finansowymi dostępnymi do sprzedaży. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są ujmowane według wartości godziwej, bez potrącania kosztów transakcji, z uwzględnieniem wartości rynkowej na dzień bilansowy. W przypadku braku notowań giełdowych na aktywnym rynku i braku możliwości wiarygodnego określenia ich wartości godziwej metodami alternatywnymi, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wyceniane są w cenie nabycia skorygowanej o odpis z tytułu utraty wartości. Dodatnią i ujemną różnicę pomiędzy wartością godziwą aktywów dostępnych do sprzedaży (jeśli istnieje cena rynkowa ustalona na aktywnym rynku regulowanym albo których wartość



godziwa może być ustalona w inny wiarygodny sposób) a ich ceną nabycia, po pomniejszeniu o podatek odroczone, odnosi się na kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny. Spadek wartości aktywów dostępnych do sprzedaży spowodowany utratą wartości odnosi się do rachunku zysków i strat jako koszt finansowy.

Nabycie i sprzedaż aktywów finansowych rozpoznawane są na dzień dokonania transakcji. W momencie początkowego ujęcia składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku składnika aktywów niekwalifikowanego jako wyceniony w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia.

Składnik aktywów finansowych zostaje usunięty z bilansu, gdy Spółka traci kontrolę nad prawami umownymi składającymi się na dany instrument finansowy; zazwyczaj ma to miejsce w przypadku sprzedaży instrumentu lub gdy wszystkie przepływy środków pieniężnych przypisane danemu instrumentowi przechodzą na niezależną stronę trzecią.

#### **6.17. Utrata wartości aktywów finansowych**

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy istnieją obiektywne przesłanki utraty wartości składnika aktywów finansowych lub grupy aktywów finansowych.

##### **Aktywa ujmowane według zamortyzowanego kosztu**

Jeżeli istnieją obiektywne przesłanki na to, że została poniesiona strata z tytułu utraty wartości pożyczek udzielonych i należności wycenianych według zamortyzowanego kosztu, to kwota odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości równa się różnicy pomiędzy wartością bilansową składnika aktywów finansowych a wartością bieżącą oszacowanych przyszłych przepływów pieniężnych (z wyłączeniem przyszłych strat z tytułu skapitalizowanych należności, które nie zostały jeszcze poniesione), zdyskontowanych z zastosowaniem pierwotnej (tj. ustalonej przy początkowym ujęciu) efektywnej stopy procentowej. Wartość bilansową składnika aktywów obniża się bezpośrednio lub poprzez rezerwę. Kwotę straty ujmuje się w rachunku zysków i strat.

Spółka ocenia najpierw, czy istnieją obiektywne przesłanki utraty wartości poszczególnych składników aktywów finansowych, które indywidualnie są znaczące, a także przesłanki utraty wartości aktywów finansowych, które indywidualnie nie są znaczące. Jeżeli z przeprowadzonej analizy wynika, że nie istnieją obiektywne przesłanki utraty wartości indywidualnie ocenianego składnika aktywów finansowych, niezależnie od tego, czy jest on znaczący, czy też nie, to Spółka łączy ten składnik do grupy aktywów finansowych o podobnej charakterystyce ryzyka kredytowego i łącznie ocenia pod kątem utraty wartości. Aktywa, które indywidualnie są oceniane pod kątem utraty wartości i dla których ujęto odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości lub uznano, że dotychczasowy odpis nie ulegnie zmianie, nie są brane pod uwagę przy łącznej ocenie grupy aktywów pod kątem utraty wartości.

Jeżeli w następnym okresie odpis z tytułu utraty wartości zmniejszył się, a zmniejszenie to można w obiektywny sposób powiązać ze zdarzeniem następującym po ujęciu odpisu, to uprzednio ujęty odpis odwraca się. Późniejsze odwrócenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości ujmuje się w rachunku zysków i strat w zakresie, w jakim na dzień odwrócenia wartość bilansowa składnika aktywów nie przewyższa jego zamortyzowanego kosztu.

##### **Aktywa finansowe wykazywane według kosztu**

Jeżeli występują obiektywne przesłanki, że nastąpiła utrata wartości nienotowanego instrumentu kapitałowego, który nie jest wykazywany według wartości godziwej, gdyż jego wartości godziwej nie można wiarygodnie ustalić, albo instrumentu pochodnego, który jest powiązany i musi zostać rozliczony poprzez dostawę takiego nienotowanego instrumentu kapitałowego, to kwotę odpisu z tytułu utraty wartości ustala się jako różnicę pomiędzy wartością bilansową składnika aktywów finansowych oraz wartością bieżącą oszacowanych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy zastosowaniu bieżącej rynkowej stopy zwrotu dla podobnych aktywów finansowych.

##### **Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży**

Jeżeli występują obiektywne przesłanki, że nastąpiła utrata wartości składnika aktywów finansowych dostępnego do sprzedaży, to kwota stanowiąca różnicę pomiędzy ceną nabycia tego składnika aktywów (pomniejszona o wszelkie spłaty kapitału i – w przypadku aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej – amortyzację) i jego bieżącą wartością godziwą, pomniejszoną o wszelkie odpisy z tytułu utraty wartości tego składnika uprzednio ujęte w rachunku zysków i strat, zostaje wyksięgowana z kapitału własnego i przeniesiona do rachunku zysków i strat. Nie można ujmować w rachunku zysków i strat odwrócenia odpisu z tytułu utraty wartości instrumentów kapitałowych kwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży, chyba że w następnym okresie wartość godziwa instrumentu dłużnego dostępnego do sprzedaży wzrośnie, a wzrost ten może być obiektywnie łącznie ze zdarzeniem następującym po ujęciu odpisu z tytułu utraty wartości w rachunku zysków i strat, to kwotę odwracanego odpisu ujmuje się w rachunku zysków i strat.

#### **6.18. Wbudowane instrumenty pochodne**

Wbudowane instrumenty pochodne są oddzielane od umów i traktowane jak instrumenty pochodne, jeżeli wszystkie z następujących warunków są spełnione:

- charakter ekonomiczny i ryzyko wbudowanego instrumentu nie są ściśle związane z ekonomicznym charakterem i ryzykiem umowy, w którą dany instrument jest wbudowany;
- samodzielny instrument z identycznymi warunkami realizacji jak instrument wbudowany spełniałby definicję instrumentu pochodnego;
- instrument hybrydowy (złożony) nie jest wykazywany w wartości godziwej, a zmiany jego wartości godziwej nie są odnoszone do rachunku zysków i strat.

Wbudowane instrumenty pochodne są wykazywane w podobny sposób jak samodzielne instrumenty pochodne, które nie są uznane za instrumenty zabezpieczające.

Zakres, w którym zgodnie z MSR 39 cechy ekonomiczne i ryzyko właściwe dla wbudowanego instrumentu pochodnego w walucie obcej są ściśle powiązane z cechami ekonomicznymi i ryzykiem właściwym dla umowy zasadniczej (głównego kontraktu) obejmuje również sytuacje, gdy waluta umowy zasadniczej jest walutą zwyczajową dla kontraktów zakupu lub sprzedaży pozycji niefinansowych na rynku dla danej transakcji.

Oceny, czy dany wbudowany instrument pochodny podlega wydzieleniu Spółka dokonuje na moment jego początkowego ujęcia.

#### **6.19. Pochodne instrumenty finansowe**

Instrumenty pochodne, z których korzysta Spółka w celu zabezpieczenia się przed ryzykiem związanym ze zmianami kursów wymiany walut, to przede wszystkim kontrakty walutowe typu forward oraz zerokosztowe strategie opcyjne. Tego rodzaju pochodne instrumenty finansowe na dzień bilansowy wyceniane są do wartości godziwej. Zysk lub stratę ujmuje się wówczas w rachunku zysków i strat, chyba, że dany instrument pochodny pełni funkcje zabezpieczenia. W takim przypadku moment wykazania zysku lub straty zależy od charakteru powiązania zabezpieczającego.

Instrumenty pochodne prezentuje się jako aktywa, gdy ich wartość jest dodatnia, i jako zobowiązania – gdy ich wartość jest ujemna.

#### **6.20. Rachunkowość zabezpieczeń**

Spółka stosuje metodę rachunkowości zabezpieczeń przepływów pieniężnych, która polega na zabezpieczeniu planowanych przychodów ze sprzedaży, z którymi wiąże się ryzyko walutowe wpływające na rachunek zysków i strat i których prawdopodobieństwo wystąpienia jest wysoce prawdopodobne.

Głównym celem rachunkowości zabezpieczeń przepływów pieniężnych jest zabezpieczenie przychodów operacyjnych przed zmianami kursu walutowego między datą powstania ekspozycji walutowej i transakcji zabezpieczającej a datą realizacji ekspozycji i transakcji zabezpieczającej.

Spółka stosuje do zabezpieczenia przyszłych transakcji walutowych:

- a/ kontrakty forward,
- b/ symetryczne strategie opcyjne.

Instrumenty zabezpieczające (pochodne kontrakty terminowe) są, co do zasady utrzymywane do daty zapadalności, chyba że nastąpi zmiana w planie przychodów, a wtedy Spółka może podjąć decyzje o zawarciu dodatkowego instrumentu pochodnego (gdy zabezpieczany przychód wystąpi później niż planowano) lub wcześniejszym zamknięciu instrumentu zabezpieczającego (gdy zabezpieczany przychód wystąpi w okresie wcześniejszym niż planowano).

Zmiany wartości godziwej instrumentów zabezpieczających zalicza się, się w części efektywnej do kapitałów własnych Spółki w pozycji kapitał z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających a w części nieefektywnej do rachunku zysków i strat w pozycji pozostałe przychody/koszty operacyjne. W momencie realizacji zabezpieczanego przychodu ze sprzedaży zmiany wartości godziwej instrumentów zabezpieczających ujmowane są w bieżącym wyniku finansowym w pozycji przychody ze sprzedaży.

Spółka w momencie ustanowienia zabezpieczenia formalnie wyznacza i dokumentuje powiązanie zabezpieczające, jak również cel zarządzania ryzykiem oraz strategię ustanowienia zabezpieczenia.

Nie rzadziej niż na dzień rozpoczęcia zabezpieczenia oraz na dzień kończący rok obrotowy, dokonuje się oceny efektywności prospektywnej porównując skumulowaną zmianę wartości godziwej instrumentu zabezpieczającego do skumulowanej zmiany wartości przyszłych przepływów.

Na koniec każdego miesiąca dokonuje się pomiaru efektywności zabezpieczania - efektywność retrospektywna- porównując skumulowaną zmianę wartości godziwej instrumentu zabezpieczającego do skumulowanej zmiany wartości przyszłych przepływów pieniężnych oszacowaną na podstawie danych dotyczących rynku walutowego z dnia wyceny.

Efektywność uznaje się za wysoką o ile mieści się w przedziale 80%-125%.

Spółka zaprzestaje stosowania zasad rachunkowości zabezpieczeń, jeżeli instrument zabezpieczający wygasa, zostaje sprzedany, rozwiązany, zrealizowany lub gdy nie spełnia kryteriów rachunkowości zabezpieczeń oraz gdy Spółka unieważni powiązanie zabezpieczające. Wówczas skumulowane zyski lub straty z tytułu instrumentu zabezpieczającego ujęte w kapitałach pozostają w nich do momentu zajścia planowanej transakcji. Jeżeli transakcja nie będzie realizowana, skumulowany wynik netto ujęty w kapitałach przenoszony jest niezwłocznie do rachunku zysków i strat.

#### **6.21. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności**

Należności z tytułu dostaw i usług, których termin zapadalności wynosi zazwyczaj od 1 do 3 miesięcy, są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisu na wątpliwe należności.

Odpis na należności oszacowywany jest wtedy, gdy ściągnięcie pełnej kwoty należności przestało być prawdopodobne. Należności nieściągalne są odpisywane do rachunku zysków i strat w momencie stwierdzenia ich nieściągalności.

W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wartość należności jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie należności w związku z upływem czasu jest ujmowane jako przychody finansowe.

#### **6.22. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych**

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w bilansie obejmują środki pieniężne w banku i w kasie oraz lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nieprzekraczającym 3 miesięcy.

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów.

#### **6.23. Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne**

W momencie początkowego ujęcia, wszystkie kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki.

Po początkowym ujęciu oprocentowane kredyty, pożyczki i papiery dłużne są następnie wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Przy ustalaniu zamortyzowanego kosztu uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane w związku ze zobowiązaniem.

Zyski i straty są ujmowane w rachunku zysków i strat z chwilą usunięcia zobowiązania z bilansu, a także w wyniku naliczania kosztu metodą efektywnej stopy procentowej.

#### **6.24. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania**

Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług wykazywane są w kwocie wymagającej zapłaty.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu oraz zobowiązania finansowe pierwotnie zakwalifikowane do kategorii wycenianych do wartości godziwej przez wynik finansowy. Zobowiązania finansowe są klasyfikowane jako przeznaczone do obrotu, jeżeli zostały nabyte dla celów sprzedaży w niedalekiej przyszłości. Instrumenty pochodne, włączając wydzielone instrumenty wbudowane, są również klasyfikowane jako przeznaczone do obrotu, chyba że są uznane za efektywne instrumenty zabezpieczające. Zobowiązania finansowe mogą być przy pierwotnym ujęciu zakwalifikowane do kategorii wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, jeżeli poniższe kryteria są spełnione: (i) taka kwalifikacja eliminuje lub znacząco obniża niespójność traktowania, gdy zarówno wycena jak i zasady rozpoznawania strat lub zysków podlegają innym regulacjom; lub (ii) zobowiązania są częścią grupy zobowiązań finansowych, które są zarządzane i oceniane w oparciu o wartość godziwą, zgodnie z udokumentowaną strategią zarządzania ryzykiem; lub (iii) zobowiązania finansowe zawierają wbudowane instrumenty pochodne, które powinny być oddzielnie ujmowane.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane w wartości godziwej, uwzględniając ich wartość rynkową na dzień bilansowy bez uwzględnienia kosztów transakcji. Zmiany w wartości godziwej tych instrumentów są ujmowane w rachunku zysków i strat jako pozostałe koszty lub przychody operacyjne.

Zobowiązania finansowe niebędące instrumentami finansowymi wycenianymi w wartości godziwej przez wynik finansowy, są wyceniane według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Spółka wyłącza ze swojego bilansu zobowiązanie finansowe, gdy zobowiązanie wygaśnie – to znaczy, kiedy obowiązek określony w umowie został wypełniony, umorzony lub wygaśnię. Zastąpienie dotychczasowego instrumentu dłużnego przez instrument o zasadniczo różnych warunkach dokonywane pomiędzy tymi samymi podmiotami Spółka ujmuje jako wygaśnięcie pierwotnego zobowiązania finansowego i ujęcie nowego zobowiązania finansowego. Podobnie znaczące modyfikacje warunków umowy dotyczącej istniejącego zobowiązania finansowego Spółka ujmuje jako wygaśnięcie

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

pierwotnego i ujęcie nowego zobowiązania finansowego. Powstająca z tytułu zamiany różnice odnośnych wartości bilansowych wykazuje się w rachunku zysków i strat.

Pozostałe zobowiązania niefinansowe obejmują w szczególności zobowiązania wobec urzędu skarbowego z tytułu podatku od towarów i usług oraz zobowiązania z tytułu otrzymanych zaliczek, które będą rozliczone poprzez dostawę towarów, usług lub środków trwałych. Pozostałe zobowiązania niefinansowe ujmowane są w kwocie wymagającej zapłaty.

#### 6.25. Rezerwy

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Jeżeli Spółka spodziewa się, że koszty objęte rezerwą zostaną zwrócone, na przykład na mocy umowy ubezpieczenia, wówczas zwrot ten jest ujmowany jako odrębny składnik aktywów, ale tylko wtedy, gdy jest rzeczą praktycznie pewną, że zwrot ten rzeczywiście nastąpi. Koszty dotyczące danej rezerwy są wykazane w rachunku zysków i strat po pomniejszeniu o wszelkie zwroty.

W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie rezerwy w związku z upływem czasu jest ujmowane jako koszty finansowe.

### 7. Informacje dotyczące segmentów działalności

Od 1 stycznia 2009 obowiązuje nowy MSSF 8 „Segmenty operacyjne”. Zgodnie z wymogami niniejszego standardu, należy identyfikować segmenty operacyjne w oparciu o wewnętrzne raporty dotyczące tych elementów Spółki, które są regularnie weryfikowane przez osoby decydujące o przydzieleniu zasobów do danego segmentu i oceniające jego wyniki finansowe.

Zarząd dokonał szczegółowej analizy możliwości oraz zasadności wydzielenia segmentów operacyjnych w oparciu o MSSF 8. Wewnętrzne analizy i raporty dla potrzeb zarządczych Spółki bazują na geograficznych kierunkach sprzedaży. Zasadniczo do każdego kierunku sprzedaży jest przypisana osoba, która bezpośrednio odpowiada za realizację planów sprzedaży oraz wyniki finansowe.

W związku z tym, iż dla kierunków sprzedaży nie ma możliwości uzyskania oddzielnych informacji finansowych, które podlegałyby obowiązkowi ujawnienia, Zarząd Spółki podjął decyzję o nie wydzieleniu segmentów operacyjnych w rozumieniu MSSF 8.

### 8. Sezonowość działalności

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiła sezonowość działalności, zatem przedstawiane wyniki Spółki nie odnotowały istotnych wahań.

### 9. Przychody i koszty

#### 9.1. Przychody ze sprzedaży i struktura geograficzna.

	<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
	<b>31.12.2009</b>	<b>31.12.2008</b>
<b>Przychody ze sprzedaży produktów i usług</b>		
- meble skrzyniowe	440 698	402 816
- meble kuchenne	9	11
- meble tapicerowane	121	3 187
- usługi	1 937	2 069
- pozostałe	1 294	2 225
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług, razem	<b>444 059</b>	<b>410 308</b>
- w tym od jednostek powiązanych	22 489	89 961



FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
 Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
 (w tysiącach PLN)

**Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży produktów i usług**

- kraj	72 606	78 124
- eksport	371 453	332 184
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług, razem	<u>444 059</u>	<u>410 308</u>
- w tym od jednostek powiązanych	22 489	89 961

**Za okres sprawozdawczy  
zakończony**

**Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów**

	<b>31.12.2009</b>	<b>31.12.2008</b>
- materiały	6 696	9 047
- towary	11 012	10 990
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, razem	<u>17 708</u>	<u>20 037</u>
- w tym od jednostek powiązanych	4 393	5 523

**Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży towarów i materiałów**

- kraj	12 898	14 234
- eksport	4 810	5 803
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, razem	<u>17 708</u>	<u>20 037</u>
- w tym od jednostek powiązanych	4 393	5 523

**Informacje o wiodących klientach**

Największym odbiorcą wyrobów Spółki jest Grupa POCO (Niemcy). Udział obrotów z tym klientem w przychodach ze sprzedaży FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. wyniósł 17%. Jest to jedyny odbiorca Spółki, z którym obrót przekroczył w 2009 roku 10 % zrealizowanych przychodów. Brak formalnych powiązań odbiorcy z Emitentem.

**9.2. Pozostałe przychody operacyjne**

**Za okres sprawozdawczy  
zakończony**

	<b>31.12.2009</b>	<b>31.12.2008</b>
Transakcje zabezpieczające	-	-
Rozwiązanie rezerw	-	-
Zysk na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	170	347
Dotacje	24	24
Odszkodowania	343	352
Różnice kursowe od należności i zobowiązań handlowych	-	1 364
Odsetki od należności i zobowiązań	67	89
Nadwyżki inwentaryzacyjne	1 456	-
Inne	275	426
<b>Pozostałe przychody operacyjne, razem</b>	<u><b>2 335</b></u>	<u><b>2 602</b></u>

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
 Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
 (w tysiącach PLN)

**9.3. Pozostałe koszty operacyjne**

	<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
	<b>31.12.2009</b>	<b>31.12.2008</b>
Transakcje zabezpieczające	3 529	26 269
Odsetki od należności i zobowiązań	21	59
Różnice kursowe od należności i zobowiązań handlowych	10 730	-
Likwidacja rzeczowych aktywów trwałych	183	16
Koszty sądowe	24	18
Kary i odszkodowania	908	120
Złomowanie zapasów	1 713	526
Inne	541	462
<b>Pozostałe koszty operacyjne, razem</b>	<b>17 649</b>	<b>27 470</b>

**9.4. Przychody finansowe**

	<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
	<b>31.12.2009</b>	<b>31.12.2008</b>
Dywidendy	5 090	3 861
Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	-
Zysk ze zbycia aktywów finansowych	-	-
Odsetki	504	416
Różnice kursowe od aktywów i zobowiązań finansowych	12 131	6 039
Pozostałe	17	1
<b>Przychody finansowe, razem</b>	<b>17 742</b>	<b>10 317</b>

**9.5. Koszty finansowe**

	<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
	<b>31.12.2009</b>	<b>31.12.2008</b>
Odsetki od kredytów i pożyczek	3 040	7 172
Aktualizacja wartości aktywów finansowych	7 514	2 439
Prowizje od kredytów	31	170
Różnice kursowe od aktywów i zobowiązań finansowych	-	-
Pozostałe	-	-
<b>Koszty finansowe, razem</b>	<b>10 585</b>	<b>9 781</b>

W roku obrotowym 2009 Spółka dokonała odpisu aktualizującego wartość udziałów w jednostce zależnej Forte Ukraina w wysokości 7 115 tysięcy zł. oraz w jednostce zależnej Forte Mobilier w wysokości 399 tysięcy zł.

W roku obrotowym 2008 Spółka dokonała umorzenia kapitału zakładowego w jednostce zależnej Forte Ukraina w wysokości 4 300 tysiące hrywien, co stanowi równowartość 2 439 tysięcy zł. Kwota umorzenia kapitału zakładowego została przeznaczona na pokrycie strat Spółki zależnej.

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
 Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
 (w tysiącach PLN)

**9.6. Koszty według rodzajów**

	<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
	<b>31.12.2009</b>	<b>31.12.2008</b>
Amortyzacja	12 557	12 466
Zużycie materiałów i energii	195 069	209 836
Usługi obce	87 255	74 664
Podatki i opłaty	6 163	5 561
Wynagrodzenia	64 729	62 082
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	17 521	14 392
Pozostałe koszty rodzajowe	3 944	4 429
	<b>387 238</b>	<b>383 430</b>
Zmiana stanu zapasów produktów i rozliczeń międzyokresowych	3 976	4 132
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	(2 015)	(233)
Koszty sprzedaży	(88 909)	(70 500)
Koszty ogólnego zarządu	(27 996)	(18 059)
<b>Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług</b>	<b>272 294</b>	<b>298 770</b>
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	13 915	15 502
<b>Koszt własny sprzedaży</b>	<b>286 209</b>	<b>314 272</b>

**9.7. Koszty amortyzacji ujęte w rachunku zysków i strat**

	<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
	<b>31.12.2009</b>	<b>31.12.2008</b>
Koszty amortyzacji ujęte w:		
Koszcie własnym sprzedaży	10 434	10 210
Kosztach sprzedaży	576	567
Kosztach ogólnego zarządu	1 547	1 689
	<b>12 557</b>	<b>12 466</b>

**9.8. Koszty świadczeń pracowniczych**

	<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
	<b>31.12.2009</b>	<b>31.12.2008</b>
Koszty świadczeń pracowniczych ujęte w:		
Koszcie własnym sprzedaży	54 575	52 924
Kosztach sprzedaży	12 752	12 580
Kosztach ogólnego zarządu	14 923	10 969
	<b>82 250</b>	<b>76 473</b>

## 10. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku i 31 grudnia 2008 roku przedstawiają się następująco:

	<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
	<b>31.12.2009</b>	<b>31.12.2008</b>
<b>Bieżący podatek dochodowy</b>		
Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego	5 031	4 099
Korekty dotyczące bieżącego podatku dochodowego z lat ubiegłych	-	-
<b>Odroczony podatek dochodowy</b>		
Związany z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych	3 295	(3 494)
<b>Obciążenie podatkowe wykazane w rachunku zysków i strat</b>	<b>8 326</b>	<b>605</b>

### 10.1. Uzgodnienie efektywnej stawki podatkowej

Uzgodnienie podatku dochodowego od wyniku finansowego brutto przed opodatkowaniem według ustawowej stawki podatkowej, z podatkiem dochodowym liczonym według efektywnej stawki podatkowej Spółki za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2009 roku i 31 grudnia 2008 roku przedstawia się następująco:

	<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31.12.2008</b>
<b>Zysk / (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>50 496</b>	<b>3 182</b>
Podatek według ustawowej stawki podatkowej obowiązującej w Polsce, wynoszącej 19% (2008: 19%)	9 594	605
Korekty dotyczące odroczonego podatku dochodowego z lat ubiegłych	(205)	-
Nieujęte straty podatkowe	-	-
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	30	628
Spisane straty podatkowe	-	-
Przychody niebędące podstawą do opodatkowania	(1 093)	(648)
Różnice przejściowe z lat ubiegłych	-	20
Pozostałe	-	-
Podatek według efektywnej stawki podatkowej wynoszącej 16,49% (2008: 19,01 %)	8 326	605
Podatek dochodowy (obciążenie) wykazany w rachunku zysków i strat	8 326	605
Podatek dochodowy przypisany działalności zaniechanej	-	-
	<b>8 326</b>	<b>605</b>



## 10.2. Odroczonego podatek dochodowy

Odroczony podatek dochodowy wynika z następujących pozycji:

	<b>Bilans</b>		<b>Rachunek zysków i strat</b>	
	<b>Stan na dzień</b>		<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
<b>Aktywa i rezerwa z tytułu podatku odroczonego</b>				
Przeszacowanie środków trwałych	9 330	8 411	919	1 356
Grunty w wieczystym użytkowaniu	2 144	2 155	(11)	-
Ulga inwestycyjna	415	465	(49)	(39)
Różnice kursowe i odsetki	181	1 033	(853)	1 185
Rozliczenia międzyokresowe	(1 348)	(265)	(1 083)	294
Aktualizacja wartości należności	(385)	(389)	4	(44)
Krótkoterminowe inwestycje finansowe	4	(4 753)	4 757	(5 320)
Odsetki naliczone	25	(6)	31	-
Przychody na warunkach DDU	(20)	(679)	659	(625)
Aktualizacja wartości zapasów	(861)	(412)	(449)	359
Rezerwy na odprawy emerytalne	(270)	(260)	(10)	(15)
Rezerwy na bonusy	(774)	(653)	(121)	(653)
Wynagrodzenia i narzuty na wynagrodzenia	(377)	(1 331)	954	8
Odpis aktualizujący środki trwałe	(19)	(33)	14	-
Odpis aktualizujący udziały w jednostkach zależnych	(1 428)	-	(1 428)	-
Różnice kursowe zrealizowane od inwestycji	(19)	-	(19)	-
Pozostałe	(24)	(4)	(20)	-
<b>Rezerwa z tytułu podatku odroczonego</b>	<b>6 574</b>	<b>3 279</b>	<b>3 295</b>	<b>(3 494)</b>
<b>Aktualizacja wyceny instrumentów finansowych ujęta w sprawozdaniu z całkowitych dochodów</b>	<b>1 389</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Rezerwa z tytułu podatku odroczonego, ogółem</b>	<b>7 963</b>	<b>3 279</b>	<b>3 295</b>	<b>(3 494)</b>

## 11. Rozliczenia podatkowe

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym. Spółka nie prowadzi działalności w Specjalnej Strefie Ekonomicznej, co różnicowałoby zasady określania obciążeń podatkowych w stosunku do przepisów ogólnych w tym zakresie. Rok podatkowy jak i bilansowy pokrywają się z rokiem kalendarzowym.

## 12. Majątek socjalny oraz zobowiązania ZFŚS

Ustawa z dnia 4 marca 1994 r. o zakładowym funduszu świadczeń socjalnych z późniejszymi zmianami stanowi, że Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych tworzą pracodawcy zatrudniający powyżej 20 pracowników na pełne etaty. Spółka tworzy taki fundusz i dokonuje okresowych odpisów w wysokości odpisu podstawowego. Celem Funduszu jest subsydiowanie działalności socjalnej Spółki, pożyczek udzielonych jej pracownikom oraz pozostałych kosztów socjalnych.

Spółka skompensowała aktywa Funduszu ze swoimi zobowiązaniami wobec Funduszu, ponieważ aktywa te nie stanowią oddzielnych aktywów Spółki. W związku z powyższym, zobowiązanie netto Spółki wobec Funduszu na dzień 31 grudnia 2009 roku wynosi 53 tysiące zł. (na dzień 31 grudnia 2008 roku: aktywa Funduszu w wysokości 138 tysięcy zł).

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
 Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
 (w tysiącach PLN)

Tabela poniżej przedstawia analitykę aktywów, zobowiązań oraz kosztów Funduszu.

	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Środki trwałe wniesione do Funduszu	-	-
Pożyczki udzielone pracownikom	1 278	1 394
Środki pieniężne	970	1 100
Zobowiązania z tytułu Funduszu	2 301	2 356
<b>Saldo po skompensowaniu</b>	<b>-53</b>	<b>138</b>
<b>Odpisy na Fundusz w okresie obrotowym</b>	<b>1 898</b>	<b>2 060</b>

### 13. Zysk przypadający na jedną akcję

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Spółki przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).

Poniżej przedstawione zostały dane dotyczące zysku oraz akcji, które posłużyły do wyliczenia podstawowego i rozwodnionego zysku na jedną akcję:

	<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Zysk (strata) okresu z działalności kontynuowanej	42 170	2 577
Strata na działalności zaniechanej	-	-
Zysk (strata) okresu	42 170	2 577
Zysk (strata) okresu przypadający na zwykłych akcjonariuszy, zastosowany do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	42 170	2 577

	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku na jedną akcję	23 751 084	23 751 084
Wpływ rozwodnienia:	-	-
Obligacje zamienne na akcje	-	-
Skorygowana średnia ważona liczba akcji zwykłych zastosowana do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	23 751 084	23 751 084

W okresie między dniem bilansowym a dniem sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie wystąpiły żadne inne transakcje dotyczące akcji zwykłych lub potencjalnych akcji zwykłych.

### 14. Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty

	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
<b>Zadeklarowane dywidendy w okresie</b>		
Dywidendy z akcji zwykłych	-	-
dywidenda końcowa wypłacona w wysokości:	-	2 375
	-	2 375

Zarząd będzie proponował wypłatę dywidendy za rok 2009 przeznaczając na to część zysku wygenerowanego w tym okresie. Na moment publikacji niniejszego sprawozdania, Zarząd Spółki nie przedstawił jeszcze szczegółów dotyczących wypłaty dywidendy.

Zysk netto Spółki za rok 2008 w wysokości 2 577 tysięcy zł. uchwałą Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia z dnia 24 czerwca 2009 przeznaczono na dywidendę w wysokości 2 375 tysięcy zł. i kapitał rezerwowy w wysokości 202 tysiące zł.

Dywidenda została wypłacona w dniu 5 sierpnia 2009.

## 15. Leasing

### 15.1. Zobowiązania z tytułu umów leasingu finansowego i umów dzierżawy z opcją zakupu

Spółka jako leasingobiorca na dzień 31 grudnia 2009 roku posiada umowy leasingu finansowego maszyn, urządzeń oraz środków transportu z opcją zakupu. Zabezpieczeniem przedmiotu leasingu są weksle in blanco.

Okresy, na jakie zostały zawarte umowy leasingu wynoszą: 60 miesięcy dla maszyn i urządzeń oraz 36 miesięcy dla środków transportu.

Wartość resztową ustalono jako 0,05% wartości początkowej przedmiotów leasingu dla maszyn i urządzeń oraz 1% dla środków transportu.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku oraz na dzień 31 grudnia 2008 roku przyszłe minimalne opłaty leasingowe przedstawiają się następująco:

	<b>Opłaty minimalne 31 grudnia 2009</b>	<b>Opłaty minimalne 31 grudnia 2008</b>
W okresie 1 roku	2 903	2 780
W okresie od 1 do 5 lat	5 051	7 712
Powyżej 5 lat	-	-
<b>Minimalne opłaty leasingowe ogółem</b>	<b>7 954</b>	<b>10 492</b>
Minus koszty finansowe	(826)	(1 413)
<b>Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych</b>	<b>7 128</b>	<b>9 079</b>
krótkoterminowe	2 439	2 180
długoterminowe	4 689	6 899

### 15.2. Zobowiązania z tytułu umów leasingu finansowego i umów dzierżawy z opcją zakupu

Spółka zawarła w roku sprawozdawczym zakończonym 31.12.2008 umowy leasingu operacyjnego środków transportu. Okres trwania umów wynosi 36 miesięcy, wartość resztową skalkulowano na 52% wartości początkowej przedmiotów leasingu.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku przyszłe minimalne opłaty z tytułu umów leasingu operacyjnego przedstawiają się następująco:

	<b>Opłaty minimalne 31 grudnia 2009</b>	<b>Opłaty minimalne 31 grudnia 2008</b>
W okresie 1 roku	171	171
W okresie od 1 do 5 lat	97	268
Powyżej 5 lat	-	-
<b>Przyszłe minimalne opłaty leasingowe ogółem</b>	<b>268</b>	<b>439</b>

<b>Opłaty leasingowe ujęte w rachunku zysków i strat za okres:</b>	<b>od 01.01.2009 do 31.12.2009</b>	<b>od 01.01.2008 do 31.12.2008</b>
Wartość minimalnych opłat leasingowych	157	75

**16. Świadczenia pracownicze**

**16.1. Świadczenia emerytalne oraz inne świadczenia po okresie zatrudnienia**

Jednostka wypłaca pracownikom przechodzącym na emerytury kwoty odpraw emerytalnych w wysokości określonej przez Kodeks pracy. W związku z tym Spółka na podstawie wyceny dokonanej przez firmę aktuariálną tworzy rezerwę na wartość bieżącą zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych. Kwotę tej rezerwy oraz uzgodnienie przedstawiające zmiany stanu w ciągu okresu obrotowego przedstawiono w poniższej tabeli:

	<b>Zmiana stanu</b>	
	<b>2009</b>	<b>2008</b>
Na początek okresu sprawozdawczego	1 368	1 291
Utworzenie rezerwy	142	77
Koszty wypłaconych świadczeń	-	-
Rozwiązanie rezerwy	88	-
Na koniec okresu sprawozdawczego	<b>1 422</b>	<b>1 368</b>

Główne założenia przyjęte przez aktuarusza na dzień bilansowy do wyliczenia kwoty zobowiązania są następujące:

	<b>na dzień 31 grudnia 2009</b>	<b>na dzień 31 grudnia 2008</b>
Stopa dyskontowa (%)	5,9%	5,9%
Przewidywany wskaźnik inflacji (%)	2,5%	2,5%
Wskaźnik rotacji pracowników	7,2-11,10	6,6- 7,5
Przewidywana stopa wzrostu wynagrodzeń (%)	3,5%	3,5%



FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
 Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
 (w tysiącach PLN)

**17. Rzeczowe aktywa trwałe**

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe	Środki trwałe w budowie	Ogółem
<b>Wartość netto na dzień 1 stycznia 2009 roku</b>	12 833	66 564	78 085	5 201	919	3 694	167 296
Zwiększenia stanu	-	1 444	4 933	534	258	4 315	11 484
W tym leasing finansowy	-	-	-	411	-	-	411
Przeklasyfikowane do aktywów przeznaczonych do sprzedaży	(732)	(4 425)	-	-	-	-	(5 157)
Inne zmniejszenia	-	-	(491)	(275)	(3)	(5 607)	(6 376)
Eliminacja umorzenia wskutek zbycia składników majątku	-	-	267	238	2	-	507
Eliminacja umorzenia przy przeklasyfikowaniu do aktywów przeznaczonych do sprzedaży	-	640	-	-	-	-	640
Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości odniesiony w rachunek zysków i strat	-	-	(35)	(6)	(1)	-	(42)
Odwrócenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości odniesionego w rachunek zysków i strat	-	-	114	-	-	-	114
Odpis amortyzacyjny za okres	-	(2 329)	(8 273)	(1 126)	(279)	-	(12 007)
<b>Wartość netto na dzień 31 grudnia 2009 roku</b>	<u>12 101</u>	<u>61 894</u>	<u>74 600</u>	<u>4 566</u>	<u>896</u>	<u>2 402</u>	<u>156 459</u>
<b>Na dzień 1 stycznia 2009 roku</b>							
Wartość brutto	12 833	76 424	131 677	9 520	1 889	3 694	236 037
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	-	(9 860)	(53 592)	(4 319)	(970)	-	(68 741)
Wartość netto	<u>12 833</u>	<u>66 564</u>	<u>78 085</u>	<u>5 201</u>	<u>919</u>	<u>3 694</u>	<u>167 296</u>
<b>Na dzień 31 grudnia 2009 roku</b>							
Wartość brutto	12 101	73 443	136 119	9 779	2 144	2 402	235 988
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	-	(11 549)	(61 519)	(5 213)	(1 248)	-	(79 529)
Wartość netto	<u>12 101</u>	<u>61 894</u>	<u>74 600</u>	<u>4 566</u>	<u>896</u>	<u>2 402</u>	<u>156 459</u>

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe	Środki trwałe w budowie	Ogółem
<b>Wartość netto na dzień 1 stycznia 2008 roku</b>	11 595	64 552	81 799	5 706	843	6 288	170 783
Zwiększenia stanu	1 297	4 280	6 401	683	288	7 699	20 648
W tym leasing finansowy	-	-	3 508	636	234	-	4 378
Przeklasyfikowane do aktywów przeznaczonych do sprzedaży	-	-	-	-	-	-	-
Inne zmniejszenia	(59)	(61)	(2 149)	(124)	-	(10 293)	(12 686)
Eliminacja umorzenia wskutek zbycia składników majątku	-	30	475	107	1	-	613
Eliminacja umorzenia przy przeklasyfikowaniu do aktywów przeznaczonych do sprzedaży	-	-	-	-	-	-	-
Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości odniesiony w rachunek zysków i strat	-	-	-	-	-	-	-
Odwroćenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości odniesionego w rachunek zysków i strat	-	-	-	-	-	-	-
Odpis amortyzacyjny za okres	-	(2 237)	(8 441)	(1 171)	(213)	-	(12 062)
<b>Wartość netto na dzień 31 grudnia 2008 roku</b>	<u>12 833</u>	<u>66 564</u>	<u>78 085</u>	<u>5 201</u>	<u>919</u>	<u>3 694</u>	<u>167 296</u>
<b>Na dzień 1 stycznia 2008 roku</b>							
Wartość brutto	11 595	72 205	127 425	8 961	1 602	6 288	228 076
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	-	(7 653)	(45 626)	(3 255)	(759)	-	(57 293)
Wartość netto	<u>11 595</u>	<u>64 552</u>	<u>81 799</u>	<u>5 706</u>	<u>843</u>	<u>6 288</u>	<u>170 783</u>
<b>Na dzień 31 grudnia 2008 roku</b>							
Wartość brutto	12 833	76 424	131 677	9 520	1 889	3 694	236 037
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	-	(9 860)	(53 592)	(4 319)	(970)	-	(68 741)
Wartość netto	<u>12 833</u>	<u>66 564</u>	<u>78 085</u>	<u>5 201</u>	<u>919</u>	<u>3 694</u>	<u>167 296</u>

Rzeczowe aktywa trwałe ogółem pozostające w dyspozycji Spółki na dzień 31 grudnia 2009 roku osiągnęły wartość 160 976 tysięcy zł. ( na dzień 31 grudnia 2008 roku: 167 296 tysięcy zł.). Składały się na nie wyżej wykazane kwoty (156 459 tysięcy zł. na dzień 31 grudnia 2009 roku oraz 167 296 tysięcy zł. na dzień 31 grudnia 2008 roku) oraz aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży ( 4 517 tysięcy zł. na dzień 31 grudnia 2009 roku; w roku zakończonym dnia 31 grudnia 2008: pozycja nie wystąpiła).

#### Aktywa oddane w zastaw jako zabezpieczenie

Wartość bilansowa środków trwałych, użytkowanych na dzień 31 grudnia 2009 roku na mocy umów leasingu finansowego z opcją zakupu wynosi 11 424 tysiące zł., z czego: 9 252 tysiące zł. dotyczyły leasingu maszyn i urządzeń, 1 844 tysiące zł. – leasingu środków transportu oraz 328 tysiące zł. – leasingu pozostałych środków trwałych. Na dzień 31 grudnia 2008 roku wartość bilansowa środków trwałych użytkowanych na mocy umów leasingu finansowego z opcją zakupu wynosiła 12 234 tysiące zł.

Grunty i budynki o wartości bilansowej 60 568 tysięcy zł. (na dzień 31 grudnia 2008 roku: 61 932 tysięcy zł.) objęte są hipotekami ustanowionymi w celu zabezpieczenia kredytów bankowych Spółki (nota 28 - oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki). Dodatkowo maszyny i urządzenia o wartości bilansowej 41 746 tysięcy zł. objęte są zastawem rejestrowym (na dzień 31 grudnia 2008 roku: 49 131 tysięcy zł.).

Wartość skapitalizowanych kosztów finansowania zewnętrznego w roku finansowym zakończonym dnia 31 grudnia 2009 roku nie wystąpiła (w roku zakończonym dnia 31 grudnia 2008: nie wystąpiła).

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

**Zobowiązania inwestycyjne**

Na dzień 31 grudnia 2009 roku zobowiązania inwestycyjne Spółki wynoszą 142 tysiące zł. (na dzień 31 grudnia 2008: 500 tysięcy zł.). Kwota ta dotyczy głównie nakładów na środki trwałe w budowie oraz zakupu maszyn i urządzeń.

**Odpisy z tytułu utraty wartości**

W bieżącym okresie sprawozdawczym Spółka utworzyła odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości środków trwałych w kwocie 42 tysiące zł oraz rozwiązała odpisy aktualizujące w kwocie 114 tysięcy zł. Utworzone odpisy aktualizujące wynikają z większego niż zakładano zużycia środków trwałych, natomiast rozwiązane odpisy dotyczą środków trwałych poddanych likwidacji, w latach ubiegłych objętych odpisem z tytułu utraty wartości. Utworzone oraz rozwiązane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości uwzględniono odpowiednio w pozostałych kosztach/przychodach operacyjnych w rachunku zysków i strat.

**18. Nieruchomości inwestycyjne**

Spółka nie posiada nieruchomości inwestycyjnych.

**19. Wartości niematerialne**

	Patenty i licencje	Pozostałe	Inwestycje rozpoczęte	Ogółem
<b>Wartość netto na 1 stycznia 2009 roku</b>	513	1 176	-	1 689
Zwiększenia stanu	4	-	-	4
Zmniejszenie stanu	-	(56)	-	(56)
Odpis amortyzacyjny za okres	(296)	(254)	-	(550)
Eliminacja umorzenia wskutek zbycia	-	56	-	56
Na dzień 31 grudnia 2009 roku	<u>221</u>	<u>922</u>		<u>1 143</u>
<b>Na dzień 1 stycznia 2009 roku</b>				
Wartość brutto	4 789	1 378	-	6 167
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	(4 276)	(202)	-	(4 478)
Wartość netto	<u>513</u>	<u>1 176</u>		<u>1 689</u>
<b>Na dzień 31 grudnia 2009 roku</b>				
Wartość brutto	4 793	1 322	-	6 115
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	(4 572)	(400)	-	(4 972)
Wartość netto	<u>221</u>	<u>922</u>		<u>1 143</u>
<b>Wartość netto na 1 stycznia 2008 roku</b>	660	-	677	1 337
Zwiększenia stanu	164	1 269	591	2 024
Zmniejszenie stanu	(1)	-	(1 268)	(1 269)
Odpis amortyzacyjny za okres	(311)	(93)	-	(404)
Eliminacja umorzenia wskutek zbycia	1	-	-	1
Na dzień 31 grudnia 2008 roku	<u>513</u>	<u>1 176</u>		<u>1 689</u>
<b>Na dzień 1 stycznia 2008 roku</b>				
Wartość brutto	4 727	110	677	5 514
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	(4 067)	(110)	-	(4 177)
Wartość netto	<u>660</u>	<u>-</u>	<u>677</u>	<u>1 337</u>
<b>Na dzień 31 grudnia 2008 roku</b>				
Wartość brutto	4 789	1 378	-	6 167
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	(4 276)	(202)	-	(4 478)
Wartość netto	<u>513</u>	<u>1 176</u>		<u>1 689</u>

Koszty amortyzacji w wysokości 550 tysięcy zł. uwzględnione zostały w rachunku zysków i strat:

	<b>Za okres sprawozdawczy zakończony</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Koszty amortyzacji ujęte w:		
Koszcie własnym sprzedaży	254	93
Kosztach sprzedaży	4	7
Kosztach ogólnego zarządu	292	303
	<b>550</b>	<b>403</b>

#### **Nakłady na prace badawcze i rozwojowe**

Spółka w okresie sprawozdawczym zakończonym 31 grudnia 2009 roku nie poniosła nakładów w na prace badawczo-rozwojowe (w roku 2008: nie poniesiono).

#### **Opis zabezpieczeń ustanowionych na wartościach niematerialnych:**

Na wartościach niematerialnych Spółki nie są ustanowione żadne zabezpieczenia.

#### **Wartości niematerialne przeznaczone do sprzedaży:**

W Spółce na dzień bilansowy nie występują wartości niematerialne przeznaczone do sprzedaży.

## **20. Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży**

W dniu 3 marca 2009 roku Rada Nadzorcza podjęła uchwałę dotyczącą restrukturyzacji Spółki polegającej na likwidacji jej Oddziału w Przemysłu.

Wartość księgowa budynków, budowli oraz gruntów zlokalizowanych w Przemysłu na dzień 31 grudnia 2009 wynosi 4 517 tysięcy zł.

	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Grunty przeznaczone do sprzedaży	732	-
Budynki przeznaczone do sprzedaży	2 977	-
Budowle przeznaczone do sprzedaży	808	-
	<b>4 517</b>	<b>-</b>

Zamiarem Spółki jest sprzedaż w.w. nieruchomości i Zarząd podjął aktywne działania zmierzające do realizacji celów sprzedażowych. Działania te prowadzone są poprzez współpracę z agencją obrotu nieruchomościami oraz poprzez umieszczanie oferty sprzedaży w ogólnopolskiej i lokalnej prasie oraz na stronie internetowej Spółki. Zarząd oczekuje, że sprzedaż zostanie zrealizowana do końca 2010 roku.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku Spółka nie ujęła odpisu z tytułu utraty wartości wynikającego z przeklasyfikowania w.w. aktywów trwałych jako przeznaczonych do sprzedaży, ponieważ wartość godziwa oszacowana przez rzeczoznawcę majątkowego jest wyższa od wartości księgowej nieruchomości.

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

**21. Długoterminowe aktywa finansowe**

<b>Długoterminowe aktywa finansowe</b>	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Akcje/ Udziały w spółkach zależnych i stowarzyszonych	81 938	89 452
Akcje i udziały pozostałe	3	9
Inne	-	-
	<b>81 941</b>	<b>89 461</b>
<b>Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe</b>		
Pożyczki udzielone podmiotom powiązanych ( nota 33.1)	7 946	1 500
Należności z tytułu sprzedaży mieszkań	156	193
Inne	61	61
	<b>8 163</b>	<b>1 754</b>
<b>Długoterminowe aktywa finansowe, razem</b>	<b>90 104</b>	<b>91 215</b>

Akcje i udziały w podmiotach zależnych wyceniane są wg kosztu historycznego po pomniejszeniu o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości.

**Udziały/akcje w jednostkach zależnych na dzień 31 grudnia 2009 roku:**

Nazwa Spółki	Charakter powiązania	Data objęcia kontroli/ znaczącego wpływu	Wartość akcji/udziałów wg ceny nabycia	Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów/akcji
Meble Polonia Sp. z o.o.	Spółka zależna	01.07.1995	29 516	5 216	24 300
Forte RUS O.O.O.	Spółka zależna	04.08.2003	44 186	-	44 186
Forte Ukraina O.O.O.	Spółka zależna	15.05.2001	12 521	7 115	5 406
MV Forte GmbH	Spółka zależna	14.08.1992	1 838	-	1 838
Forte Baldai UAB	Spółka zależna	16.04.1999	164	-	164
Forte Möbel AG	Spółka zależna	02.03.1999	353	-	353
Forte SK S r o	Spółka zależna	13.12.2002	96	-	96
Forte Furniture Ltd.	Spółka zależna	10.08.2005	6	-	6
Forte Iberia S.l.u.	Spółka zależna	15.09.2005	63	-	63
Forte Mobilier S.a.r.l.	Spółka zależna	17.11.2005	399	399	-
Kwadrat Sp. z o.o.	Spółka zależna	18.12.2008	5 514	-	5 514
Forte Mobila S.r.l.	Spółka zależna	12.09.2008	12	-	12
TM Handel Sp. z o.o.	Spółka zależna	12.05.2008	-	-	-
<b>RAZEM</b>			<b>94 668</b>	<b>12 730</b>	<b>81 938</b>

W roku obrotowym 2009 Spółka dokonała odpisu aktualizującego wartość udziałów w jednostce zależnej Forte Ukraina w wysokości 7 115 tysięcy zł. oraz w jednostce zależnej Forte Mobilier w wysokości 399 tysięcy zł.



FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

W roku obrotowym 2008 Spółka dokonała umorzenia kapitału zakładowego w jednostce zależnej Forte Ukraina w wysokości 2 439 tysięcy zł, co stanowi równowartość 4 300 tysięcy hrywien. Wartość umorzonego kapitału przeznaczona została na pokrycie strat Spółki zależnej.

**Udziały/akcje w jednostkach zależnych na dzień 31 grudnia 2008 roku:**

Nazwa Spółki	Charakter powiązania	Data objęcia kontroli/ znaczącego wpływu	Wartość akcji/udziałów wg ceny nabycia	Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów/akcji
Meble Polonia Sp. z o.o.	Spółka zależna	01.07.1995	29 516	5 216	24 300
Forte RUS O.O.O.	Spółka zależna	04.08.2003	44 186	-	44 186
Forte Ukraina O.O.O.	Spółka zależna	15.05.2001	12 521	-	12 521
MV Forte GmbH	Spółka zależna	14.08.1992	1 838	-	1 838
Forte Baldai UAB	Spółka zależna	16.04.1999	164	-	164
Forte Möbel AG	Spółka zależna	02.03.1999	353	-	353
Forte SK S r o	Spółka zależna	13.12.2002	96	-	96
Forte Furniture Ltd.	Spółka zależna	10.08.2005	6	-	6
Forte Iberia S.l.u.	Spółka zależna	15.09.2005	63	-	63
Forte Mobilier S.a.r.l.	Spółka zależna	17.11.2005	399	-	399
Kwadrat Sp. z o.o.	Spółka zależna	18.12.2008	5 514	-	5 514
Forte Mobila S.r.l.	Spółka zależna	12.09.2008	12	-	12
TM Handel Sp. z o.o.	Spółka zależna	12.05.2008	-	-	-
<b>RAZEM</b>			<b>94 668</b>	<b>5 216</b>	<b>89 452</b>

**Udział Spółki w pozostałych jednostkach przedstawia się następująco:**

**Stan na 31 grudnia 2009 roku:**

Nazwa Spółki	Siedziba	Przedmiot przedsiębiorstwa	wartość bilansowa udziałów / akcji
Meblopol	Poznań	Handel	3
<b>Razem</b>			<b>3</b>

**Stan na 31 grudnia 2008 roku:**

Nazwa Spółki	Siedziba	Przedmiot przedsiębiorstwa	wartość bilansowa udziałów / akcji
Polskie Meble Sp. z o.o.	Poznań	Handel meblami i artykułami przemysłowymi	2
P.H.U. Meble Sp. z o.o.	Poznań	Handel meblami i artykułami przemysłowymi	4
Meblopol	Poznań	Handel	3
<b>Razem</b>			<b>9</b>

### 21.1. Testy na utratę wartości akcji i udziałów w jednostkach zależnych

Testy na utratę wartości inwestycji w jednostki zależne są przez Spółkę przeprowadzane, jeżeli zachodzą przesłanki utraty wartości. Na dzień 31.12.2009 roku, w związku z trudnymi warunkami makroekonomicznymi, Spółka przeprowadziła testy na utratę wartości posiadanych przez nią inwestycji w jednostki zależne w Rosji o wartości 44 187 tysięcy zł oraz na Ukrainie o wartości 12 521 tysięcy zł.

Odyskiwalne wartości dla obu spółek zostały ustalone na podstawie wartości użytkowej skalkulowanej na bazie prognozy przepływów środków pieniężnych, opartej na zatwierdzonych przez wyższą kadrę kierowniczą budżetach finansowych obejmujących rok 2010 oraz ekstrapolacji trendów na bazie spodziewanych wzrostów rynków oraz wiedzy eksperckiej wyższej kadry kierowniczej na okres kolejnych 4 lat przy zastosowaniu poniższych stóp dyskontowych.

	Forte Rosja	Forte Ukraina
Średnie stopy dyskontowe	11,1%	15,8%

Wynik przeprowadzonego testu Spółki zależnej Forte Ukraina wykazał, iż szacowana wartość użytkowa posiadanych udziałów jest niższa o 7 115 tysięcy zł od ich wartości księgowej. Na tej podstawie Zarząd Spółki zdecydował o rozpoznaniu odpisu na utratę wartości udziałów. Kwota odpisu została ujęta w rachunku zysków i strat w pozycji kosztów finansowych.

Wynik przeprowadzonego testu Spółki zależnej Forte RUS wykazał, iż szacowana wartość użytkowa posiadanych udziałów jest wyższa od ich wartości księgowej. Dlatego też Zarząd uznał, iż nie ma przesłanek do utworzenia odpisu z tytułu utraty wartości udziałów.

#### Kluczowe założenia zastosowane do obliczenia wartości odyskiwanej.

Z uwagi na istotne podobieństwa zakresu, skali i sposobu prowadzenia działalności przez oba podmioty, a także na występującą kooperację handlowo-produkcyjną oraz zbliżone uwarunkowania rynkowe, opisy założeń w pewnej części są zbliżone. Przychody ze sprzedaży zostały oszacowane na podstawie prognoz za lata 2010-2014, dotyczących zmian wartości rynku w poszczególnych latach oraz udziału w nim sprzedaży Grupy Forte.

Zakłada się, że rok 2010 nadal będzie na obu rynkach trudny w ujęciu popytu – szczególnie na Ukrainie. Z uwagi na brak obecnie obciążeń celnych w eksporcie na Ukrainę z Polski oraz dostępne wolne moce produkcyjne w zakładach Grupy w Polsce, w okresie najbliższych dwóch lat obecność Forte na Ukrainie będzie oparta na działalności handlowej spółki ukraińskiej (produkcja własna zostanie wstrzymana) wyrobami importowanymi z Forte S.A. Wznowienie produkcji przewidywane jest na rok 2012, po osiągnięciu istotnych wolumenów sprzedażowych, które będą uzasadniały produkcję lokalną. Wpływ na tą decyzję w przyszłości, oprócz poziomu możliwej produkcji, może mieć relacja kosztów produkcji i logistyki w Polsce i na Ukrainie. Spółka rosyjska nie będzie zmieniać sposobu swojej działalności, skupi się na optymalizacji obecnych procesów.

W latach 2011-2012 i dalszych, oczekiwany jest wzrost rynków meblowych w obu lokalizacjach, co będzie sprzyjało planom istotnego wzrostu poziomu produkcji i sprzedaży obu fabryk.

Planowane wzmocnienia obu firm w zakresie skuteczności służb marketingowych i handlowych ma przynieść wzrosty coroczne na poziomie ok. 20-30%, co z uwagi na stosunkowo niski poziom obecnie uzyskiwanych wyników jest planem realnym. Uzyskanie wyższego poziomu sprzedaży będzie stymulować wyższą produktywność i lepszy rozkład kosztów stałych przedsiębiorstw, a co za tym idzie pozwoli na uzyskanie niższych kosztów jednostkowych i wynikowo wyższych marż. W ostatnich latach projekcji rentowność netto sprzedaży przekroczyć ma poziom 10%.

Wielkości uzyskane w prognozie sprawozdań finansowych wynikają z analitycznego przeliczenia założeń:

- przychodów ze sprzedaży,
- kosztów w poszczególnych grupach wydatków, od kosztów produkcji poprzez wydatki na koszty dystrybucji, marketingu, administracji i koszty finansowe,
- prognozowanych wskaźników rotacji pozycji kapitału obrotowego,
- inwestycji w środki trwałe – na niewielkim poziomie, głównie inwestycje odtworzeniowe,

### Wrażliwość na zmiany założeń

Testy przeprowadzono w zakresie zmiany oczekiwanych poziomów sprzedaży i zmiany poziomu stopy dyskontowej. Przypadki, w których uzyskano wartości niższe niż niezbędne do pozytywnych wyników testów oznaczono znakiem „-”.

#### Forte RUS O.O.O.:

Wrażliwość na zmianę sprzedaży		Wrażliwość na zmianę stopy dyskont.		DCF	Wrażliwość modelu składana									
Sprzedaż	Wynik	Stopa dysk.	Wynik		stopa dyskontowa									
					7,0%	8,0%	9,0%	10,0%	11,0%	12,0%	13,0%	14,0%	15,0%	
120%	+	7,0%	+	poziom sprzedaży	120%	+	+	+	+	+	+	+	+	+
115%	+	8,0%	+		115%	+	+	+	+	+	+	+	+	+
110%	+	9,0%	+		110%	+	+	+	+	+	+	+	+	-
105%	+	10,0%	+		105%	+	+	+	+	+	+	+	-	-
<b>100%</b>	<b>+</b>	<b>11,0%</b>	<b>+</b>		<b>100%</b>	+	+	+	+	+	+	-	-	-
95%	+	12,0%	+		95%	+	+	+	+	+	-	-	-	-
90%	-	13,0%	-		90%	+	+	+	+	-	-	-	-	-
85%	-	14,0%	-		85%	+	+	+	-	-	-	-	-	-
80%	-	15,0%	-		80%	+	+	-	-	-	-	-	-	-

#### Forte Ukraina O.O.O.:

Wrażliwość na zmianę sprzedaży		Wrażliwość na zmianę stopy dyskont.		DCF	Wrażliwość modelu składana									
Sprzedaż	Wynik	Stopa dysk.	Wynik		stopa dyskontowa									
					11,8%	12,8%	13,8%	14,8%	15,8%	16,8%	17,8%	18,8%	19,8%	
120%	-	11,8%	-	poziom sprzedaży	120%	+	-	-	-	-	-	-	-	-
115%	-	12,8%	-		115%	-	-	-	-	-	-	-	-	-
110%	-	13,8%	-		110%	-	-	-	-	-	-	-	-	-
105%	-	14,8%	-		105%	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>100%</b>	<b>-</b>	<b>15,8%</b>	<b>-</b>		<b>100%</b>	-	-	-	-	-	-	-	-	-
95%	-	16,8%	-		95%	-	-	-	-	-	-	-	-	-
90%	-	17,8%	-		90%	-	-	-	-	-	-	-	-	-
85%	-	18,8%	-		85%	-	-	-	-	-	-	-	-	-
80%	-	19,8%	-		80%	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Zarząd Spółki uważa, iż jest mało prawdopodobne, aby zmiana kluczowych założeń spowodowała spadek wartości odzyskiwalnej udziałów poniżej ich wartości bilansowej w przypadku Forte Rus.

Z uwagi na fakt, iż na wartość odzyskiwalną mają wpływ czynniki niezależne od Spółki (takie jak poziom stóp procentowych i ogólna sytuacja ekonomiczna w Rosji i na Ukrainie) istnieje ryzyko, że założenia przyjęte do ustalenia budżetów nie zostaną zrealizowane.

## 22. Zapasy

	Stan na dzień	
	31 grudnia 2009	31 grudnia 2008
Materiały (według ceny nabycia)	23 916	20 606
Produkcja w toku (według kosztu wytworzenia)	16 098	15 552
Produkty gotowe:		
Według ceny nabycia/kosztu wytworzenia	27 473	30 363
Według wartości netto możliwej do uzyskania	24 790	29 346
Towary	4 955	3 669
	69 759	69 173

Zapasy ogółem, według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia (kosztu wytworzenia) oraz wartości netto możliwej do uzyskania

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

Zmiany odpisu aktualizującego wartość zapasów przedstawiały się następująco:

	<b>Zmiana stanu</b>	
	<b>2009</b>	<b>2008</b>
Odpis aktualizujący na dzień 1 stycznia	2 171	4 059
Zwiększenie	2 861	1 286
Zmniejszenie	500	3 174
Odpis aktualizujący na dzień 31 grudnia	<b>4 532</b>	<b>2 171</b>

Wyliczenia odpisu aktualizującego zapasy ujętego w księgach Spółki dokonano na podstawie przeglądów, analiz składów wszystkich grup materiałowych, a także doświadczenia z zagospodarowania materiałów słabo rotujących.

Pozycje asortymentowe zalegające na zapasie Spółki zostały poddane wszechstronnym analizom. Dokonano wytypowania zamienników, prac projektowych w zakresie zmian technologicznych oraz skompletowania z posiadanych półwyrobów gotowych mebli. W przypadku indeksów, dla których w ocenie Spółki, uzyskanie pełnej wartości może budzić wątpliwości, określono jaki procent wartości jest możliwy do odzyskania w ramach prowadzonych prac. W ten sposób oszacowano, iż na moment bilansowy wartość odpisu aktualizującego wartość zapasów powinna wynosić 4 532 tysięcy zł. ( w 2008 roku: 2 171 tysięcy zł.).

Odpis aktualizujący wartość zapasów został ujęty w rachunku zysków i strat w pozycji koszt własny sprzedaży.

Na zapasach wyrobów gotowych, produkcji w toku, towarach i materiałach zostały ustanowione zabezpieczenia kredytów o wartości 64.685 tysięcy zł. (w 2008 roku: 66 382 tysięcy zł.).

### 23. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności krótkoterminowe

	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Należności z tytułu dostaw i usług od jednostek powiązanych	12 431	15 144
Należności z tytułu dostaw i usług od pozostałych jednostek	57 764	72 607
Należności z tytułu podatku dochodowego	-	-
Pozostałe należności budżetowe	10 410	9 412
Pozostałe należności od jednostek powiązanych	127	2 263
Pozostałe należności od osób trzecich	934	1 156
<b>Należności ogółem (netto)</b>	<b>81 666</b>	<b>100 582</b>
Odpis aktualizujący należności	2 348	2 534
<b>Należności brutto</b>	<b>84 014</b>	<b>103 116</b>

Należności z tytułu dostaw i usług (brutto) o pozostałym od dnia bilansowego okresie spłaty:

	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
a) do 1 miesiąca	36 075	41 138
b) powyżej 1 miesiąca do 3 miesięcy	12 033	13 593
c) powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy	2 732	3 508
d) powyżej 6 miesięcy do 1 roku	-	-
e) powyżej 1 roku	-	-
f) należności przeterminowane	21 703	32 046
<b>Należności z tytułu dostaw i usług, razem (brutto)</b>	<b>72 543</b>	<b>90 285</b>
Odpis aktualizujący należności	(2 348)	(2 534)
<b>Należności z tytułu dostaw i usług, razem (netto)</b>	<b>70 195</b>	<b>87 751</b>

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
 Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
 (w tysiącach PLN)

Należności z tytułu dostaw i usług przeterminowane (brutto) z podziałem na należności niespłacone w okresie:

	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
a) do 1 miesiąca	13 442	21 079
b) powyżej 1 miesiąca do 3 miesięcy	2 686	3 322
c) powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy	966	1 792
d) powyżej 6 miesięcy do 1 roku	1 475	2 803
e) powyżej 1 roku	3 134	3 050
<b>Należności z tytułu dostaw i usług przeterminowane, razem (brutto)</b>	<b>21 703</b>	<b>32 046</b>
Odpis aktualizujący należności	(2 348)	(2 534)
<b>Należności z tytułu dostaw i usług przeterminowane , razem (netto)</b>	<b>19 355</b>	<b>29 512</b>

Warunki transakcji z podmiotami powiązаныmi przedstawione są w punkcie 33.1 dodatkowych not objaśniających.

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane i mają termin płatności od 1 do 3 miesięcy.

Spółka posiada odpowiednią politykę w zakresie dokonywania sprzedaży tylko zweryfikowanym klientom. Znacząca część należności Spółki jest ubezpieczona, bądź zabezpieczona gwarancjami bankowymi z tytułu centralnego regulowania płatności.

Dzięki temu, zdaniem kierownictwa, nie istnieje dodatkowe ryzyko kredytowe, ponad poziom określony odpisem aktualizującym nieściągalne należności właściwym dla należności handlowych Spółki.

Na 31 grudnia 2009 roku należności z tytułu dostaw i usług w kwocie 370 tysięcy zł. (2008: 831 tysięcy zł) zostały uznane za nieściągalne i w związku z tym objęte odpisem.

Odpis aktualizujący wartość należności został ujęty w rachunku zysków i strat w pozycji koszt własny sprzedaży.

Zmiany odpisu aktualizującego należności przedstawiały się następująco:

	<b>Zmiana stanu</b>	
	<b>2009</b>	<b>2008</b>
Odpis aktualizujący na dzień 1 stycznia	2 534	2 389
Zwiększenie	370	831
Wykorzystanie	212	176
Zapłata	344	510
Korekta	-	-
Odpis aktualizujący na dzień 31 grudnia	<b>2 348</b>	<b>2 534</b>

Poniżej przedstawiono analizę należności z tytułu dostaw i usług, które na dzień 31 grudnia 2009 roku oraz 31 grudnia 2008 roku były przeterminowane, ale nie uznano ich za nieściągalne:

	<b>Razem</b>	<b>Nieprzetermi- nowane</b>	<b>Przeterminowane, lecz ściągalne</b>				
			< 30 dni	30 – 90 dni	90 – 180 dni	180 – 365 dni	>365 dni
31 grudnia 2009	70 195	50 840	13 442	2 686	966	701	1 560
31 grudnia 2008	87 751	58 239	21 079	3 322	1 792	1 967	1 352

**24. Krótkoterminowe aktywa finansowe**

	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Wartość godziwa instrumentów pochodnych (kontrakty forward oraz zerokosztowe strategie opcyjne)	7 328	-
	<b>7 328</b>	-

Szczegółowy opis instrumentów pochodnych zawiera nota 35.2 dodatkowych informacji i objaśnień.

**25. Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe**

	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Pożyczki udzielone podmiotom powiązanym	1 408	267
	<b>1 408</b>	<b>267</b>

**26. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty**

	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Środki pieniężne w banku i w kasie	3 299	9 291
Inne środki pieniężne (lokaty overnight i lokaty poniżej 3 m-cy)	28 186	-
	<b>31 485</b>	<b>9 291</b>

Środki pieniężne w banku są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych, których wysokość zależy od stopy oprocentowania jednodniowych lokat bankowych. Lokaty krótkoterminowe są dokonywane na różne okresy, od jednego dnia do trzech miesięcy, w zależności od aktualnego zapotrzebowania Spółki na środki pieniężne i są oprocentowane według ustalonych dla nich stóp procentowych. Wartość godziwa środków pieniężnych i ich ekwiwalentów na dzień 31 grudnia 2009 roku wynosi 31 485 tysięcy zł. (31 grudnia 2008 roku: 9 291 tysięcy zł.).

Na dzień 31 grudnia 2009 roku Spółka nie posiadała środków pieniężnych o ograniczonej możliwości dysponowania (31 grudnia 2008: nie występowały).

**27. Kapitał podstawowy i kapitały zapasowe/ rezerwowe**

**27.1. Kapitał podstawowy**

<b>Kapitał akcyjny (akcje w sztukach)</b>	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Akcje zwykłe serii A o wartości nominalnej 1 złotych każda	8 793 992	8 793 992
Akcje zwykłe serii B o wartości nominalnej 1 złotych każda	2 456 380	2 456 380
Akcje zwykłe serii C o wartości nominalnej 1 złotych każda	6 058 000	6 058 000
Akcje zwykłe serii D o wartości nominalnej 1 złotych każda	2 047 619	2 047 619
Akcje zwykłe serii E o wartości nominalnej 1 złotych każda	4 327 093	4 327 093
Akcje zwykłe serii F o wartości nominalnej 1 złotych każda	68 000	68 000
	<b>23 751 084</b>	<b>23 751 084</b>



W roku obrotowym kończącym się 31 grudnia 2009 i 31 grudnia 2008 roku nie wystąpiły zmiany w kapitale zakładowym jednostki.

#### **Wartość nominalna akcji**

Wszystkie wyemitowane akcje posiadają wartość nominalną wynoszącą 1 złotych i zostały w pełni opłacone lub pokryte wkładem rzeczowym.

#### **Prawa akcjonariuszy**

Akcje wszystkich serii są jednakowo uprzywilejowane co do głosu oraz co do dywidendy i prawa zwrotu z kapitału.

#### **Akcjonariusze o znaczącym udziale**

Lista akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby akcji Spółki na dzień 30.04.2010

MaForm Holding AG	5 625 186	23,68%
Amplico Otwarty Fundusz Emerytalny (Amplico OFE)	3 808 174	16,03%
ENO Holding GmbH	1 462 358	6,16%
Pani Anna Formanowicz	1 388 703	5,85%
VITA Holding GmbH	1 333 549	5,61%
ING Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych SA	1 219 671	5,14%
REVILO Holding GmbH	1 217 666	5,13%

#### **27.2. Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej**

W ciągu roku zakończonego 31 grudnia 2009 roku nie nastąpiły zdarzenia powodujące zmianę w kapitale ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej ( 31 grudnia 2008: nie wystąpiły)

#### **27.3. Pozostałe kapitały**

#### **Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny instrumentów finansowych**

	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Skumulowany wynik osiągnięty na instrumentach finansowych zabezpieczających przepływy pieniężne na początek okresu obrotowego	-	-
Kwota ujęta w kapitale własnym w okresie sprawozdawczym z tytułu transakcji zabezpieczających	8 139	-
Kwota przeniesiona do rachunku zysków i strat z tytułu:		-
- <i>realizacji transakcji podlegających zabezpieczeniu</i>	(830)	
- <i>zaprzestania rachunkowości zabezpieczeń</i>	-	
Odroczony podatek dochodowy	(1 389)	-
Skumulowany wynik osiągnięty na instrumentach finansowych zabezpieczających przepływy pieniężne na koniec okresu obrotowego	5 920	-

**Pozostałe kapitały rezerwowe i zapasowe**

	<b>Kapitał zapasowy tworzony ustawowo</b>	<b>Pozostałe kapitały rezerwowe i zapasowe</b>	<b>Razem</b>
Na dzień 1 stycznia 2009 roku	1 250	97 166	98 416
Odpis z zysku na inwestycje i finansowanie działalności bieżącej Spółki	-	202	202
Na dzień 31 grudnia 2009 roku	<b>1 250</b>	<b>97 368</b>	<b>98 618</b>

	<b>Kapitał zapasowy tworzony ustawowo</b>	<b>Pozostałe kapitały rezerwowe i zapasowe</b>	<b>Razem</b>
Na dzień 1 stycznia 2008 roku	1 250	91 216	92 466
Odpis z zysku na inwestycje i finansowanie działalności bieżącej Spółki	-	5 950	5 950
Na dzień 31 grudnia 2008 roku	<b>1 250</b>	<b>97 166</b>	<b>98 416</b>

Zgodnie z wymogami Kodeksu Spółek Handlowych, Spółka jest obowiązana utworzyć kapitał zapasowy na pokrycie straty. Do tej kategorii kapitału przelewa się co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy wykazanego w sprawozdaniu Spółki, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału podstawowego.

O użyciu kapitału zapasowego i rezerwowego rozstrzyga Walne Zgromadzenie; jednakże części kapitału zapasowego w wysokości jednej trzeciej kapitału zakładowego można użyć jedynie na pokrycie straty wykazanej w sprawozdaniu finansowym i nie podlega ona podziałowi na inne cele.

Zgodnie ze Statutem Spółki na podstawie uchwał Walnego Zgromadzenia kapitały rezerwowe mogą być użyte w szczególności na podwyższenie kapitału zakładowego oraz wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy.

**27.4. Niepodzielony wynik finansowy i ograniczenia w wypłacie dywidendy**

	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
<b>Zyski zatrzymane</b>		
Zysk netto	42 170	2 577
Niepodzielony wynik finansowy	28 034	28 034
	<b>70 204</b>	<b>30 611</b>

Niepodzielony wynik finansowy pochodzi z wyceny majątku trwałego do wartości godziwych ustalonych na moment przejścia Spółki na MSSF pomniejszonego o podatek odroczoney.

Na dzień 31 grudnia 2009 roku nie istnieją inne ograniczenia dotyczące wypłaty dywidendy ( 31 grudnia 2008: nie wystąpiły).

**27.5. Sprawozdawczość finansowa w warunkach hiperinflacji**

MSR 29 „Sprawozdawczość finansowa w warunkach hiperinflacji” wymaga, by jednostki gospodarcze, które prowadziły działalność w warunkach hiperinflacji przeliczyły składniki kapitału własnego (z wyłączeniem zysków zatrzymanych oraz wszelkich nadwyżek z aktualizacji wyceny aktywów) stosując ogólny indeks cen począwszy od dat, w których kapitały te zostały wniesione lub powstały w inny sposób. Przyjmuje się, że w Polsce hiperinflacja występowała w latach 1989 – 1996.

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
 Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
 (w tysiącach PLN)

Zdaniem Zarządu wątpliwości budzić może ujmowanie wspomnianej korekty jako niepokrytej straty z lat ubiegłych w sytuacji, gdy nie jest jasne, jakie skutki wywołuje korekta na gruncie KSH. W tej sytuacji zdaniem Zarządu ujęcie korekty hiperinflacyjnej bezpośrednio w kapitałach Spółki prezentowanych w bilansie mogłoby być mylące dla czytelników tego sprawozdania, z tego powodu biorąc pod uwagę zapisy MSR 1. 17 odpowiednie kwoty i sposób przeliczenia zostały ujęte jedynie w poniższej tabeli (w zł.). Uwzględniając poniżej przedstawioną informację sprawozdanie finansowe rzetelnie przedstawia sytuację majątkową i finansową oraz przepływy pieniężne Spółki jest zgodne z MSSF.

Kapitał podstawowy w księgach na koniec 1996 roku	17 308 372
Kapitał podstawowy po uwzględnieniu wskaźników hiperinflacji	25 758 181
Efekt korekty hiperinflacyjnej na kapitale podstawowym	8 449 809
Kapitał zapasowy w księgach na koniec 1996 roku	50 272 950
Kapitał zapasowy po uwzględnieniu wskaźników hiperinflacji	60 277 267
Efekt korekty hiperinflacyjnej na kapitale zapasowym	10 004 317
Łączny efekt korekty hiperinflacyjnej na zyskach zatrzymanych	(18 454 126)

## 28. Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki

Krótkoterminowe	Nominalna stopa procentowa %	Termin spłaty	Stan na dzień	
			31 grudnia 2009 roku	31 grudnia 2008 roku
	W zależności od waluty wykorzystania: O/N			
Bank PEKAO S.A. – kredyt obrotowy w wysokości 35 500 tysięcy zł.	WIBOR, 1M LIBOR lub 1M EURIBOR	do 30.09.2010	5 096	-
Bank PEKAO S.A. – kredyt inwestycyjny - część krótkoterminowa (700 tysięcy EUR)	1M EURIBOR	do 25.11.2011	-	576
PKO BP S.A. – kredyt inwestycyjny w wysokości 20 000 tysięcy zł. - część krótkoterminowa	1M WIBOR	do 31.03.2010	2 000	6 000
PKO BP S.A. – kredyt inwestycyjny w wysokości 3 000 tysięcy zł. - część krótkoterminowa	1 M WIBOR	do 30.06.2014	600	300
Kredyt Bank S.A. – kredyt obrotowy w wysokości 200 tysięcy EUR	O/N LIBOR	do 05.07.2009	-	824
Kredyt Bank S.A.– kredyt obrotowy w wysokości 1 300 tysięcy EUR.	1M EURIBOR	do 06.09.2009	-	118
ING Bank Śląski S.A. –kredyt obrotowy w wysokości 3 556 tysięcy EUR	W zależności od waluty wykorzystania: 1M EURIBOR lub 1M WIBOR	do 30.09.2010 z możliwością przedłużenia	12 847	13 243
<b>Razem krótkoterminowe</b>			<b>20 543</b>	<b>21 061</b>

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

Długoterminowe	Nominalna stopa procentowa %	Termin spłaty	31 grudnia 2009 roku	31 grudnia 2008 roku
Bank PEKAO S.A. –kredyt inwestycyjny w wysokości 700 tysięcy EUR – część długoterminowa	1M EURIBOR	do 25.11.2011	-	865
Bank PEKAO S.A. –kredyt obrotowy w wysokości 35 500 tysięcy zł.	W zależności od waluty wykorzystania:1M WIBOR, 1M LIBOR lub 1M EURIBOR	do 30.09.2010	-	30 609
PKO BP S.A.– kredyt obrotowy w wysokości 45 000 tysięcy zł.	w zależności od waluty wykorzystania 1M WIBOR lub 1M EURIBOR	do 06.05.2011	44 369	36 761
PKO BP S.A. – kredyt inwestycyjny w wysokości 3 000 tysięcy zł. - część długoterminowa	1 M WIBOR	do 30.06.2014	2 100	2 700
<b>Razem długoterminowe</b>			<b>46 469</b>	<b>70 935</b>

**Zabezpieczenia kredytów na dzień**

Bank PEKAO S.A. – zabezpieczony kredyt obrotowy w wysokości 35 500 tysięcy zł.

**31 grudnia 2009 roku**

1. Przewłaszczenie maszyn i urządzeń o wartości nie niższej niż 10 000 tysięcy zł. wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej
2. Przewłaszczenie zapasów o wartości nie niższej niż 45 000 tysięcy zł. wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej
3. Przelew wierzytelności
4. Hipoteka umowna kaucyjna do wysokości 10 443 tysięcy zł. na nieruchomości położonej w Przemyślu

ING Bank Śląski S.A. – zabezpieczony kredyt bankowy w wysokości 3 556 tysięcy EUR

1. Zastaw rejestrowy na maszynach i urządzeniach na kwotę 4 623 tysięcy EUR wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej.

PKO BP S.A.– zabezpieczony kredyt inwestycyjny w wysokości 20 000 tysięcy złotych

1. Hipoteka łączna zwykła 20 000 tysięcy zł. wraz z przelewem wierzytelności pieniężnej z umów ubezpieczenia
2. Przewłaszczenie maszyn i urządzeń 7 047 tysięcy zł. wraz z cesją praw z polisy
3. Weksel in blanco
4. Upoważnienie dla banku do zabezpieczenia zobowiązań wynikających z zawartej umowy z posiadanych przez Forte S.A. Oddział w Hajnówce rachunków

PKO BP S.A. – kredyt obrotowy w wysokości 45 000 tysięcy zł.

1. Zastaw rejestrowy na zapasach w zakładzie Hajnówka o wartości 19 685 tysięcy zł. wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej
2. Hipoteka kaucyjna łączna w kwocie 45 000 tysięcy zł. na nieruchomości położonej w Hajnówce i w Ostrowi Maz. wraz z cesją praw z umowy ubezpieczenia
3. Zastaw rejestrowy na linii produkcyjnej Weeke o wartości 4 800 tysięcy zł. oraz linii produkcyjnej Homag o wartości 10 012 tysięcy zł. wraz z cesją praw z umowy ubezpieczenia

PKO BP S.A. – kredyt inwestycyjny w wysokości 3 000 tysięcy zł.

1. Hipoteka zwykła na kwotę 3 000 tysięcy zł. na nieruchomości położonej w Ostrowi Maz. wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej
2. Hipoteka kaucyjna na kwotę 1 000 tysięcy zł. na nieruchomości położonej w Ostrowi Maz. wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej

Przy nominalnej stopie procentowej należy uwzględnić dodatkowo marżę banku, która zawiera się w granicach:

0,60% - 4,30% dla kredytów udzielonych w EUR

0,80% - 1,90% dla kredytów udzielonych w PLN

4,40% - 4,80 % dla kredytów udzielonych w USD i GBP

W związku z podpisaniem w dniu 17.02.2009 roku umowy uzupełniającej z bankiem ING Bank Śląski S.A. dotyczącej zabezpieczonego kredytu w wysokości 3 556 tysięcy EUR, Spółka dominująca zaprezentowała w sprawozdaniu finansowym na dzień 31.12.2008 kredyt jako krótkoterminowy. Zgodnie z umową uzupełniającą data końcowa umowy określona była na dzień 30.09.2009 roku. Umowa zawiera dodatkową klauzulę, że w przypadku, gdy żadna ze stron, na co najmniej 35 dni przed datą końcową, nie złoży oświadczenia o nie przedłużaniu umowy, zostaje ona przedłużona o kolejny rok. Ponieważ żadna ze stron umowy nie złożyła oświadczenia, o którym mowa powyżej, data końcowa została automatycznie wydłużona do dnia 30.09.2010 roku.

## 29. Rezerwy oraz rozliczenia międzyokresowe

### 29.1. Zmiany stanu rezerw

	Rezerwy na naprawy gwarancyjne	Rezerwa na świadczenia po okresie zatrudnienia	Ogółem
Na dzień 1 stycznia 2009 roku	32	1 368	1 400
Utworzone w ciągu okresu obrotowego	156	142	298
Rozwiązane w ciągu okresu obrotowego	77	88	165
Korekta stopy dyskontowej	-	-	-
Na dzień 31 grudnia 2009	<b>111</b>	<b>1 422</b>	<b>1 533</b>
Rezerwy krótkoterminowe na dzień 31 grudnia 2009 roku	111	10	121
Rezerwy długoterminowe na dzień 31 grudnia 2009 roku	-	1412	1 412
Rezerwy krótkoterminowe na dzień 31 grudnia 2008 roku	32	-	32
Rezerwy długoterminowe na dzień 31 grudnia 2008 roku	-	1 368	1 368

Spółka tworzy rezerwę na koszty przewidywanych napraw gwarancyjnych oraz zwroty produktów sprzedanych w ciągu ostatniego roku w oparciu o poziom napraw gwarancyjnych oraz zwrotów odnotowanych w latach ubiegłych. Przewiduje się, że znacząca większość tych kosztów zostanie poniesiona w następnym roku obrotowym. Założenia zastosowane do obliczenia rezerwy na naprawy gwarancyjne i zwroty oparte zostały na bieżących poziomach sprzedaży i aktualnych dostępnych informacjach na temat zwrotów o rocznym okresie gwarancji i rękojmi na wszystkie sprzedane produkty.

Rezerwa na świadczenia pracownicze po okresie zatrudnienia została opisana w nocie 16.2 dodatkowych not objaśniających.

### 29.2. Rozliczenia międzyokresowe

	Stan na dzień	
	31 grudnia 2009	31 grudnia 2008
<b>Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe przychodów z tytułu</b>		
Dotacja do zakupionych środków trwałych	182	206
	<b>182</b>	<b>206</b>

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
 Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
 (w tysiącach PLN)

<b>Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
<b>Rozliczenia międzyokresowe kosztów z tytułu</b>		
Prowizje	1 881	692
Bonusy dla odbiorców	4 073	3 437
Świadczenia dla pracowników oraz inne naliczone koszty pracownicze	1 188	588
Premie	2 810	-
Koszty badania bilansu	45	45
Pozostałe koszty	150	-
Usługi pozostałe	913	38
<b>Rozliczenia międzyokresowe przychodów z tytułu</b>		
Przedpłaty	-	66
Dotacja do zakupionych środków trwałych	24	24
	<b>11 084</b>	<b>4 890</b>

**30. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (krótkoterminowe)**

	<b>Stan na dzień</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
<b>Zobowiązania z tytułu dostaw i usług</b>		
Wobec jednostek powiązanych	2 381	4 330
Wobec jednostek pozostałych	23 749	24 212
	<b>26 130</b>	<b>28 542</b>
<b>Zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i innych</b>		
Podatek dochodowy od osób prawnych	3 938	2 105
Pozostałe	3 350	2 434
	<b>7 288</b>	<b>4 539</b>
<b>Zobowiązania finansowe</b>		
Zobowiązania z tytułu odsetek	-	28
Wartość godziwa instrumentów pochodnych	-	25 016
	<b>-</b>	<b>25 044</b>
<b>Pozostałe zobowiązania</b>		
Zobowiązania wobec pracowników z tytułu wynagrodzeń	5 084	5 746
Zobowiązania z tytułu dywidendy	-	-
Zaliczki otrzymane na dostawy	207	147
Inne zobowiązania	277	372
	<b>5 568</b>	<b>6 265</b>
	<b>38 986</b>	<b>64 390</b>



**Zasady i warunki płatności powyższych zobowiązań finansowych:**

Warunki transakcji z podmiotami powiązanymi przedstawione są w nocie 33 dodatkowych not objaśniających.  
 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są nie oprocentowane i zazwyczaj rozliczane w terminach 1-60 dniowych.  
 Pozostałe zobowiązania są nie oprocentowane, ze średnim 3 miesięcznym terminem płatności.  
 Kwota wynikająca z różnicy pomiędzy zobowiązaniami a należnościami z tytułu podatków od towarów i usług jest zwracana Spółce przez właściwe organy podatkowe w okresach miesięcznych.  
 Zobowiązania z tytułu odsetek są zazwyczaj rozliczane w okresach wymagalności w ciągu całego roku obrotowego.

**31. Zobowiązania warunkowe**

Nie występują.

**32. Sprawy sądowe**

Nie występują.

**33. Informacje o podmiotach powiązanych**

**33.1. Transakcje z podmiotami zależnymi i stowarzyszonymi**

Następująca tabela przedstawia łączne kwoty transakcji zawartych ze spółkami zależnymi:

Podmiot powiązany		Sprzedaż podmiotom powiązanym	Zakupy od podmiotów powiązanych	Należności od podmiotów powiązanych	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych
		tys. zł.	tys. zł.	tys. zł.	tys. zł.
Jednostki zależne:					
Meble Polonia Sp. z o o	2009	4 954	1 194	4 267	-
	2008	3 325	1 131	7 776	79
MV Forte GmbH	2009	482	9 544	189	2 314
	2008	66 699	-	3 312	4 058
Forte Ukraina O.O.O.	2009	1 675	-	3 318	-
	2008	2 391	118	2 852	109
Forte RUS O.O.O.	2009	4 617	232	778	5
	2008	3 924	2 584	1 737	84
Forte Möbel AG	2009	9 304	-	16	-
	2008	9 746	-	12	-
Forte Baladai UAB	2009	2 170	-	442	-
	2008	4 620	-	1 141	-
Forte SK S.r.o.	2009	3 361	-	2 572	62
	2008	4 779	-	1 173	-
Forte Furniture Ltd	2009	-	-	21	-
	2008	-	-	18	-
Forte Iberia S.l.u.	2009	-	-	23	-
	2008	-	-	18	-

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
 Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
 (w tysiącach PLN)

Forte Mobilier S.a.r.l.	2009	-	-	27	-
	2008	-	-	43	-
Forte Mobila S.r.l.	2009	319	-	778	-
	2008	757	-	1 129	-
Kwadrat Sp. z o.o.	2009	-	-	-	-
	2008	-	-	-	-
TM- Handel Sp. z o.o.	2009	-	-	-	-
	2008	-	-	-	-
<b>Razem</b>	<b>2009</b>	<b>26 882</b>	<b>10 970</b>	<b>12 431</b>	<b>2 381</b>
	<b>2008</b>	<b>96 241</b>	<b>3 833</b>	<b>19 211</b>	<b>4 330</b>

Transakcje dotyczą sprzedaży produktów, towarów i usług- w przypadku spółek handlowych, materiałów i półwyrobów- w przypadku spółek produkcyjnych, zakupów półwyrobów – w przypadku spółek produkcyjnych oraz usług – w przypadku spółek handlowych.

W okresie sprawozdawczym zakończonym w dniu 31 grudnia 2009 roku Spółka udzieliła pożyczek następującym jednostkom zależnym:

Podmiot powiązany	Wysokość pożyczki	Waluta pożyczki	Termin spłaty	Wartość pożyczki na dzień 31.12.2009	Wartość odsetek naliczonych na dzień 31.12.2009
Jednostki zależne:					
TM Handel sp. z o.o.	210 tys.	PLN	luty 2011	170 tys. zł.	-
Forte SK S. r. o.	1 000 tys.	PLN	grudzień 2012	1 000 tys. zł.	19 tys. zł.
Meble Polonia Sp. z o o	5 000 tys.	PLN	lipiec 2014	5 000 tys. zł.	92 tys. zł.
Forte SK S.r.o.	80 tys.	EUR	luty 2010	329 tys. zł.	6 tys. zł.
Forte Mobila S. r. l.	330 tys.	EUR	wrzesień 2014	1 356 tys. zł.	10 tys. zł.
<b>Razem:</b>				<b>7 855 tys. zł.</b>	<b>127 tys. zł.</b>

Powyższe pożyczki zostały udzielone na warunkach rynkowych ( oprocentowanie zmienne oparte o 3M EURIBOR lub 3M WIBOR plus marża lub oprocentowanie stałe w granicach 7,5-8,5%).

W okresie porównywalnym zakończonym w dniu 31 grudnia 2008 roku Spółka udzieliła pożyczek jednostkom zależnym:

Podmiot powiązany	Wysokość pożyczki	Waluta pożyczki	Termin spłaty	Wartość pożyczki na dzień 31.12.2008	Wartość odsetek naliczonych na dzień 31.12.2008
Jednostki zależne:					
Meble Polonia Sp. z o o.	1 500 tys.	PLN	maj 2011	1 500 tys. zł.	71 tys. zł.
Forte Mobila S. r. l.	80 tys.	EUR	sierpień 2009	267 tys. zł.	4 tys. zł.
<b>Razem:</b>				<b>1 767 tys. zł.</b>	<b>75 tys. zł.</b>

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

**34. Instrumenty finansowe**

**34.1. Wartość bilansowa**

**Klasyfikacja instrumentów finansowych wg MSR 39 na dzień 31 grudnia 2009 roku**

	Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności	Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	Pożyczki i należności	Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	Instrumenty zabezpieczające	Zobowiązania finansowe wyłączone z zakresu MSR 39	Ogółem
<b>Aktywa finansowe trwałe:</b>	-	-	<b>3</b>	<b>8 102</b>	-	-	-	-	<b>8 105</b>
Aktywa finansowe	-	-	3	8 102	-	-	-	-	8 105
<b>Aktywa finansowe obrotowe:</b>	-	-	-	<b>104 061</b>	-	-	<b>7 328</b>	-	<b>111 389</b>
Należności z tyt. dostaw i usług oraz pozostałe	-	-	-	71 168	-	-	-	-	71 168
Należności z tytułu instrumentów pochodnych	-	-	-	-	-	-	7 328	-	7 328
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	-	-	-	31 485	-	-	-	-	31 485
Aktywa finansowe	-	-	-	1 408	-	-	-	-	1 408
<b>Zobowiązania finansowe długoterminowe:</b>	-	-	-	-	-	<b>(46 469)</b>	-	<b>(4 689)</b>	<b>(51 158)</b>
Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki	-	-	-	-	-	(46 469)	-	-	(46 469)
Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu	-	-	-	-	-	-	-	(4 689)	(4 689)
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	-	-	-	-	-	<b>(46 898)</b>	-	<b>(2 439)</b>	<b>(49 337)</b>
Zobowiązania z tyt. dostaw i usług oraz pozostałe	-	-	-	-	-	(26 355)	-	-	(26 355)
Zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Bieżąca część kredytów bankowych i pożyczek	-	-	-	-	-	(20 543)	-	-	(20 543)
Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu	-	-	-	-	-	-	-	(2 439)	(2 439)
	-	-	<b>3</b>	<b>112 163</b>	-	<b>(93 367)</b>	<b>7 328</b>	<b>(7 128)</b>	<b>18 999</b>

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
 Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
 (w tysiącach PLN)

**Klasyfikacja instrumentów finansowych wg MSR 39 na dzień 31 grudnia 2008 roku**

	Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności	Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	Pożyczki i należności	Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	Instrumenty zabezpieczające	Zobowiązania finansowe wyłączone z zakresu MSR 39	Ogółem
<b>Aktywa finansowe trwale:</b>	-	-	<b>9</b>	<b>1 694</b>	-	-	-	-	<b>1 703</b>
Aktywa finansowe	-	-	9	1 694	-	-	-	-	1 703
<b>Aktywa finansowe obrotowe:</b>	-	-	-	<b>100 577</b>	-	-	-	-	<b>100 577</b>
Należności z tyt. dostaw i usług oraz pozostałe	-	-	-	91 019	-	-	-	-	91 019
Należności z tytułu instrumentów pochodnych	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	-	-	-	9 291	-	-	-	-	9 291
Aktywa finansowe	-	-	-	267	-	-	-	-	267
<b>Zobowiązania finansowe długoterminowe:</b>	-	-	-	-	-	<b>(70 935)</b>	-	<b>(6 899)</b>	<b>(77 834)</b>
Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki	-	-	-	-	-	(70 935)	-	-	(70 935)
Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu	-	-	-	-	-	-	-	(6 899)	(6 899)
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	-	-	-	-	<b>(25 016)</b>	<b>(50 002)</b>	-	<b>(2 180)</b>	<b>(77 198)</b>
Zobowiązania z tyt. dostaw i usług oraz pozostałe	-	-	-	-	-	(28 942)	-	-	(28 942)
Zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych	-	-	-	-	(25 016)	-	-	-	(25 016)
Bieżąca część kredytów bankowych i pożyczek	-	-	-	-	-	(21 060)	-	-	(21 060)
Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu	-	-	-	-	-	-	-	(2 180)	(2 180)
	-	-	<b>9</b>	<b>102 271</b>	<b>(25 016)</b>	<b>(120 937)</b>	-	<b>(9 079)</b>	<b>(52 752)</b>

### 34.2. Wartość godziwa

	Na dzień 31 grudnia 2009		Na dzień 31 grudnia 2008	
	Wartość bilansowa	Wartość godziwa	Wartość bilansowa	Wartość godziwa
Aktywa finansowe trwałe	8 102	8 102	1 694	1 694
Należności z tytułu instrumentów pochodnych	7 328	7 328	-	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	31 485	31 485	9 291	9 291
Aktywa finansowe obrotowe	1 408	1 408	267	267
Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki	(46 469)	(46 469)	(70 935)	(70 935)
Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu długoterminowe	(4 689)	(4 689)	(6 899)	(6 899)
Zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych	-	-	(25 016)	(25 016)
Bieżąca część kredytów bankowych i pożyczek	(20 543)	(20 543)	(21 060)	(21 060)
Zobowiązania finansowe z tytułu leasingu krótkoterminowe	(2 439)	(2 439)	(2 180)	(2 180)

Spółka nie porównuje wartości bilansowych i wartości godziwych tych klas instrumentów finansowych, które mają charakter należności lub zobowiązań krótkoterminowych.

Akcje i udziały zaliczane do kategorii aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, dotyczą podmiotów nie notowanych, dla których brak jest możliwości wiarygodnego określenia ich wartości godziwej metodami alternatywnymi wyceniane są w cenie nabycia skorygowanej o odpis z tytułu utraty wartości

### 34.3. Hierarchia wartości godziwej

Poniższa nota prezentuje ujawnienia dotyczące wyłącznie instrumentów finansowych wycenianych bilansie wg wartości godziwej.

	Na dzień 31 grudnia 2009		Na dzień 31 grudnia 2008	
	Poziom 2	Poziom 3	Poziom 2	Poziom 3
Aktywa finansowe trwałe	-	3	-	9
Należności z tytułu instrumentów pochodnych	7 328	-	-	-
Zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych	-	-	(25 016)	-
	<b>7 328</b>	<b>3</b>	<b>(25 016)</b>	<b>9</b>

### Metody ustalania wartości godziwej instrumentów finansowych.

#### Poziom I

W okresie sprawozdawczym zakończonym 31 grudnia 2009 roku Spółka nie posiadała instrumentów finansowych wycenianych do wartości godziwej kwalifikowanych do poziomu I (w okresie porównywalnym: nie występowały).

#### Poziom II

Do poziomu II Spółka kwalifikuje należności lub zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych. Zmiany wartości godziwej instrumentów spełniających kryteria rachunkowości zabezpieczeń zalicza się, w części efektywnej do kapitałów własnych Spółki, a w części nieefektywnej do rachunku zysków i strat. W momencie realizacji zabezpieczanego przychodu ze sprzedaży zmiany wartości godziwej instrumentów zabezpieczających ujemowane są w bieżącym wyniku finansowym. Zmiany wartości godziwej instrumentów pochodnych, które nie spełniają kryteriów rachunkowości zabezpieczeń są odnoszone bezpośrednio w wynik finansowy roku obrotowego.

Wartość godziwa instrumentów pochodnych ustalana jest przy zastosowaniu modeli wyceny instrumentów finansowych przy zastosowaniu ogólnie dostępnych kursów walutowych i stóp procentowych. Wskaźniki zmienności kursów walut pozyskiwane są z serwisu Reuters. Do wyceny opcji europejskich Spółka stosuje model Garmana – Kohlhagena.

#### Poziom III

Do poziomu III zakwalifikowane są udziały posiadane w spółkach nienotowanych, dla których nie jest możliwe wiarygodne ustalenie ich wartości godziwej. Dla spółek tych nie istnieją aktywne rynki ani nie odnotowano porównywalnych transakcji na tego typu walorach. W sprawozdaniu z sytuacji finansowej udziały te wyceniane są według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu utraty wartości.

	Na dzień 31 grudnia 2009	Na dzień 31 grudnia 2008
Stan na początek okresu	9	9
Odpisy aktualizujące	-	-
Sprzedaż	(6)	-
Stan na początek okresu	<b>3</b>	<b>9</b>

W okresie sprawozdawczym nie miało miejsca przekwalifikowanie, ani przesunięcie instrumentów finansowych między poszczególnymi poziomami ( w okresie porównywalnym: nie występowało).

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
 Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
 (w tysiącach PLN)

**34.4. Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat dotyczących instrumentów finansowych ujęte w rachunku zysków i strat.**

**Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat (w tym przychody i koszty odsetkowe) na dzień 31 grudnia 2009 roku**

	Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności	Aktywa/Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	Pożyczki i należności	Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	Instrumenty zabezpieczające	Zobowiązania finansowe wyłączone z zakresu MSR 39	Ogółem
Przychody/(koszty) z tytułu odsetek	-	-	-	570	(2 565)	-	(521)	<b>(2 516)</b>
Zyski/(straty) z tytułu różnic kursowych	-	-	-	(376)	1 777	-	-	<b>1 401</b>
(Utworzenie)/rozwiązanie odpisów aktualizujących	-	-	-	186	-	-	-	<b>186</b>
Zyski/(straty) ze zbycia/realizacji instrumentów finansowych	-	-	18	-	2	-	-	<b>20</b>
Korekta sprzedaży z tytułu transakcji zabezpieczających	-	-	-	-	-	830	-	<b>830</b>
Zyski/(straty) z tytułu wyceny i realizacji instrumentów pochodnych	-	(4 030)	-	-	-	501	-	<b>(3 529)</b>
<b>Ogółem zysk/(strata) netto</b>	-	<b>(4 030)</b>	<b>18</b>	<b>380</b>	<b>(786)</b>	<b>1 331</b>	<b>(521)</b>	<b>(3 608)</b>



FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
 Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
 (w tysiącach PLN)

**Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat (w tym przychody i koszty odsetkowe) na dzień 31 grudnia 2008 roku**

	Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności	Aktywa/Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	Pożyczki i należności	Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	Instrumenty zabezpieczające	Zobowiązania finansowe wyłączone z zakresu MSR 39	Ogółem
Przychody/(koszty) z tytułu odsetek	-	-	-	499	(6 644)	-	(752)	<b>(6 897)</b>
Zyski/(straty) z tytułu różnic kursowych	-	-	-	13 719	(6 315)	-	-	<b>7 404</b>
(Utworzenie)/rozwiązanie odpisów aktualizujących	-	-	-	(145)	-	-	-	<b>(145)</b>
Zyski/(straty) ze zbycia/realizacji instrumentów finansowych	-	-	-	-	-	-	-	-
Korekta sprzedaży z tytułu transakcji zabezpieczających	-	-	-	-	-	-	-	-
Zyski/(straty) z tytułu wyceny i realizacji instrumentów pochodnych	-	(26 267)	-	-	-	-	-	<b>(26 267)</b>
<b>Ogółem zysk/(strata) netto</b>	-	<b>(26 267)</b>	-	<b>14 073</b>	<b>(12 959)</b>	-	<b>(752)</b>	<b>(25 905)</b>

### 35. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Poza instrumentami pochodnymi, do głównych instrumentów finansowych, z których korzysta Spółka, należą kredyty bankowe, umowy leasingu finansowego z opcją zakupu, środki pieniężne i lokaty krótkoterminowe. Głównym celem tych instrumentów finansowych jest pozyskanie środków finansowych na działalność Spółki. Spółka posiada też inne instrumenty finansowe, takie jak należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej przez nią działalności.

Spółka zawiera również transakcje z udziałem instrumentów pochodnych, przede wszystkim walutowe kontrakty terminowe typu *forward* oraz *zerokosztowe strategie opcyjne*. Celem tych transakcji jest zarządzanie ryzykiem walutowym powstającym w toku działalności Spółki oraz wynikających z używanych przez nią źródeł finansowania.

Zasadą stosowaną przez Spółkę obecnie i przez cały okres objęty badaniem jest nieprowadzenie obrotu instrumentami finansowymi.

Główne rodzaje ryzyka wynikającego z instrumentów finansowych Spółki obejmują ryzyko stopy procentowej, ryzyko związane z płynnością, ryzyko walutowe oraz ryzyko kredytowe. Zarząd weryfikuje i uzgadnia zasady zarządzania każdym z tych rodzajów ryzyka – zasady te zostały w skrócie omówione poniżej. Spółka monitoruje również ryzyko cen rynkowych dotyczące wszystkich posiadanych przez nią instrumentów finansowych. Zasady rachunkowości Spółki dotyczące instrumentów pochodnych zostały omówione w nocie 6.19.

#### 35.1. Ryzyko stopy procentowej

Narażenie Spółki na ryzyko wywołane zmianami stóp procentowych dotyczy przede wszystkim długoterminowych zobowiązań finansowych, które są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych (WIBOR, EURIBOR, LIBOR) powiększonych o marżę. W celu analizy wrażliwości na zmiany stopy procentowej długoterminowych zobowiązań finansowych Spółki tj. kredytów oraz zobowiązań z tytułu leasingu finansowego, założono wzrost ich oprocentowania o 1 pkt % w skali roku (2008: WIBOR- spadek o 2 pkt %; EURIBOR– spadek o 1,5 pkt %; LIBOR – spadek o 1,3 pkt %).

W analizie 2009 nie przewidziano spadku stóp procentowych.

Spółka nie posiada instrumentów zabezpieczających przed ryzykiem stóp procentowych.

#### Ryzyko stopy procentowej- wrażliwość na zmiany

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego brutto na racjonalnie możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników w związku z zobowiązaniami o zmiennej stopie procentowej.

	Zwiększenie/ zmniejszenie o punkty procentowe	Wpływ na wynik finansowy brutto
<b>Rok zakończony dnia 31 grudnia 2009</b>		
PLN	1%	-68
EUR	1%	-444
<b>Rok zakończony dnia 31 grudnia 2008</b>		
PLN	-2%	1 679
EUR	-1,5 %	13
USD	-1,3 %	81

**Wartość bilansowa instrumentów finansowych Spółki narażonych na ryzyko stopy procentowej, w podziale na poszczególne kategorie wiekowe**

**31 grudnia 2009 - Oprocentowanie zmienne**

	<1rok	1–2 lat	2-5 lat	>5 lat	Ogółem
Kredyty bankowe	20 543	44 969	1 500	-	67 012
Leasing finansowy	2 439	2 296	2 393	-	7 128

**31 grudnia 2008 - Oprocentowanie zmienne**

	<1rok	1–2 lat	2-5 lat	>5 lat	Ogółem
Kredyty bankowe	21 060	31 786	38 850	300	91 996
Leasing finansowy	2 180	2 190	4 709	-	9 079

Efektywna stopa procentowa dla kredytów zaciągniętych przez Spółkę wynosiła na dzień 31 grudnia 2009 roku 1,8683 % (2008: 5,4415%).

Oprocentowanie instrumentów finansowych o zmiennym oprocentowaniu jest aktualizowane w okresach poniżej jednego roku. Odsetki od instrumentów finansowych o stałym oprocentowaniu są stałe przez cały okres do upływu terminu zapadalności/wymagalności tych instrumentów. Pozostałe instrumenty finansowe Spółki, które nie zostały ujęte w powyższych tabelach, nie są oprocentowane i w związku z tym nie podlegają ryzyku stopy procentowej.

Na koniec okresu sprawozdawczego Spółka nie posiadała instrumentów zabezpieczających przez ryzykiem procentowym.

**35.2. Ryzyko walutowe**

Spółka narażona jest na ryzyko walutowe z tytułu zawieranych transakcji sprzedaży. Ryzyko takie powstaje w wyniku dokonywania przez jednostkę operacyjną sprzedaży lub zakupów w walutach innych niż jej waluta wyceny. Około 80 % zawartych przez Spółkę transakcji sprzedaży wyrażonych jest w walutach innych niż waluta sprawozdawcza jednostki operacyjnej dokonującej sprzedaży.

Spółka stara się negocjować warunki zabezpieczających instrumentów pochodnych w taki sposób, by odpowiadały one warunkom zabezpieczanej pozycji i zapewniały dzięki temu maksymalną skuteczność zabezpieczenia.

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego brutto (w związku ze zmianą wartości godziwej aktywów i zobowiązań pieniężnych) na racjonalnie możliwe wahania kursu EUR przy założeniu niezmienności innych czynników.

Do analizy przyjęto założenia zmiany kursów EUR w oparciu o publikowane prognozy rynkowe: dla danych na dzień 31 grudnia 2009 roku przyjęto wzrost kursu EUR o 10 % (2008: wzrost o 15 %) oraz spadek o 15% w ciągu roku ( 2008: spadek o 10%).

	Procentowa zmiana kursu	Wpływ na wynik finansowy brutto	Wpływ na kapitał własny
<b>31 grudnia 2009</b>			
Należności handlowe w EUR	10%	5 193	
Pożyczki udzielone w EUR	10%	168	
Środki pieniężne	10%	291	
Instrumenty zabezpieczające	10%		-13 215
Zobowiązania handlowe w EUR	10%	-1 112	
Kredyty bankowe w EUR	10%	-5 721	
<b>Razem wpływ wzrostu kursu</b>		<b>-1 181</b>	<b>-13 215</b>
Należności handlowe w EUR	-15%	-7 789	
Pożyczki udzielone w EUR	-15%	-253	
Środki pieniężne	-15%	-437	
Instrumenty zabezpieczające	-15%		22 289
Zobowiązania handlowe w EUR	-15%	1 668	

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

Kredyty bankowe w EUR	-15%	8 582	
<b>Razem wpływ spadku kursu</b>		<b>1 771</b>	<b>22 289</b>
<b>31 grudnia 2008</b>			
Należności handlowe w EUR	15 %	11 042	
Zobowiązania w EUR	15 %	- 2 287	
Należności handlowe w EUR	-10 %	- 7 362	
Zobowiązania w EUR	-10 %	1 525	

#### Zabezpieczenie przed ryzykiem walutowym

Podstawową metodą zarządzania ryzykiem walutowym są strategie zabezpieczające wykorzystujące instrumenty pochodne.

Spółka stosuje do zabezpieczenia przyszłych transakcji walutowych:

a/ kontrakty forward,

b/ symetryczne strategie opcyjne.

#### Wpływ instrumentów pochodnych na sprawozdanie z sytuacji finansowej

Na dzień 31 grudnia 2009 roku wartość godziwa otwartych pozycji w instrumentach pochodnych wyniosła 7 328 tysięcy zł i w całości została ujęta jako należności z tytułu pochodnych instrumentów finansowych.

Kwota 7 328 tysięcy zł. dotyczyła w całości rachunkowości zabezpieczeń, w części efektywnej (7 309 tysięcy zł) została ujęta w korespondencji z kapitałem rezerwowym z aktualizacji wyceny, zaś w części nieefektywnej ( 19 tysięcy zł.) – w korespondencji z pozostałymi przychodami operacyjnymi.

#### Wpływ instrumentów pochodnych na wynik finansowy i inne całkowite dochody

W okresie sprawozdawczym zakończonym 31 grudnia 2009 roku wynik na instrumentach pochodnych ukształtował się na poziomie (-) 2 699 tysięcy zł. Pozostałe przychody operacyjne z tytułu wyceny instrumentów pochodnych wyniosły 25 035 tysięcy zł., zaś pozostałe koszty operacyjne z tytułu realizacji instrumentów pochodnych wyniosły 28 564 tysięcy zł.

W okresie sprawozdawczym w wyniku rozpoznania w rachunku wyników przychodów, które były zabezpieczone w ramach rachunkowości zabezpieczeń, efektywna część wyceny instrumentów zabezpieczających w kwocie 830 tysięcy zł została przeniesiona z kapitału z aktualizacji wyceny do rachunku zysków i strat.

#### Wpływ instrumentów pochodnych na wynik okresu

	od 01.01.09 do 31.12.09	od 01.01.08 do 31.12.08
Wpływy na przychody ze sprzedaży	830	-
Wpływy na pozostałe przychody/koszty operacyjne, z tego:	(3 529)	26 269
- z tytułu realizacji instrumentów pochodnych w okresie	(28 564)	1 730
- z tytułu wyceny instrumentów pochodnych w okresie	25 035	(27 999)
Wpływy z instrumentów pochodnych na wynik okresu, łącznie:	(2 699)	26 269

#### Rachunkowość zabezpieczeń

Z dniem 01 kwietnia 2009 roku Spółka wdrożyła rachunkowość zabezpieczeń przepływów pieniężnych. Opis ważniejszych zasad stosowanych odnośnie rachunkowości zabezpieczeń przedstawiony został w nocie 6.20. Zgodnie z nimi zmiany wartości godziwej instrumentów zabezpieczających zalicza się, w części efektywnej do kapitałów własnych Spółki, a w części nieefektywnej do rachunku zysków i strat. W momencie realizacji zabezpieczanego przychodu ze sprzedaży zmiany wartości godziwej instrumentów zabezpieczających ujmowane są w bieżącym wyniku finansowym.

Nie rzadziej niż na dzień rozpoczęcia zabezpieczenia oraz na dzień kończący rok obrotowy, dokonuje się oceny efektywności prospektywnej porównując skumulowaną zmianę wartości godziwej instrumentu zabezpieczającego do skumulowanej zmiany wartości przyszłych przepływów.

Na koniec każdego miesiąca dokonuje się pomiaru efektywności zabezpieczania - efektywność retrospektywna- porównując skumulowaną zmianę wartości godziwej instrumentu zabezpieczającego do skumulowanej zmiany wartości przyszłych przepływów pieniężnych oszacowaną na podstawie danych dotyczących rynku walutowego z dnia wyceny.

### Kapitał z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających

	Stan na dzień	
	31 grudnia 2009	31 grudnia 2008
Skumulowany wynik osiągnięty na instrumentach finansowych zabezpieczających przepływy pieniężne na początek okresu obrotowego	-	-
Kwota ujęta w kapitale własnym w okresie sprawozdawczym z tytułu transakcji zabezpieczających	8 139	-
Kwota przeniesiona do rachunku zysków i strat z tytułu:		-
- realizacji transakcji podlegających zabezpieczeniu	(830)	
- zaprzestania rachunkowości zabezpieczeń	-	
Odroczony podatek dochodowy	(1 389)	-
Skumulowany wynik osiągnięty na instrumentach finansowych zabezpieczających przepływy pieniężne na koniec okresu obrotowego	5 920	-

### Wartość godziwa kontraktów walutowych

Na dzień 31 grudnia 2009 roku wartość godziwa kontraktów walutowych spełniających kryterium zaliczenia ich do rachunkowości zabezpieczeń wynosiła 7 328 tysięcy zł.

Część efektywna w kwocie 7 309 tysięcy zł. została ujęta w kapitale rezerwowym z aktualizacji wyceny oraz w należnościach z tytułu pochodnych instrumentów finansowych, zaś część nieefektywna w kwocie 19 tysięcy zł. w pozostałych przychodach operacyjnych oraz w należnościach z tytułu pochodnych instrumentów finansowych.

Poniższa tabela zawiera zbiorcze dane dotyczące wartości godziwych i terminy rozliczeń, a także zbiorcze informacje dotyczące kwoty (wielkości) będącej podstawą przyszłych płatności oraz ceny realizacji efektywnych kontraktów terminowych

Waluta	Kwota w walucie	Typ transakcji	Data zawarcia	Data realizacji	Kurs terminowy	Nazwa Banku	Wartość godziwa
EUR	6 000	Forward Sell	05.2009	04.2010 - 08.2010	4,5615 – 4,5720	PKO BP S.A.	2 380
EUR	6 000	Forward Buy	09.2009	04.2010 - 08.2010	4,2043 – 4,2415	PKO BP S.A.	- 302
EUR	13 000	Forward Sell	07.2009	08.2010 - 12.2010	4,3535 - 4,3875	PKO BP S.A.	1 989
EUR	13 000	Forward Buy	09.2009	08.2010 - 12.2010	4,2436 - 4,2870	PKO BP S.A.	- 620
EUR	5 000	Forward Sell	05.2009	01.2010 - 04.2010	4,3900 - 4,3985	PEKAO S.A.	1 356
EUR	5 000	Forward Buy	09.2009	01.2010 - 04.2010	4,1610 - 4,1900	PEKAO S.A.	- 263
EUR	9 000	Forward Sell	10.2009	02.2010 – 06.2010	4,2305 – 4,2900	PEKAO S.A.	1 022
EUR	3 000	Forward Sell	11.2009	01.2010 – 02.2010	4,1275 – 4,1335	PEKAO S.A.	24
EUR	6 000	Opcja Put	06.2009	01.2010 - 06.2010	4,3500	PKO BP S.A.	1 457
EUR	6 000	Opcja Call	06.2009	01.2010 - 06.2010	4,7770	PKO BP S.A.	- 26
EUR	20 000	Opcja Put	09.2009	07.2010 - 12.2010	4,0500	PKO BP S.A.	2 289
EUR	20 000	Opcja Call	09.2009	07.2010 - 12.2010	4,3808 - 4,5215	PKO BP S.A.	- 2 011
EUR	2 000	Opcja Put	11.2009	03.2010 – 04.2010	4,0500	PKO BP S.A.	130
EUR	2 000	Opcja Call	11.2009	03.2010 – 04.2010	4,3000 – 4,3155	PKO BP S.A.	- 103
EUR	2 000	Opcja Put	12.2009	01.2010	4,0000	PKO BP S.A.	13

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
(w tysiącach PLN)

EUR	2 000	Opcja Call	12.2009	01.2010	4,2800	PKO BP S.A.	- 7
<b>Razem</b>							<b>7 328</b>

Na dzień 31 grudnia 2009 roku Spółka nie posiadała asymetrycznych instrumentów pochodnych.

Ryzyka związane z terminowymi kontraktami walutowymi to ryzyka stopy procentowej, kursu walutowego oraz niewypłacalności drugiej strony transakcji. Ryzyko kredytowe jest jednak ograniczone, gdyż drugą stroną transakcji są banki o wysokim standingu finansowym. Dodatkowo w celu minimalizacji koncentracji ryzyka dokonuje się dywersyfikacji portfela zawartych transakcji.

### 35.3. Ryzyko kredytowe

W Spółce funkcjonuje procedura przyznawania kontrahentowi limitu kredytu kupieckiego i określenie formy jego zabezpieczenia. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji.

Większa część należności handlowych jest ubezpieczona, bądź zabezpieczona gwarancjami bankowymi z tytułu tzw. centralnego regulowania płatności. Dodatkowo należności kontrahentów są regularnie monitorowane przez służby handlowe i finansowe. W przypadku wystąpienia należności przeterminowanych zgodnie z obowiązującymi procedurami następuje wstrzymanie sprzedaży i uruchamiana jest windykacja należności.

W odniesieniu do innych aktywów finansowych Spółki, takich jak środki pieniężne i ich ekwiwalenty, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży oraz niektóre instrumenty pochodne, ryzyko kredytowe Spółki powstaje w wyniku niemożności dokonania zapłaty przez drugą stronę umowy, a maksymalna ekspozycja na to ryzyko równa jest wartości bilansowej tych instrumentów.

W Spółce nie występują istotne koncentracje ryzyka kredytowego.

### 35.4. Ryzyko związane z płynnością

Spółka narażona jest na ryzyko płynności wynikające z relacji zobowiązań krótkoterminowych do aktywów obrotowych. Spółka monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/ zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Celem Spółki jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z rozmaitych źródeł finansowania, takich jak kredyty bankowe oraz umowy leasingu finansowego.

Tabela poniżej przedstawia zobowiązania finansowe Spółki na dzień 31 grudnia 2009 roku oraz na dzień 31 grudnia 2008 wg daty ich zapadalności na podstawie umownych niezdyktowanych płatności.

<b>31 grudnia 2009</b>	<b>Na żądanie</b>	<b>Poniżej 3 miesiące</b>	<b>Od 3 do 12 miesiące</b>	<b>Od 1 roku do 5 lat</b>	<b>Powyżej 5 lat</b>	<b>Razem</b>
Oprocentowane kredyty i pożyczki	-	2 150	18 393	46 469	-	67 012
Leasing finansowy	-	811	1 628	4 689	-	7 128
Zobowiązania finansowe	-	-	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-	38 987	-	-	-	38 987
	-	<b>41 948</b>	<b>20 021</b>	<b>51 158</b>	-	<b>113 127</b>

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2009 roku  
 Zasady (polityki) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające  
 (w tysiącach PLN)

<b>31 grudnia 2008</b>	<b>Na żądanie</b>	<b>Poniżej 3 miesiące</b>	<b>Od 3 do 12 miesiące</b>	<b>Od 1 roku do 5 lat</b>	<b>Powyżej 5 lat</b>	<b>Razem</b>
Oprocentowane kredyty i pożyczki	-	2 144	18 917	70 635	300	91 996
Leasing finansowy	-	704	1 476	6 899	-	9 079
Zobowiązania finansowe	-	17 346	7 698	-	-	25 044
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-	38 176	-	-	-	38 176
	-	<b>58 370</b>	<b>28 091</b>	<b>77 534</b>	<b>300</b>	<b>164 295</b>

### 36. Zarządzanie kapitałem

Głównym celem zarządzania kapitałem Spółki jest utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierałyby działalność operacyjną Spółki i zwiększały wartość dla jej akcjonariuszy.

Spółka zarządza strukturą kapitałową i w wyniku zmian warunków ekonomicznych wprowadza do niej zmiany. W celu utrzymania lub skorygowania struktury kapitałowej, Spółka może zmienić wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy, zwrócić kapitał akcjonariuszom lub wyemitować nowe akcje. W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2008 roku i 31 grudnia 2007 roku nie wprowadzono żadnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym obszarze.

Spółka monitoruje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, który jest liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Zasady Spółki stanowią, by wskaźnik ten mieścił się w przedziale 20% - 40%. Do zadłużenia netto Spółka wlicza oprocentowane kredyty i pożyczki, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje zamienne akcje uprzywilejowane, kapitał własny należny akcjonariuszom jednostki dominującej pomniejszony o kapitały rezerwowe z tytułu niezrealizowanych zysków netto.

	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Oprocentowane kredyty i pożyczki	67 012	91 996
Zobowiązania finansowe	7 128	9 079
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	59 748	74 165
Minus środki pieniężne i ich ekwiwalenty	31 485	9 291
Zadłużenie netto	102 403	164 949
Kapitał podstawowy	23 751	23 751
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	111 646	111 646
Pozostałe kapitały rezerwowe	98 618	98 416
Kapitał z aktualizacji wyceny	5 920	-
Zyski zatrzymane	70 204	30 611
Kapitał razem	310 139	264 424
Kapitał i zadłużenie netto	412 542	429 373
Wskaźnik dźwigni	24,8%	38,4%



### 36.1. Transakcje z udziałem Zarządu, kluczowego kierownictwa lub członków ich najbliższych rodzin.

W dniu 18 grudnia 2008 roku Spółka zawarła następujące umowy kupna- sprzedaży udziałów:

- z Panem Maciejem Formanowiczem – Prezesem Zarządu Spółki dominującej, umowę zakupu 1.309 udziałów w Spółce „Kwadrat” Sp. z o.o. za łączną cenę 2.192.575,00 zł;

W związku z tym, iż na mocy umowy przedwstępnej z dnia 12 lutego 2008 roku, Spółka przekazała na rzecz Sprzedającego zaliczkę w wysokości 2.596.729,00 zł, a następnie obniżeniu uległa cena sprzedaży za jeden udział strony ustaliły, że zwrot kwoty 404.154,00 zł nastąpi w terminie do 31 grudnia 2009 roku.

Aneksem z dnia 22 kwietnia 2010 roku termin zwrotu powyższej kwoty został zmieniony na dzień 30.06.2010 roku.

- z Panią Anną Formanowicz – żoną Prezesa Zarządu Spółki dominującej, umowę zakupu 1.126 udziałów w Spółce „Kwadrat” Sp. z o.o. za łączną cenę 1.886.050,00 zł.

W związku z tym, iż na mocy umowy przedwstępnej z dnia 12 lutego 2008 roku, Spółka przekazała na rzecz Sprzedającego zaliczkę w wysokości 2.596.729,00 zł, a następnie obniżeniu uległa cena sprzedaży za jeden udział strony ustaliły, że zwrot kwot 347 652,00 zł i 404 154,00 zł nastąpi w terminie do 31 grudnia 2009 roku.

Zwrot powyższej kwoty na rachunek bankowy Spółki nastąpił w dniu 24 lutego 2010 roku.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły inne transakcje, w tym pożyczki z udziałem osób powiązanych.

### 36.2. Podmiot o znaczącym wpływie na Spółkę

Informacja o podmiotach posiadających powyżej 5% udziałów w kapitale jednostki została przedstawiona w nocie 27.1.3.

### 36.3. Warunki transakcji z podmiotami powiązanymi

Wszelkie transakcje z podmiotami powiązanymi są przeprowadzane na warunkach stosowanych przez Spółkę w relacjach z podmiotami niepowiązanymi.

### 36.4. Wynagrodzenie wyższej kadry kierowniczej Spółki

#### Wynagrodzenie wypłacone lub należne członkom Zarządu oraz członkom Rady Nadzorczej Spółki

	Za okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia 2009	31 grudnia 2008
<b>Zarząd:</b>	5 635	2 733
Maciej Formanowicz, w tym:	3 159	1 566
z tytułu pełnienia funkcji w jednostkach zależnych	693	563
Jochen Horn, w tym:	688	567
z tytułu pełnienia funkcji w jednostkach zależnych	-	25
Robert Rogowski, w tym:	1 788	600
z tytułu pełnienia funkcji w jednostkach zależnych	-	-
<b>Rada Nadzorcza:</b>	258	252
Zbigniew Sebastian	48	42
Władysław Frasyński	42	42
Stanisław Krauz	42	42
Marek Rocki	42	42
Witold Dzbeński	42	42
Piotr Nadolski	20	42
Tomasz Domagański	22	-

**Wynagrodzenie wypłacone lub należne pozostałym członkom głównej kadry kierowniczej**

	<b>Za okres 12 miesięcy zakończony</b>	
	<b>31 grudnia 2009</b>	<b>31 grudnia 2008</b>
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze	3 553	2 444
Nagrody jubileuszowe	-	-
Świadczenia po okresie zatrudnienia	-	4
Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy	32	-
Świadczenia pracownicze w formie akcji własnych	-	-
Łączna kwota wynagrodzenia wypłaconego głównej kadry kierowniczej (za wyjątkiem członków Zarządu i Rady Nadzorczej)	<b>3 585</b>	<b>2 448</b>

**36.5. Udziały wyższej kadry kierowniczej w programie akcji pracowniczych**

W okresie sprawozdawczym programy akcji pracowniczych nie występowały.

**37. Struktura zatrudnienia**

Przeciętne zatrudnienie w Spółce w okresie styczeń – grudzień 2009 roku kształtowało się następująco:

	<b>2009</b>	<b>2008</b>
Zarząd Spółki	2	2
Administracja	122	127
Dział sprzedaży	255	272
Pion produkcji	1 242	1 379
Pozostali	199	218
Razem	1 820	1 998

**38. Zdarzenia następujące po bilansowym zakończeniu okresu sprawozdawczego**

Dążąc do zminimalizowania wpływu wahań kursów walut na przyszłe wyniki finansowe, Zarząd Spółki zawarł po zakończeniu okresu sprawozdawczego transakcje zabezpieczające część planowanych przychodów ze sprzedaży na rok 2011 i 2012.

Poniżej zbiorcze zestawienie zawartych transakcji:

Waluta	Kwota w walucie	Typ transakcji	Data zawarcia	Data realizacji	Kurs terminowy	Nazwa Banku
EUR	12 000	Opcja Put	01.2010	01.2011 – 12.2011	3,9500	PKO BP S.A.
EUR	12 000	Opcja Call	01.2010	01.2011 – 12.2011	4,4950 – 4,7730	PKO BP S.A.
EUR	24 000	Opcja Put	01.2010	01.2011 – 12.2011	3,8500	PKO BP S.A.
EUR	24 000	Opcja Call	01.2010	01.2011 – 12.2011	4,5150 – 4,8520	PKO BP S.A.
EUR	4 000	Opcja Put	02.2010	01.2012	3,9000	PKO BP S.A.
EUR	4 000	Opcja Call	02.2010	01.2012	4,5670 – 4,5790	PKO BP S.A.

W dniu 27 kwietnia 2010 pomiędzy Spółką, a Powszechną Kasą Oszczędności Bank Polski S.A. została podpisana umowa kredytu inwestycyjnego na kwotę 3.550 tys EUR z terminem spłaty od 30 kwietnia 2011 roku do 31 marca 2015 roku. Kredyt przeznaczony jest na sfinansowanie zakupów inwestycyjnych w roku 2010. Zabezpieczeniem kredytu jest przewłaszczenie maszyn i urządzeń będących własnością Spółki, jak również maszyn, których zakup zostanie sfinansowany środkami pozyskanymi z niniejszego kredytu.

**Podpis osoby, której powierzono prowadzenie ksiąg rachunkowych**

**Anna Wilczyńska**

.....

**Podpisy wszystkich Członków Zarządu:**

**Prezes Zarządu  
Maciej Formanowicz**

.....

**Wiceprezes Zarządu  
Robert Rogowski**

.....

**Członek Zarządu  
Klaus Dieter Dahlem**

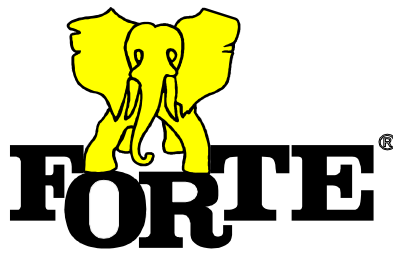
.....

**Członek Zarządu  
Gert Coopmann**

.....

Ostrów Mazowiecka, dnia 30 kwietnia 2010 roku

**FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A.  
ul. Biała 1  
07-300 Ostrów Mazowiecka  
KRS Nr 21840**



**Sprawozdanie z działalności Emitenta  
w 2009 roku**

Ostrów Mazowiecka, kwiecień 2010

## WSTĘP

Niniejsze Sprawozdanie z działalności Emitenta FABRYK MEBLI „FORTE” S.A w 2009 roku zostało sporządzone na podstawie § 91 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez Emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2009 Nr 33 poz.259).

### 1. Informacje o podstawowych produktach, towarach i usługach wraz z określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych produktów, towarów i usług dla ich grup, w sprzedaży Emitenta ogółem, a także zmianach w tym zakresie w danym roku obrotowym;

Przychody ze sprzedaży i wynik Fabryk Mebli „FORTE” S.A. (w tys. PLN)

	<b>2009</b>	<b>2008</b>	<b>Dynamika</b>
Przychody ze sprzedaży (tys. PLN)	461 767	430 345	7%
Zysk brutto ze sprzedaży (tys. PLN)	175 558	116 073	51%
Marża zysku ze sprzedaży	38,02%	26,97%	
Zysk netto (tys. PLN)	42 170	2 577	1 536%
Rentowność sprzedaży netto	9,13%	0,60%	

Sprzedaż wartościowa w poszczególnych asortymentach (w tys. PLN):

Asortyment	<b>2009</b>		<b>2008</b>		<b>Zmiana w okresie</b>	
	Wartość	Udział	Wartość	Udział	Zmiana wartości	Zmiana udziału
Meble skrzyniowe	440 698	95,4%	402 816	93,6%	37 882	1,8%
Meble tapicerowane	121	0,0%	3 187	0,7%	-3 066	-0,7%
Towary	11 012	2,4%	10 990	2,6%	22	-0,2%
Materiały	6 696	1,5%	9 047	2,1%	-2 351	-0,6%
Sprzedaż pozostała	3 240	0,7%	4 305	1,0%	-1 065	-0,3%
Razem	461 767	100%	430 345	100%	31 422	

Ze względu na różnorodność asortymentu Emitent nie przedstawia struktury ilościowej sprzedaży, bowiem struktura wartościowa daje pełny obraz struktury sprzedaży i jej zmian.

Zgodnie z założeniami strategii realizowanej przez Emitenta, koncentruje on swoją działalność na produkcji mebli skrzyniowych do pomieszczeń mieszkalnych i biur, i jest na rynku jednym z liderów wśród polskich producentów mebli. Komplementarność i spójność oferty zapewniają dodatkowo importowane stoły, krzesła oraz dodatki dekoracyjne. Produkty oferowane przez FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A. od wielu lat są rozpoznawalne na rynku. Spółka posiada szerokie grono stałych odbiorców – sklepy meblowe, hurtownie i sieci handlowe.

W 2009 roku Emitent rozszerzył ofertę handlową koncentrując się na meblach skrzyniowych. Wprowadzono do oferty wiele programów o nowoczesnym wzornictwie. Zmniejszono udział w sprzedaży ogółem grup mebli o niezadowalającej rentowności.

Przemodelowanie portfela produktów przyczyniło się do zwiększenia rentowności sprzedaży i zmniejszenia jednostkowego kosztu wytworzenia. Podobny kierunek rozwoju oferty (koncentracja na najbardziej dochodowej grupie produktów – meblach skrzyniowych) będzie kontynuowany przez Emitenta w 2010 roku.

**2. Informacje o rynkach zbytu, z uwzględnieniem podziału na rynki krajowe i zagraniczne oraz informacje o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi z określeniem uzależnienia od jednego lub więcej odbiorców i dostawców, a w przypadku, gdy udział jednego odbiorcy lub dostawcy osiąga co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem – nazwa (firmy) dostawcy lub odbiorcy, jego udział w sprzedaży lub zaopatrzeniu oraz jego formalne powiązania z Emitentem.**

Udział sprzedaży eksportowej od wielu lat stanowi podstawę działalności Emitenta. W 2009 r. sprzedaż eksportowa wyniosła 376 263 tys. PLN i stanowiła 81,48 % sprzedaży ogółem. W 2008 r. było to 337 987 tys. PLN (78,54 %). Rynkiem uważanym przez Emitenta za strategiczny jest rynek niemiecki.

Intencją FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. jest zwiększenie zaangażowania w rynku krajowym. Sprzedaż na rynku polskim wyniosła 85 504 tys. PLN, co stanowi 18,52 % sprzedaży ogółem (w roku 2008 było to 92 358 tys. PLN- 21,46 % sprzedaży ogółem) i koncentruje się w trzech głównych kanałach dystrybucji: tradycyjne sklepy meblowe, sieci handlowe oraz własne salony.

Rozwój rynku następuje m.in. poprzez pozyskiwanie nowych klientów, wzrost ilości ekspozycji u stałych odbiorców oraz utrzymania własnej sieci sprzedaży.

Największym odbiorcą wyrobów Spółki jest Grupa POCO (Niemcy). Udział obrotów z tym klientem w przychodach ze sprzedaży FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. wyniósł 17%. Jest to jedyny odbiorca Spółki, z którym obrót przekroczył w 2009 r. 10 % zrealizowanych przychodów. Brak formalnych powiązań odbiorcy z Emitentem.

Informacje na temat sprzedaży z podziałem na rynki krajowe i zagraniczne zawarte są w pkt. 9.1 w dodatkowych notach objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego.

Strategicznym dostawcą FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. jest GRUPA PFLEIDERER. Obroty z tym dostawcą w 2009 roku przekroczyły 10% przychodów ze sprzedaży i wyniosły 13,38%. Brak formalnych powiązań dostawcy z Emitentem.

**3. Informacje o umowach znaczących dla działalności Emitenta, w tym znanych Emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami) oraz umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji;**

Umowy ubezpieczenia zawarte w 2009 roku przez Emitenta:

- z TUiR "WARTA S.A. :
  - ubezpieczenie mienia od wszelkich ryzyk – suma ubezpieczenia 307 mln zł
  - ubezpieczenie utraty zysku – suma ubezpieczenia 106 mln zł
  - ubezpieczenie utraty zysku wskutek uszkodzeń maszyn i urządzeń – suma ubezpieczenia 143 mln zł
- z AIG Europe S.A.:
  - ubezpieczenie OC Członków Organów Emitenta – suma ubezpieczenia 20 mln zł

**4. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych Emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania.**

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A. jako podmiot dominujący swoją działalność prowadzi poprzez cztery krajowe Oddziały:

- Ostrów Mazowiecka ul. Biała 1 – Centrala- główna siedziba Spółki wraz Zarządem oraz zakładem produkcyjnym;
- Suwałki ul. Północna 30 – zakład produkcyjny;
- Białystok ul. Generała Andersa 5 – zakład produkcyjny;
- Hajnówka ul. 3-go Maja 51 – zakład produkcyjny.

Spółka dominująca tworzy wraz z innymi podmiotami Grupę Kapitałową. Skład Grupy Kapitałowej na dzień 31.12.2009 przedstawiał się następująco:

– konsolidowane spółki zależne

Jednostki zależne (konsolidacja metodą pełną):	Siedziba	Zakres działalności	Procentowy udział Grupy w kapitale
MV Forte GmbH	Erkelenz (Niemcy)	Przedstawicielstwo handlowe	100%
Meble Polonia Sp. z o.o.	Ostrów Mazowiecka	Sprzedaż mebli	100%
Forte Ukraina O.O.O.	Artiomowsk (Ukraina)	Produkcja mebli i handel	100%
Forte RUS O.O.O.	Władimir (Rosja)	Produkcja mebli i handel	100%
Forte Mobil AG	Baar (Szwajcaria)	Sprzedaż mebli	99%
Kwadrat Sp. z o.o.	Bydgoszcz	Obsługa nieruchomości i wynajem	77,01%

– pozostałe spółki zależne

Pozostałe spółki	Siedziba	Zakres działalności	Procentowy udział Grupy w kapitale
Forte Baldai UAB	Wilno (Litwa)	Sprzedaż mebli	100%
Forte SK s.r.o.	Bratysława (Słowacja)	Sprzedaż mebli	100%
Forte Furniture Ltd.	Preston Lancashire (Wielka Brytania)	Przedstawicielstwo handlowe	100%
Forte Iberia SLU	Walencja (Hiszpania)	Przedstawicielstwo handlowe	100%
Forte Mobilier SARL	Lyon (Francja)	Przedstawicielstwo handlowe	100%
Forte Mobila SRL	Sat Traian (Rumunia)	Sprzedaż mebli	100%
TM Handel Sp. z o.o.	Warszawa	Doradztwo w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej i zarządzania	100%

Emitent nie dokonuje żadnych inwestycji w papiery wartościowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości, posiada jedynie udziały lub akcje w wyżej wymienionych podmiotach.

**5. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji.**

Wszelkie transakcje z podmiotami powiązаныmi są przeprowadzane na warunkach rynkowych stosowanych przez Emitenta w relacjach z podmiotami niepowiązаныmi.

Szczegółowe informacje o transakcjach z podmiotami powiązаныmi kapitałowo, zawarte są w nocie nr 33.1 jednostkowego sprawozdania finansowego.

**6. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku obrotowym umowach dotyczących kredytów i pożyczek, z podaniem co najmniej kwoty, rodzaju i wysokości stopy procentowej, waluty i terminu wymagalności.**

Zadłużenie z tytułu krótkoterminowych kredytów i pożyczek bankowych na dzień 31.12.2009 r. wyniosło 20 543 tys. PLN (na dzień 31.12.2008 21 061 tys. PLN).

Zadłużenie z tytułu długoterminowych kredytów i pożyczek bankowych na dzień 31.12.2009 r. wyniosło 46 469 tys. PLN ( na dzień 31.12.2008 70 935 tys. PLN)

Dodatkowe informacje dotyczące kredytów długoterminowych i krótkoterminowych zawarte zostały w poniższej tabeli. Wielkości liczbowe zostały podane w tys. PLN.

<b>Kredyty krótkoterminowe</b>	<b>Nominalna stopa procentowa %</b>	<b>Termin spłaty</b>	<b>Stan na 31 grudnia 2009 r.</b>
Bank PEKAO S.A. – kredyt obrotowy w wysokości 35 500 tysięcy zł.	W zależności od waluty wykorzystania: O/N WIBOR, 1M LIBOR lub 1M EURIBOR	do 30.09.2010	5 096
PKO BP S.A. – kredyt inwestycyjny w wysokości 20 000 tysięcy zł.	1M WIBOR	do 31.03.2010	2 000
PKO BP S.A. – kredyt inwestycyjny w wysokości 3 000 tysięcy zł. - część krótkoterminowa	1 M WIBOR	do 30.06.2014	600
ING Bank Śląski S.A. –kredyt obrotowy w wysokości 3 556 tysięcy EUR	W zależności od waluty wykorzystania: 1M EURIBOR lub 1M WIBOR	do 30.09.2010 z możliwością automatycznego przedłużenia o kolejny rok	12 847
<b>Razem kredyty krótkoterminowe</b>			<b>20 543</b>

<b>Kredyty długoterminowe</b>	<b>Nominalna stopa procentowa %</b>	<b>Termin spłaty</b>	<b>Stan na 31 grudnia 2009 r.</b>
PKO BP S.A.– kredyt obrotowy w wysokości 45 000 tysięcy zł.	w zależności od waluty wykorzystania 1M WIBOR lub 1M EURIBOR	do 06.05.2011	44 369
PKO BP S.A. – kredyt inwestycyjny w wysokości 3 000 tysięcy zł. - część długoterminowa	1 M WIBOR	do 30.06.2014	2 100
<b>Razem kredyty długoterminowe</b>			<b>46 469</b>

**7. Informacje o udzielonych w danym roku obrotowym pożyczkach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek udzielonych jednostkom powiązаныm Emitenta, z podaniem co najmniej ich kwoty, rodzaju i wysokości stopy procentowej, waluty i terminu wymagalności.**



W okresie sprawozdawczym zakończonym w dniu 31 grudnia 2009 r. Spółka udzieliła pożyczek następującym jednostkom zależnym:

Podmiot powiązany	Wysokość pożyczki	Waluta pożyczki	Termin spłaty	Wartość pożyczki na dzień 31.12.2009	Wartość odsetek naliczonych na dzień 31.12.2009
TM Handel Sp. z o.o.	210 tys.	PLN	luty 2011	170 tys. zł.	-
Forte SK S. r. o.	1 000 tys.	PLN	grudzień 2012	1 000 tys. zł.	19 tys. zł.
Meble Polonia Sp. z o.o.	5 000 tys.	PLN	lipiec 2014	5 000 tys. zł.	92 tys. zł.
Forte SK S.r.o.	80 tys.	EUR	luty 2010	329 tys. zł.	6 tys. zł.
Forte Mobila S.r.l.	330 tys.	EUR	wrzesień 2014	1 356 tys. zł.	10 tys. zł.
<b>Razem:</b>				<b>7 855 tys. zł.</b>	<b>127 tys. zł.</b>

Powyższe pożyczki zostały udzielone na warunkach rynkowych ( oprocentowanie zmienne oparte o 3M EURIBOR lub 3M WIBOR plus marża lub oprocentowanie stałe w granicach 7,5-8,5%).

**8. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanym Emitenta.**

Nie wystąpiły.

**9. W przypadku emisji papierów wartościowych w okresie objętym raportem - opis wykorzystania przez emitenta wpływów z emisji.**

W okresie objętym raportem nie dokonano emisji papierów wartościowych.

**10. Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników za dany rok.**

Emitent nie publikował prognoz wyników na 2009 rok.

**11. Ocena wraz z jej uzasadnieniem, dotycząca zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określenie ewentualnych zagrożeń i działań, jakie Emitent podjął lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom.**

Ocena rentowności	2009	2008
Zysk operacyjny (tys. złotych)	43 339	2 646
Marża zysku operacyjnego	9,4%	0,6%
Zysk brutto (tys. złotych)	50 496	3 182
Rentowność sprzedaży brutto	10,9%	0,7%
Zysk netto (tys. złotych)	42 170	2 577
Rentowność sprzedaży netto	9,1%	0,6%
Stopa zwrotu z kapitału własnego	13,6%	1,0%
Stopa zwrotu z aktywów	9,5%	0,6%

<b>Analiza płynności i efektywności</b>	<b>2009</b>	<b>2008</b>
Płynność bieżąca	2,62	1,94
Płynność szybka	1,67	1,19
Rotacja należności w dniach	62	71
Rotacja zapasów w dniach	63	66

<b>Analiza zadłużenia</b>	<b>2009</b>	<b>2008</b>
Zadłużenie ogółem	133 887	175 240
Wskaźnik zobowiązań do kapitału własnego	0,4	0,7

Zobowiązania długoterminowe FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. na dzień 31.12.2009 wyniosły 60 724 tys. PLN i składały się na nie w głównej mierze zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (46 469 tys. PLN), stanowiące 76,52% zobowiązań długoterminowych ogółem.

Zobowiązania krótkoterminowe na dzień 31.12.2009 wyniosły 73 163 tys. PLN i składały się na nie głównie zobowiązania z tytułu dostaw i usług (26 130 tys. PLN), stanowiące 35,52% zobowiązań krótkoterminowych ogółem oraz zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (20 543 tys. PLN), stanowiące 28,08% zobowiązań krótkoterminowych ogółem.

Nie występują zagrożenia zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań. Emitent ma pokrycie finansowe na spłaty zadłużenia zgodnie z harmonogramem. Stan środków pieniężnych na lokatach krótkoterminowych oraz na rachunkach bankowych wynosi 31 485 tys. PLN. Poziom niewykorzystanych bankowych limitów kredytowych wynosi ok. 33 000 tys. PLN.

Szczegółowy opis ryzyka związanego z płynnością zawarty jest w dodatkowych notach objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego, nota nr 35.4.

**12. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności.**

W roku 2009 r. Emitent prowadził politykę inwestycji na niskim poziomie - ok. 5 mln PLN, co przy wysokim poziomie amortyzacji i dodatnim wyniku, przyniosło wysokie dodatnie przepływy pieniężne.

Do najistotniejszych inwestycji roku 2009 należy zaliczyć nakłady poniesione na uruchomienie w zakładzie w Hajnówce centralnej pakowni okuć - ok. 3 mln PLN.

Plan inwestycyjny Emitenta na rok 2010 wynosi ok. 18.000 tys. PLN i obejmuje zakup, montaż i uruchomienie w zakładach produkcyjnych szeregu maszyn, urządzeń i wózków widłowych.

Podstawowe cele realizacji inwestycji to poprawa produktywności (redukcja kosztów), zwiększenie możliwości produkcji większej różnorodności wyrobów w tym samym czasie, zwiększenie mocy wytwórczych, odtworzenie części zamortyzowanego parku maszynowego.

Emitent zamierza zrealizować w znaczącym stopniu powyższy plan inwestycyjny zaciągając długoterminowy kredyt inwestycyjny w jednym ze współpracujących z nim banków oraz ze środków własnych.

**13. Informacja dotycząca instrumentów finansowych w zakresie:**

- ryzyka zmiany cen, kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej, na jakie narażony jest Emitent,
- przyjętych celach i metodach zarządzania ryzykiem finansowym, łącznie z metodami zabezpieczania istotnych rodzajów planowanych transakcji, dla których stosowana jest rachunkowość zabezpieczeń.

Szczegółowy opis zarządzania ryzykami zawarty jest w dodatkowych notach objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego, nota nr 35.

#### **14. Ocena czynników ( w tym czynników ryzyka i zagrożeń) oraz nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za okres obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik.**

Rok 2009 r. był dla Spółki udany w ujęciu finansowym. Odnotowano wybitnie dobre wskaźniki marżowości na głównych poziomach, co przy dość dobrej (jak na obecne uwarunkowania rynkowe) sprzedaży pozwoliło osiągnąć wynik roczny nienotowany w historii Spółki.

W ciągu całego roku utrzymywały się korzystne uwarunkowania biznesowe: atrakcyjny kurs walutowy, korzystne ceny surowców, co mimo niskiego (w porównaniu do lat minionych) popytu, pozwoliło wygenerować wyniki finansowe na bardzo dobrym poziomie. Zysk netto wyniósł 42,17 mln wobec 2,58 mln w roku ubiegłym.

Uwagi do poszczególnych głównych pozycji sprawozdań finansowych:

- Przychody ze sprzedaży wyrażone w PLN w 2009 roku wyniosły 461,8 mln i w stosunku do roku ubiegłego były wyższe o 7,3%. Na poziom przychodów wpływały: spadek o ok. 6% wolumenu sprzedaży (głównie na rynku polskim oraz w krajach Europy Środkowej i Południowej), obniżenie się o ok. 10% średniej ceny sprzedaży wyrażonej w walucie kontraktu (efekt przesuwania się popytu konsumenckiego w kierunku wyrobów tańszych oraz udziału w szeregu akcji promocyjnych). Czynnikiem działającym na korzyść Spółki był kurs Euro na średniorocznym poziomie 4,3273 wyższym o 23% niż w roku 2008 (3,5166). Najwyższy wartościowo wzrost sprzedaży Spółka odnotowała na strategicznym rynku niemieckim, na którym obecnie realizowana jest ponad połowa przychodów.

- Rentowność brutto sprzedaży 38 % – wynik znacznie lepszy niż za rok 2008 (27%). Osiągnięto go głównie dzięki lepszej relacji kursowej oraz poprawie sytuacji w zakresie realizowanych cen zakupu surowców i jednostkowych kosztów przerobu. Dodatkowymi obciążeniami kosztów produkcji były: zawiązane odpisy na utratę wartości zapasów (2,3 mln zł) oraz rezerwy na niewykorzystane urlopy.

- Koszty sprzedaży i koszty ogólne – obciążenie przychodów tymi wydatkami wzrosło rok do roku o 28,3 mln (łącznie z 20,6% do 25,3%), co jest wynikiem następujących czynników:

- koszty ogólne – przyrost roczny o 9,9 mln zł (o 55%), na co składają się głównie koszt likwidacji oddziału w Przemysłu oraz rezerwa na premię roczną dla Zarządu Spółki.

- koszty sprzedaży – przyrost roczny o 18,4 mln zł (o 26%) – wynika głównie z faktu bezpośredniej obsługi rynku niemieckiego. Sytuacja taka ma miejsce od II półrocza 2008. Do II półrocza 2008 obsługą strategicznego dla Spółki rynku zajmowała się spółka zależna. W sprawozdaniu jednostkowym pojawiły się koszty z tytułu tzw. opłat związkowych dla klientów z rynku niemieckiego (do połowy 2008r. stanowiły one obciążenie przychodów Möbelvertrieb Forte GmbH), koszty prowizji usługi przedstawicielskiej dla Möbelvertrieb Forte GmbH (eliminowane w sprawozdaniu skonsolidowanym). Zawiązano rezerwę wysokości 1,2 mln na wynagrodzenie dla spółki zależnej Forte SK S.r.o. z tytułu przejęcia przez FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A. od 2010 r. bezpośredniej obsługi rynku słowackiego, czeskiego i węgierskiego. Forte SK S.r.o. poniosło w 2009 r. znaczne nakłady związane z rozwojem rynku, budową ekspozycji i wsparciem marketingowym udzielonym klientom. W związku ze zwiększoną aktywnością marketingową na rynku polskim wzrostowi uległy budżety na te wydatki (głównie koszty targów, gazetek, katalogów, akcji reklamowych, przebudowy ekspozycji w salonach partnerskich).

- Pozostałe koszty operacyjne ogółem wyniosły 14,1 mln zł , zaś pozostałe przychody operacyjne 2,3 mln zł. Pozostałe koszty operacyjne głównie związane są z kategorią wyceny walutowej (zobowiązań, należności i transakcji zabezpieczających) – 10,7 mln zł . Dodatkowym obciążeniem była kwota złomowania starszych i niekompletnych zapasów magazynowych – 1,7 mln zł.

- Istotnie wynik Spółki wsparły zdarzenia finansowe – otrzymane dywidendy ze spółek zależnych 5,1 mln zł, dodatnie różnice kursowe od aktywów i zobowiązań finansowych 12,1 mln. Redukcja zadłużenia bankowego i niższe stopy procentowe znacząco (o 58%) zredukowały koszty odsetkowe w ujęciu rocznym do 3,0 mln zł w 2009 r. wobec 7,1 mln w 2008 r.

- Znaczącą pozycją kosztów finansowych Spółki był odpis na utratę wartości inwestycji w jednostce zależnej Forte Ukraina O.O.O. w wysokości 7,1 mln zł. Wielkość ta została oszacowana na podstawie wyniku testu na utratę ważności udziałów przeprowadzonego z uwagi na bardzo trudną sytuację rynkową na Ukrainie i niepewność kształtowania się jej w przyszłości. Kwota odpisu uległa eliminacji przy sporządzaniu sprawozdania skonsolidowanego Grupy.
- W kategoriach pozycji bilansowych i przepływów pieniężnych widoczna jest znaczna poprawa płynności i ograniczenie poziomu długu. Dobry wynik finansowy w połączeniu z niskim poziomem inwestycji (5 mln zł w 2009 r.- główna pozycja to Centralna Pakownia Okuć w Hajnówce, przy amortyzacji 12,5 mln zł), zmniejszeniem majątku obrotowego pozwolił na redukcję w ciągu roku poziomu zadłużenia o 41,4 mln zł (ze 175 mln zł w 2008 r. do 134 mln zł w 2009 r.)
- Istotną pracę wykonano w obszarze kontroli należności z tytułu dostaw i usług. O 18,9 mln zł zredukowano w ciągu roku poziom należności z tytułu dostaw i usług (o 19 % rok do roku). Przeciętny okres spłaty należności wyniósł 62 dni (77 dni w roku 2008).

Istotnym czynnikiem ryzyka Spółki jest ryzyko walutowe. Średniomiesięczna ekspozycja netto Spółki (przychody walutowe - koszty walutowe) wynosi ok. 4-5 mln Euro. Ryzyko to jest ograniczane przez Spółkę poprzez realizację strategii zabezpieczeń kursowych, zgodnie z wewnętrzną polityką do 80% ekspozycji. Wykorzystywane w transakcjach instrumenty to: stosunkowo szerokie korytarze opcyjne put/call EUR/PLN, zerokosztowe, symetryczne (na dłuższe terminy, do 24 miesięcy), oraz kontrakty forward (na krótsze terminy).

Dodatkowo jako wielkość bilansowa, widnieje suma należności od klientów zagranicznych (w większości wyrażonych w Euro) – po ich kompensacie o zobowiązania walutowe z tytułu dostaw, ich poziom waha się w ciągu roku do 12 do 18 mln Euro. Ograniczenie tego ryzyka czynione jest za pośrednictwem wykorzystywania linii kredytowych w Euro.

**15. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju Emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności Emitenta, co najmniej do końca roku obrotowego następującego po okresie za który sporządzono sprawozdanie finansowe zamieszczone w raporcie rocznym , z uwzględnieniem strategii rynkowej przez niego wypracowanej.**

Zewnętrzne czynniki sprzyjające rozwojowi Spółki w 2009 r. to przede wszystkim: atrakcyjny kurs walutowy i korzystne ceny surowców. Jednak dla sytuacji FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. oraz całej branży istotne znaczenia miało zmniejszenie popytu związane z globalnym kryzysem finansowym. Dane za 3 kwartały 2009 opublikowane przez GUS dają obraz spowolnienia w branży. Eksport i import wyrażone w PLN po trzech kwartałach 2009 roku kształtował się lepiej niż przed rokiem, eksport wzrósł o 3,3% zaś import o 0,5%. Wartość eksportu liczona w Euro za trzy kwartały 2009 obniżyła się jednak o 18% w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego. Słaby złoty, dzięki któremu przedsiębiorstwa meblowe mogły konkurować na rynkach europejskich znacznie wpłynął na wyniki sprzedaży i pozwolił złagodzić skutki spadającego w całej Europie wolumenu sprzedawanych mebli. W tym kontekście wynik uzyskany przez Spółkę należy uznać za dobry.

Zarząd Spółki, pomimo znacznej poprawy efektywności i rentowności działalności operacyjnej jaka dokonała się w roku 2009, widzi potrzebę ciągłej mobilizacji i prowadzenia dalszych działań restrukturyzacyjnych. Spółka przeprowadziła w roku 2009 programy racjonalizujące koszty i procesy organizacji pracy. W obszarze sprzedaży rok 2009 był okresem wyężonej pracy nad rozbudową oferty handlowej. Wprowadzono do oferty kilkadziesiąt nowych kolekcji mebli różniących się stylistyką i skierowanych do różnych grup odbiorców. Nowym produktem oferowanym przez Spółkę są importowane dodatki i dekoracje, które uatrakcyjniły ekspozycje meblowe w sklepach i stanowiąc jednocześnie towar handlowy są źródłem przychodów Spółki. Opracowano nowy katalog oraz stronę internetową [www.fortestyle.pl](http://www.fortestyle.pl). Spółka intensyfikuje działania w obszarze poszukiwania nowych partnerów biznesowych. Zadanie to będzie realizował powołany z początkiem 2010 r. Zespół Rozwoju Rynku.

Perspektywa rozwoju branży w najbliższych latach będzie zależeć od kursu EUR/PLN. Wyniki roku 2010 jak i w latach kolejnych będą bardziej skorelowane z cenami walut niż ze zmianami produktu krajowego brutto. Na wyniki roku 2010 wpłynie trwający jeszcze kryzys konsumpcji w krajach Europy Zachodniej, które są głównym odbiorcą wyrobów Spółki. Rynek polski, chociaż posiada duży potencjał wzrostu,

zależny jest od sytuacji w pozostałych krajach Europy. Dlatego w prognozowaniu sprzedaży i kosztów na rok 2010 spółka wykazała ostrożność. Założono poziom przychodów nieodbiegający od roku 2009.

Zarząd spodziewa się umocnienia złotego w najbliższych latach. O wynikach Spółki będzie więc decydowała wysoka efektywność kosztowa, a przede wszystkim skuteczna polityka stosowanych zabezpieczeń walutowych. Spółka funkcjonuje w segmencie mebli ze średniej i niższej półki, w którym spowolnienie gospodarcze przekłada się wprost na decyzje zakupowe grupy docelowej. Sytuacja taka jest obserwowana zwłaszcza w krajach „starej” Unii Europejskiej. W celu przeciwdziałania skutkom spowolnienia Spółka w dalszym ciągu będzie przemodelowywała ofertę w kierunku wyrobów tańszych – zgodne z trendem rynkowym. Przewidywana polaryzacja rynku (z jednej strony wyroby „ekonomiczne”, z drugiej produkty ekskluzywne pozwalające uzyskać wyższą rentowność) skłania do utrzymania oferty mebli z drewna litego.

Czynnikiem, który może niekorzystnie wpłynąć na przyszłoroczne wyniki Spółki jest możliwy wzrost cen surowców podstawowych, głównie jako pochodna niedoboru surowca drzewnego dla przemysłu płytowego (skutek zmiany systemu sprzedaży drewna w Lasach Państwowych). Aby zachować rentowność sprzedaży brutto na wysokim poziomie Spółka kontynuuje prace w obszarze dalszej redukcji kosztów produkcji – zmniejszana jest etatyżacja w obszarach produkcyjnych, zmniejszany jest udział w sprzedaży grup wyrobów o niezadowalającej rentowności. Wysokie efekty obniżki kosztów osiągnięto w obszarze zaopatrzenia w surowce pomocnicze (okucia, szkło).

Czynnikami, który może wpłynąć na ograniczenie poziomu przychodów Spółki są możliwe ograniczenia w finansowaniu firm przez banki (pochodna kryzysu finansowego). Spółka nie odczuwa tego typu ograniczeń (poziom niewykorzystanych kredytów na koniec 2009 r. wyniósł 33 mln zł.), niemniej sytuacja ta może determinować rozwój partnerów biznesowych Spółki.

#### **16. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem Emitenta i jego grupą kapitałową.**

Nie wystąpiły

#### **17. Wszelkie umowy zawarte między Emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie**

Spółka zawarła z osobami zarządzającymi:

1. umowę przewidującą, że w przypadku zaprzestania pełnienia funkcji przez Dyrektora Generalnego przysługiwać mu będzie odprawa w wysokości 24 - miesięcznego wynagrodzenia wyliczonego na podstawie średniego wynagrodzenia miesięcznego z ostatnich dwunastu miesięcy zatrudnienia;
2. umowę przewidującą w przypadku odwołania Zarządzającego odszkodowanie w wysokości jego 12 – sto miesięcznego wynagrodzenia, chyba że podstawą odwołania będzie którakolwiek z następujących przyczyn: popełnienie przez Zarządzającego przestępstwa przeciwko Spółce, poważne i zawinione naruszenie przez Zarządzającego przepisów z zakresu obrotu papierami wartościowymi, naruszenie istotnych obowiązków wynikających z umowy; zaistnienie trwałej przeszkody w sprawowaniu przez Zarządzającego funkcji członka zarządu trwającej dłużej niż 3 miesiące, chyba że wystąpienie trwałej przeszkody nastąpiło w związku ze zgodnym z umową świadczeniem usług na rzecz Spółki. Umowa przewiduje także, że Zarządzający może rozwiązać umowę w przypadku naruszenia przez Spółkę istotnych obowiązków wynikających z umowy. W takim przypadku Zarządzającemu będzie przysługiwać odszkodowanie w wysokości jego 12– sto miesięcznego wynagrodzenia. Także w przypadku niepowołania Zarządzającego na kadencję zarządu 2011-2014 Zarządzającemu będzie przysługiwać odszkodowanie w wysokości jego 12 – sto miesięcznego wynagrodzenia.

#### **18. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premialnych opartych na kapitale Emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych( w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych, odrębnie dla osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie Emitenta, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku.**

Informacje te zostały opisane w dodatkowych notach objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego pkt 36.4.

**19. W przypadku spółek kapitałowych – określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji (udziałów) Emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach grupy kapitałowej emitenta, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących (dla każdej osoby oddzielnie);**

- Zbigniew Sebastian - Przewodniczący Rady Nadzorczej - 300 akcji o wartości nominalnej 1 zł. każda akcja,
- Dariusz Bilwin - Prokurent - 1.500 akcji o wartości nominalnej 1 zł. każda akcja

**20. Informacje o znanych Emitentowi umowach ( w tym również zawartych po dniu bilansowym) w wyniku, których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.**

Emitent nie posiada takich informacji.

**21. Informację o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.**

Nie dotyczy.

**22. Informacje o postępowaniach toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, których łączna wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta**

Nie wystąpiły.

**23. Informację o dacie zawarcia przez Emitenta umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych o dokonanie badania lub przeglądu sprawozdania finansowego oraz okresie, na jaki została zawarta umowa i łącznej wysokości wynagrodzenia wynikającego z umów.**

Emitent zawarł następujące umowy z „ForBiznes Audyt – Libsz Kępka Zielińska – biegli rewidenci” Spółka partnerska:

- Umowa z dnia 10 lipca 2009 roku na przeprowadzenie przeglądu śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego i śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 6 miesięcy kończących się 30 czerwca 2009 oraz na przeprowadzenie badania sprawozdania finansowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 12 miesięcy kończących się 31 grudnia 2009. Łączna wartość wynagrodzenia wynikającego z umowy za ww. prace wynosi 97 tys. PLN plus VAT wg obowiązującej stawki. W umowie z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, nie wyodrębniono wartości wynagrodzenia za poszczególne etapy realizacji umowy.
- Umowa z dnia 18 lipca 2008 roku na przeprowadzenie przeglądu śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego i śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 6 miesięcy kończących się 30 czerwca 2008 oraz na przeprowadzenie badania sprawozdania finansowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 12 miesięcy kończących się 31 grudnia 2008. Łączna wartość wynagrodzenia wynikającego z umowy za ww. prace wynosi 90 tys. PLN plus VAT wg obowiązującej stawki. W umowie z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, nie wyodrębniono wartości wynagrodzenia za poszczególne etapy realizacji umowy.
- Umowa z dnia 11 stycznia 2009 roku dotycząca weryfikacji skonsolidowanego raportu okresowego. Wynagrodzenie w tytułu powyższej umowy wynosi 10 tys. PLN plus VAT wg obowiązującej stawki.

**24. Charakterystyka struktury aktywów i pasywów bilansu, w tym z punktu widzenia płynności Emitenta.**

Wskaźniki analizy aktywów bilansu:

Wskaźnik udziału aktywów trwałych w majątku całkowitym

	<b>2009</b>	<b>%</b>	<b>2008</b>	<b>%</b>
Aktywa trwałe (tys. PLN)	247 706	55,8%	260 200	59,2%

Wskaźnik udziału aktywów obrotowych w majątku całkowitym

	<b>2009</b>	<b>%</b>	<b>2008</b>	<b>%</b>
Aktywa obrotowe (tys. PLN)	191 804	43,2%	179 464	40,8%

Wskaźnik obrotowości zapasów wyrażony w dniach (przeciętny stan zapasów x okres / koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, koszty sprzedaży i koszty Zarządu)

	<b>2009</b>	<b>dni</b>	<b>2008</b>	<b>dni</b>
Przeciętny stan zapasów (tys. PLN)	69 466	63	73 028	66

Wskaźnik obrotowości należności z tytułu dostaw wyrażony w dniach (przeciętny stan należności z tyt. dostaw x okres / przychody ze sprzedaży netto)

	<b>2009</b>	<b>dni</b>	<b>2008</b>	<b>dni</b>
Przeciętny stan należności z tytułu dostaw (tys. PLN)	78 973	62	84 035	71

Wskaźniki analizy pasywów bilansu:

Wskaźnik udziału kapitału obcego w kapitale całkowitym (kapitał obcy / kapitał całkowity)

	<b>2009</b>	<b>2008</b>
wskaźnik	0,30	0,40

Wskaźnik udziału kapitału własnego w kapitale całkowitym (kapitał własny / kapitał całkowity)

	<b>2009</b>	<b>2008</b>
wskaźnik	0,70	0,60

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia (środki pieniężne i ich ekwiwalenty / zobowiązania krótkoterminowe)

	<b>2009</b>	<b>2008</b>
wskaźnik	0,43	0,10

Wskaźnik płynności finansowej szybkiej (aktywa obrotowe – zapasy / zobowiązania krótkoterminowe)

	<b>2009</b>	<b>2008</b>
wskaźnik	1,67	1,19

Wskaźnik płynności finansowej bieżącej (majątek obrotowy/ zobowiązania krótkoterminowe)

	2009	2008
wskaźnik	2,62	1,94

**25. Ważniejsze wydarzenia mające znaczący wpływ na działalność oraz wyniki finansowe Emitenta w roku obrotowym oraz po zakończeniu roku obrotowego lub których wpływ jest możliwy w następnych latach.**

- W dniu 3 marca 2009 r. Rada Nadzorcza FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. podjęła uchwałę dotyczącą restrukturyzacji Spółki polegającej na likwidacji jej Oddziału w Przemysłu. Zamiarem Spółki jest sprzedaż ww. nieruchomości i Zarząd podjął działania zmierzające do realizacji celów sprzedażowych w najbliższej przyszłości. Wartość nieruchomości określona przez niezależnego rzeczoznawcę majątkowego wynosi 10 443 tys. zł. Wartość księgowa budynków, budowli oraz gruntów zlokalizowanych w Przemysłu na dzień 31 grudnia 2009 wynosi 4 517 tys. zł. Koszty osobowe związane z likwidacją Oddziału w Przemysłu wyniosły 3,8 mln zł. Dodatkowe koszty, przede wszystkim związane z zakończeniem produkcji, przeniesieniem zapasów oraz maszyn i urządzeń do innych Oddziałów Spółki, wyniosły ok. 1 mln zł. Przeprowadzone analizy finansowe wskazały, że na przestrzeni roku 2009 koszty realizacji podjętej uchwały (główną pozycję stanowiły odprawy pracownicze) zostały w pełni skompensowane oszczędnościami z tytułu prowadzenia produkcji w zmniejszonej strukturze organizacyjnej (niższe koszty osobowe, logistyczne, oszczędności w kosztach materiałowych, redukcja kosztów ogólnych). W ocenie Zarządu Emitenta zmiana struktury organizacyjnej i gospodarczej Spółki poprzez likwidację Oddziału w Przemysłu pozwoli efektywniej wykorzystywać potencjał produkcyjny Grupy Kapitałowej FABRYK MEBLI "FORTE" S.A. i wpłynie pozytywnie na wartość Spółki.
- W dniu 16 grudnia 2009 roku Rada Nadzorcza Emitenta powołała z dniem 1 stycznia 2010 r. dwóch nowych Członków Zarządu FABRYK MEBLI "FORTE" S.A. tj. Pana Gerta Coopmann i Pana Klausa Dietera Dahlem, natomiast Panu Robertowi Rogowskiemu dotychczasowemu Członkowi Zarządu powierzono funkcję Wiceprezesa Zarządu.

**26. Opis struktury głównych lokat kapitałowych lub głównych inwestycji kapitałowych dokonanych przez Emitenta w danym roku obrotowym.**

Opis zamieszczony został w pkt.4 Sprawozdania.

**27. Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym.**

Informacje dotyczące pozycji pozabilansowych zawarte są w dodatkowych notach objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego nota nr 15.2

**28. Wybrane dane finansowe przeliczono wg następujących kursów.**

- Poszczególne pozycje aktywów i pasywów stan na dzień 31.12.2009 przeliczono wg kursu średniego 1 EUR z dnia 31.12.2009r (1 EUR = 4,1082 PLN). Natomiast pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych za rok 2009 wyceniono wg kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca ( 1 EUR średni za 2009 rok = 4,3406 PLN).
- Poszczególne pozycje aktywów i pasywów stan na dzień 31.12.2008 przeliczono wg kursu średniego 1 EUR z dnia 31.12.2008r (1 EUR = 4,1724 PLN). Natomiast pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych za rok 2008 wyceniono wg kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca (1 EUR średni za 2008 rok = 3,5321PLN).



**29. Raport dotyczący stosowania zasad ładu korporacyjnego przez Fabryki Mebli „FORTE’ S.A. w roku 2009 stanowi odrębny załącznik do jednostkowego sprawozdania finansowego Emitenta.**

**Prezes Zarządu  
Maciej Formanowicz**

.....

**Członek Zarządu  
Klaus Dieter Dahlem**

.....

**Wiceprezes Zarządu  
Robert Rogowski**

.....

**Członek Zarządu  
Gert Coopmann**

.....

**Ostrów Mazowiecka, dnia 30 kwietnia 2010 r**

**RAPORT O STOSOWANIU ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO  
PRZEZ FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. W ROKU 2009**  
(zwany dalej „Oświadczeniem” lub „Raportem”)

Zgodnie z treścią § 29 ust. 5 Regulaminu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. (dalej: „Giełda” lub „GPW”) przyjętego na mocy uchwały nr 13/1171/2007 Rady Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie w dniu 4 lipca 2007 r., działając na podstawie Uchwały nr 1013/2007 z dnia 11 grudnia 2007 r. Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz zgodnie z § 91 ust. 5 pkt. 4 Rozporządzenia Ministra Finansów w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez Emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim z dnia 19 lutego 2009 r. (Dz. U. Nr 33 poz. 259 z póź. zm.), Zarząd FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. z siedzibą w Ostrowi Mazowieckiej (dalej: „Spółka” lub „FORTE”) przekazuje oświadczenie dotyczące stosowania przez Spółkę zasad ładu korporacyjnego w roku 2009, zawartych w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW”.

Oświadczenie dotyczące stosowania zasad ładu korporacyjnego przez Spółkę w roku 2009 stanowi wyodrębnioną część sprawozdania z działalności FORTE i opublikowane jest na stronie internetowej Spółki.

**A) WSKAZANIE ZBIORU ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO, KTÓREMU PODLEGA EMITENT ORAZ MIEJSCA, GDZIE TEKST ZBIORU ZASAD JEST PUBLICZNIE DOSTĘPNY,  
B) W ZAKRESIE, W JAKIM EMITENT ODSTĄPIŁ OD POSTANOWIEŃ ZBIORU ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO, O KTÓRYM MOWA W LIT. A, WSKAZANIE TYCH POSTANOWIEŃ ORAZ WYJAŚNIENIE PRZYCZYŃ ODSTĄPIENIA**

Zarząd Spółki oświadcza, iż w roku 2009 Spółka przestrzegała zasad ładu korporacyjnego zawartych w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW”, który jest publicznie dostępny na stronie internetowej: <http://www.corp-gov.gpw.pl/publications.asp>, zgodnie z oświadczeniem przedstawionym w raporcie bieżącym nr 1/2008 z dnia 3 stycznia 2008 roku oraz w raporcie bieżącym nr 29/2009 z dnia 16 grudnia 2009 roku, z wyłączeniem poniżej wskazanych zasad ładu korporacyjnego:

**Część II zasada nr 2**

„Spółka zapewnia funkcjonowanie swojej strony internetowej w języku angielskim, przynajmniej w zakresie wskazanym w części II pkt 1”.

Powyższa zasada jest stosowana w Spółce w części. Spółka umieszcza na swojej stronie internetowej główne informacje dotyczące Spółki i jej oferty w języku angielskim, niemieckim i rosyjskim. Nie obejmują one wprawdzie swoim zakresem wszystkich enumeratywnie wymienionych w części II zasady nr 1 informacji, ale Spółka nie widzi potrzeby ich prezentowania w takim zakresie.

**Część III zasada nr 7**

„W ramach rady nadzorczej powinien funkcjonować co najmniej komitet audytu. W skład tego komitetu powinien wchodzić co najmniej jeden członek niezależny od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką, posiadający kompetencje w dziedzinie rachunkowości i finansów. W spółkach, w których rada nadzorcza składa się z minimalnej wymaganej przez prawo liczby członków, zadania komitetu audytu mogą być wykonywane przez radę nadzorczą”.

Powyższa zasada jest stosowana w Spółce w części. W ramach Rady Nadzorczej Spółki został powołany Komitet Audytu, stosownie do art. 86 ust. 1 Ustawy z dnia 7 maja 2009 roku o biegłych rewidentach oraz nadzorze publicznym (Dz. U. Nr 77 poz. 649). W skład Komitetu Audytu wchodzi, co najmniej jeden członek niezależny od Spółki, w rozumieniu ww. ustawy, posiadający kwalifikacje w dziedzinie rachunkowości lub rewizji finansowej.

**Część III zasada nr 8**

„W zakresie zadań i funkcjonowania komitetów działających w radzie nadzorczej powinien być stosowany Załącznik I do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niefunkcyjnych (...)”.

Powyższa zasada jest w Spółce stosowana w części, bowiem utworzony w Spółce Komitet Audytu ma zapewnioną możliwość działania w strukturze Rady Nadzorczej, niemniej nie został jeszcze stworzony dokument, który określałby szczegółowy sposób prac i funkcjonowania komitetu, przy uwzględnieniu wszystkich zasad określonych w Załączniku I.

**C) OPIS GŁÓWNYCH CECH STOSOWANYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE EMITENTA SYSTEMÓW KONTROLI WEWNĘTRZNEJ I ZARZĄDZANIA RYZYKIEM W ODNIESIENIU DO PROCESU**

## **SPORZĄDZANIA SPRAWOZDAŃ FINASOWYCH I SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINASOWYCH**

Zarząd Spółki jest odpowiedzialny za prowadzenie rachunkowości Spółki zgodnie z Ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. Nr 121 poz. 591 z późn. zm.) oraz za system kontroli wewnętrznej i skuteczność jego funkcjonowania w procesie sporządzania sprawozdań finansowych.

Nadzór merytoryczny nad procesem przygotowania sprawozdań finansowych i raportów okresowych Spółki sprawuje Członek Zarządu odpowiedzialny za sprawy finansowe. Zarówno sprawozdania jednostkowe jak i skonsolidowane sporządzane są przez pracowników działów controllingu i księgowości pod kontrolą Głównego Księgowego i Członka Zarządu odpowiedzialnego za finanse Spółki.

Co miesiąc po zamknięciu ksiąg wśród Członków Zarządu i kadry kierowniczej dystrybuowane są raporty z informacjami pozwalającymi na analizę kluczowych danych finansowych i wskaźników operacyjnych. Organizowane są spotkania Zarządu z kadrą kierowniczą w celu omówienia sytuacji Spółki w podziale na poszczególne pionery i obszary działalności.

FABRYKI MEBLI „FORTE” S.A. prowadzi księgi rachunkowe w zintegrowanym systemie SAP R/3, zgodnie z polityką rachunkową Spółki zatwierdzoną przez Zarząd, opartą na Międzynarodowych Standardach Rachunkowości.

Struktura systemu zapewnia przejrzysty podział kompetencji, spójność zapisów operacji w księgach oraz kontrolę pomiędzy księgami główną i pomocniczymi. Wysoka elastyczność systemu pozwala na jego bieżące dostosowywanie do zmieniających się zasad rachunkowości lub innych norm prawnych.

Dostęp do zasobów informacyjnych systemu informatycznego ograniczony jest odpowiednimi uprawnieniami upoważnionych pracowników wyłącznie w zakresie wykonywanych przez nich obowiązków.

Wyboru biegłego rewidenta dokonuje Rada Nadzorcza po zasięgnięciu opinii Zarządu spółki. Komitet Audytu rekomenduje Radzie Nadzorczej podmiot uprawniony do badania do badania sprawozdań finansowych do przeprowadzania czynności rewizji finansowej. Roczne i półroczne sprawozdania finansowe podlegają niezależnemu badaniu oraz przeglądowi przez audytora Spółki. Wyniki badania prezentowane są przez audytora kierownictwu Spółki na spotkaniach podsumowujących.

### **D) WSKAZANIE AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH BEZPOŚREDNIO LUB POŚREDNIO ZNACZNE PAKIETY AKCJI WRAZ ZE WSKAZANIEM LICZBY POSIADANYCH PRZEZ TE PODMIOTY AKCJI, ICH PROCENTOWEGO UDZIAŁU W KAPITALE ZAKŁADOWYM, LICZBY GŁOSÓW Z NICH WYNIKAJĄCYCH I ICH PROCENTOWEGO UDZIAŁU W OGÓLNEJ LICZBIE GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU**

<b>L.p.</b>	<b>Akcjonariusz</b>	<b>Liczba posiadanych akcji i głosów</b>	<b>% udział w kapitale zakładowym</b>	<b>% udział w ogólnej liczbie głosów</b>
1.	MaForm Holding AG	5 625 186	23,68%	23,68%
2.	Amplico Otwarty Fundusz Emerytalny	3 808 174	16,03%	16,03%
3.	ENO Holding GmbH	1 462 358	6,16%	6,16%
4.	Anna Formanowicz	1 388 703	5,85%	5,85%
5.	VITA Holding GmbH	1 333 549	5,61%	5,61%
6.	ING Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A.	1 219 671	5,14%	5,14%
7.	REVILO Holding GmbH	1 217 666	5,13%	5,13%

### **E) WSKAZANIE POSIADACZY WSZELKICH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH, KTÓRE DAJĄ SPECJALNE UPRAWNIENIA KONTROLNE, WRAZ Z OPISEM TYCH UPRAWNIENI**

Spółka nie emitowała papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne.

### **F) WSKAZANIE WSZELKICH OGRANICZEŃ ODNOŚNIE DO WYKONYWANIA PRAWA GŁOSU, TAKICH JAK OGRANICZENIE WYKONYWANIA PRAWA GŁOSU PRZEZ POSIADACZY OKREŚLONEJ CZĘŚCI LUB LICZBY GŁOSÓW, OGRANICZENIA CZASOWE DOTYCZĄCE WYKONYWANIA PRAWA**

## **GŁOSU LUB ZAPISY, ZGODNIE Z KTÓRYMI, PRZY WSPÓŁPRACY SPÓŁKI, PRAWA KAPITAŁOWE ZWIĄZANE Z PAPIERAMI WARTOŚCIOWYMI SĄ ODDZIELONE OD POSIADANIA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH**

W Spółce nie istnieją żadne ograniczenia odnośnie wykonywania prawa głosu.

## **G) WSKAZANIE WSZELKICH OGRANICZEŃ DOTYCZĄCYCH PRZENOSZENIA PRAWA WŁASNOŚCI PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH EMITENTA**

Nie istnieją żadne ograniczenia dotyczące przenoszenia prawa własności papierów wartościowych Spółki.

## **H) OPIS ZASAD DOTYCZĄCYCH POWOŁYWANIA I ODWOŁYWANIA OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH ORAZ ICH UPRAWNIENI, W SZCZEGÓLNOŚCI PRAWO DO PODJĘCIA DECYZJI O EMISJI LUB WYKUPIE AKCJI**

Zgodnie ze Statutem Spółki Zarząd składa się z jednego do pięciu członków powoływanych na wspólną kadencję. Liczbę Członków Zarządu określa Rada Nadzorcza, która wybiera także Prezesa Zarządu oraz pozostałych Członków Zarządu. Zarząd powoływany jest na wspólną trzyletnią kadencję. Zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych Członkowie Zarządu mogą być odwołani przez Radę Nadzorczą w dowolnym momencie. Rada Nadzorcza ustala zasady i warunki wynagradzania Członków Zarządu oraz postanowień umów łączących Członków Zarządu ze Spółką. Zgodnie ze Statutem Spółki Zarząd kieruje działalnością Spółki i reprezentuje ją na zewnątrz. Pracami Zarządu kieruje Prezes Zarządu. Do zakresu działania Zarządu należą wszelkie sprawy związane z prowadzeniem spraw Spółki niezastrzeżone do kompetencji innych organów Spółki.

Uprawnienia Zarządu Spółki odnośnie prawa do podjęcia decyzji o wykupie akcji nie odbiegają od uregulowań zawartych w Kodeksie Spółek Handlowych.

## **I) OPIS ZASAD ZMIANY STATUTU LUB UMOWY SPÓŁKI EMITENTA**

Zmiana Statutu Spółki następuje zgodnie z bezwzględnie obowiązującymi przepisami Kodeksu Spółek Handlowych, tj. art. 430 i nast., w trybie uchwały Walnego Zgromadzenia Spółki.

Walne Zgromadzenie Spółki może upoważnić Radę Nadzorczą do ustalenia jednolitego tekstu zmienionego Statutu Spółki.

Zarząd Spółki działając zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez Emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim z dnia 19 lutego 2009 r. (Dz. U. Nr 33 poz. 259 z późn. zm.) informuje akcjonariuszy o zamierzonych, dokonanych zmianach treści Statutu Spółki oraz o sporządzeniu jednolitego tekstu Statutu uwzględniającego jego zmiany, publikując raporty bieżące oraz zamieszczając aktualną treść Statutu na stronie internetowej Spółki.

## **J) SPOSÓB DZIAŁANIA WALNEGO ZGROMADZENIA I JEGO ZASADNICZE UPRAWNIENIA ORAZ OPIS PRAW AKCJONARIUSZY I SPOSOBU ICH WYKONANIA, W SZCZEGÓLNOŚCI ZASADY WYNIKAJĄCE Z REGULAMINU WALNEGO ZGROMADZENIA, JEŻELI TAKI REGULAMIN ZOSTAŁ UCHWALONY, O ILE INFORMACJE W TYM ZAKRESIE NIE WYNIKAJĄ WPROST Z PRZEPISÓW PRAWA**

Sposób działania Walnego Zgromadzenia FABRYK MEBLI „FORTE” S.A., jego uprawnienia oraz prawa akcjonariuszy i sposób ich wykonania określają następujące dokumenty:

1. Kodeks Spółek Handlowych,
2. Statut Spółki,
3. Regulamin Walnych Zgromadzeń.

Harmonogram prac przy organizacji Walnych Zgromadzeń planowany jest w taki sposób, aby należycie wywiązywać się z obowiązków wobec akcjonariuszy i umożliwić im realizację ich praw.

Walne Zgromadzenie w dniu 24 czerwca 2009 r., tak jak i wcześniejsze, zostało zwołane poprzez obwieszczenie zamieszczone w Monitorze Sądowym i Gospodarczym oraz odbyło się zgodnie z zasadami przyjętymi przed nowelizacją Kodeksu Spółek Handlowych, która weszła w życie 3 sierpnia 2009 r. Na stronie internetowej Spółki umieszczano uchwały podjęte przez Walne Zgromadzenie. Obecnie, zgodnie z obowiązującymi przepisami (zmiana opublikowana w Dz. U. z 2009 r. Nr 13, poz.69) od dnia 3 sierpnia 2009 roku Walne Zgromadzenia będą zwoływane poprzez ogłoszenie dokonywane na stronie internetowej Spółki oraz w sposób określony dla przekazywania informacji bieżących zgodnie z przepisami o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Uchwały Walnego Zgromadzenia zapadają zwykłą większością oddanych głosów, o ile nic innego nie wynika z przepisów prawa lub Statutu Spółki. Za głos oddany uważany jest głos za lub przeciw uchwale.

Do wyłączonej decyzji Walnego Zgromadzenia zastrzeżone zostały w Statucie sprawy dotyczące:

- warunków i sposobu umorzenia akcji Spółki,
- warunków wydawania świadectw użytkowych w zamian za umorzone akcje,
- tworzenia kapitałów rezerwowych i funduszy celowych,
- przeznaczenia kapitałów rezerwowych,
- przeznaczenia czystego zysku wypracowanego przez Spółkę.

Uchwały Walnego Zgromadzenia nie wymaga nabycie i zbycie nieruchomości, użytkowania wieczystego, a także udziału w nieruchomości (decyzje w tych kwestiach zastrzeżone są dla Rady Nadzorczej Spółki).

Podczas obrad Walnych Zgromadzeń mogą być obecni przedstawiciele mediów.

W obradach Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki uczestniczą zawsze członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej oraz biegły rewident Spółki.

W roku 2009 Zwyczajne Walne Zgromadzenie odbyło się w dniu 24 czerwca w siedzibie Spółki i zostało zwołane przez Zarząd.

Przebieg Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia był zgodny z przepisami Kodeksu Spółek Handlowych i Regulaminem Walnych Zgromadzeń Spółki. Członkowie Zarządu, Rady Nadzorczej i biegły rewident Spółki obecni na Zgromadzeniu, byli gotowi do udzielania wszelkich wyjaśnień i odpowiadania na pytania akcjonariuszy w zakresie swoich kompetencji i zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa.

Akcjonariusze mogą uczestniczyć w Walnym Zgromadzeniu oraz wykonywać prawo głosu osobiście lub przez pełnomocnika.

### **K) SKŁAD OSOBOWY I ZMIANY, KTÓRE W NIM ZASZŁY W CIĄGU OSTATNIEGO ROKU OBROTOWEGO, ORAZ OPIS DZIAŁANIA ORGANÓW ZARZĄDZAJĄCYCH, NADZORUJĄCYCH LUB ADMINISTRACYJNYCH EMITENTA ORAZ ICH KOMITETÓW**

#### RADA NADZORCZA

Rada Nadzorcza Spółki działa w oparciu o przepisy Kodeksu Spółek Handlowych, Statutu Spółki oraz Regulaminu Rady Nadzorczej FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. z siedzibą w Ostrowi Mazowieckiej.

Rada Nadzorcza składa się z sześciu członków. Przewodniczącemu Rady Nadzorczej powołuje Walne Zgromadzenie. Rada wyznacza z pośród siebie Wiceprzewodniczącemu i w miarę potrzeby sekretarza. Kadencja Rady Nadzorczej trwa obecnie trzy lata, od nowej kadencji /od roku 2010/ będzie trwać cztery lata.

Na koniec roku 2009 w skład Rady Nadzorczej FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. wchodzili:

Zbigniew Sebastian - Przewodniczący,  
Witold Stanisław Dźbeński – Wiceprzewodniczący,  
Tomasz Domagalski,  
Władysław Frasyniuk,  
Stanisław Krauz,  
Marek Rocki.

Zmiany w składzie Rady Nadzorczej Spółki na przestrzeni 2009 roku przedstawiały się następująco:

- w dniu 22 czerwca 2009 r. Pan Piotr Nadolski złożył rezygnację z funkcji Członka Rady Nadzorczej, ze skutkiem na dzień 24 czerwca 2009 r.
- w dniu 24 czerwca 2009 r. do Rady Nadzorczej został powołany Pan Tomasz Domagalski.

Do wyłącznych kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności podejmowanie uchwał w sprawach dot.:

- a) nabycia i zbycia nieruchomości lub udziału w nieruchomości, sprzedaży i przeniesienia praw użytkowania nieruchomości, obciążenie nieruchomości, ustanowienia ograniczonych praw rzeczowych na majątku Spółki,
- b) zaciągania kredytów wykraczających poza plan finansowy Spółki,
- c) udzielania poręczeń na kwotę przekraczającą łącznie równowartość 150.000 EURO,
- d) podejmowania zobowiązań osób trzecich,
- e) przyjmowania i udzielania zastawu i innych zabezpieczeń, poza zastawem i zabezpieczeniami związanymi ze zwykłą działalnością gospodarczą w wysokości nie przekraczającej łącznie równowartość 150.000 EURO,
- f) zawierania, rozwiązywania i zmiany umów dzierżawy i innych umów tego rodzaju jeżeli zawierane są na okres dłuższy niż 3 lata oraz gdy roczny czynsz dzierżawny płacony przez Spółkę jest wyższy od równowartości 150.000 EURO,
- g) wydzierżawienia przedsiębiorstwa lub jego części,
- h) nabycia i sprzedaży zakładów i filii Spółki,
- i) sprzedaży części lub całości przedsiębiorstwa Spółki,
- j) zezwolenia na udział pracowników w zyskach oraz przydzielania specjalnych uprawnień rentowych i emerytalnych,
- k) ustalenia planu rocznego dla przedsiębiorstwa /w szczególności planów inwestycyjnych i finansowych/, jak również planów strategicznych,

- l) udzielania pożyczek poza zwykłym obrotem towarowym na łączną kwotę przekraczającą równowartość 50.000 EURO.

Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się w miarę potrzeb, jednak nie rzadziej niż trzy razy w roku obrotowym.

Członkowie Rady Nadzorczej mogą oddać swój głos na piśmie za pośrednictwem innego Członka Rady Nadzorczej. Rada Nadzorcza może także podejmować uchwały w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość. Uchwała jest ważna, gdy wszyscy Członkowie Rady zostali powiadomieni o treści projektu uchwały.

W strukturze Rady Nadzorczej Spółki w dniu 16 grudnia 2009 roku wyodrębniony został trzyosobowy Komitet Audytu. W skład Komitetu Audytu wchodzi, co najmniej jeden członek niezależny od Spółki – w rozumieniu Ustawy z dnia 7 maja 2009 roku o biegłych rewidentach oraz nadzorze publicznym (Dz. U. Nr 77 poz. 649), posiadający kwalifikacje w dziedzinie rachunkowości lub rewizji finansowej. Na koniec roku 2009 w skład komitetu wchodził: Zbigniew Sebastian - Przewodniczący, Marek Rocki oraz Stanisław Krauz. Zadaniem Komitetu Audytu jest monitorowanie procesu sprawozdawczości finansowej, monitorowanie skuteczności systemów kontroli wewnętrznej, audytu wewnętrznego oraz zarządzania ryzykiem, monitorowanie wykonywania czynności rewizji finansowej oraz monitorowanie niezależności biegłego rewidenta i podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych. Ponadto Komitet Audytu rekomenduje Radzie Nadzorczej podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych do przeprowadzenia czynności rewizji finansowej jednostki.

W Spółce nie zostały utworzone inne komitety poza Komitetem Audytu. Rada Nadzorcza liczy tylko sześciu członków, przy minimalnej przewidzianej prawem liczbie pięciu. Wyodrębnienie ze składu Rady Nadzorczej dodatkowo komitetu ds. nominacji i wynagrodzeń oraz komitetu ds. wydatków, w ocenie Spółki, nie jest uzasadnione, gdyż ww. zagadnieniami zajmuje się bezpośrednio cała Rada Nadzorcza w ramach bieżącej działalności.

#### ZARZĄD

Zarząd Spółki działa w oparciu o przepisy Kodeksu Spółek Handlowych, Statutu Spółki oraz Regulaminu Zarządu FABRYK MEBLI „FORTE” S.A. z siedzibą w Ostrowi Mazowieckiej.

Obecnie Zarząd Spółki składa się z czterech osób. Na koniec roku 2009 w skład Zarządu Spółki wchodził:

Maciej Formanowicz – Prezes Zarządu,  
Robert Rogowski – Wiceprezes Zarządu,

Od dnia 1 stycznia 2010 roku nastąpiły zmiany w składzie Zarządu:

- Rada Nadzorcza Spółki podjęła decyzję, że Zarząd będzie składać się z czterech członków,
- Rada Nadzorcza powołała dwóch nowych Członków Zarządu, tj. Pana Gerta Coopmann oraz Pana Klause Dietera Dahlem.

Ponadto Rada Nadzorcza powierzyła Panu Robertowi Rogowskiemu, dotychczasowemu Członkowi Zarządu, funkcję Wiceprezesa Zarządu Spółki.

Zgodnie ze Statutem Spółki Zarząd kieruje działalnością Spółki i reprezentuje ją na zewnątrz. Pracami Zarządu kieruje Prezes Zarządu. Do zakresu działania Zarządu należą wszelkie sprawy związane z prowadzeniem spraw Spółki niezastrzeżone do kompetencji innych organów Spółki. Uchwały Zarządu zapadają zwykłą większością oddanych głosów. W przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu.

Do składania oświadczeń woli i zaciągania zobowiązań w imieniu spółki uprawnieni są: Prezes Zarządu samodzielnie, dwóch Członków Zarządu łącznie, jeden z Członków Zarządu łącznie z prokurentem.

**Prezes Zarządu**  
**Maciej Formanowicz**

.....

**Członek Zarządu**  
**Klaus Dieter Dahlem**

.....

**Wiceprezes Zarządu**  
**Robert Rogowski**

.....

**Członek Zarządu**  
**Gert Coopmann**

.....

**Ostrów Mazowiecka, dnia 30 kwietnia 2010 r**

## Oświadczenie

Zarząd Fabryk Mebli „FORTE” S.A. oświadcza, że wedle naszej najlepszej wiedzy, roczne sprawozdanie finansowe za 2009 rok i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Spółki.

Oświadczamy jednocześnie, iż roczne sprawozdanie Zarządu z działalności Emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

**Prezes Zarządu**  
**Maciej Formanowicz**

.....

**Wiceprezes Zarządu**  
**Robert Rogowski**

.....

**Członek Zarządu**  
**Klaus Dieter Dahlem**

.....

**Członek Zarządu**  
**Gert Coopmann**

.....

Ostrów Mazowiecka, dnia 30 kwietnia 2010 roku

## Oświadczenie

Zarząd Fabryk Mebli „FORTE” S.A. oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania rocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2009 rok, został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz spełnia warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badanym rocznym sprawozdaniu finansowym, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

**Prezes Zarządu  
Maciej Formanowicz**

.....

**Członek Zarządu  
Klaus Dieter Dahlem**

.....

**Wiceprezes Zarządu  
Robert Rogowski**

.....

**Członek Zarządu  
Gert Coopmann**

.....

Ostrów Mazowiecka, dnia 30 kwietnia 2010 roku